آسیا

نشریه داخلی بیمه‌آسیا - شماره ۱۵۳ - سال ۱۳۹۴

بیمه‌آسیا؛ نماد اعتماد و اطمینان

السلام علیک یا اباعبدالله الحسین

۸ **مدیرعامل در جمع مسئولین مالی بیمه‌آسیا:**

سهم بیمه‌آسیا از بازار به ۱۱/۲۷ درصد رسید



سطح یک توانگری مالی بیمه‌آسیا

بیمه مرکزی سطح یک توانگری مالی بیمه‌آسیا براساس صورت‌های مالی سال ۱۳۹۳ را تایید کرد.

بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران در نامه رسمی اعلام کرد: در اجرای ماده ۶ آئین‌نامه نحوه محاسبه و نظارت بر توانگری مالی مؤسسات بیمه (شماره ۶۹) سطح یک توانگری مالی بیمه‌آسیا مورد تایید می‌باشد.

بنابراین گزارش، اطلاعات صورت‌های مالی حسابرسی شده مجمع عمومی، آئین‌نامه ۶۹ و تعیین ریسک‌ها، مبنای محاسبات توانگری شرکت‌های بیمه است.

این گزارش می‌افزاید، توانگری مالی بیانگر توانایی کافی شرکت‌های بیمه برای انجام تعهدات خود در مقابل بیمه‌گذاران است. براساس آئین‌نامه شماره ۶۹ شورای عالی بیمه، توانگری مالی شرکت‌های بیمه در پنج سطح ارزیابی می‌شود.

گفتنی است، فرآیند اعلام توانگری مالی شرکت‌های بیمه از طرف بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران به منظور اطلاع‌رسانی به بیمه‌گذاران انجام می‌شود تا به عنوان شاخص اصلی توانمندی انجام تعهدات، با اطمینان و اعتماد نسبت به انتخاب بیمه‌گر خود اقدام کنند.



۲ برگزاری نشست کارشناسان آتش‌سوزی

۵ بیمه‌آسیا و ایرانول تفاهم‌نامه امضا کردند

۶ افتتاح شعبه بیمه‌آسیا در تالش

۱۲ بازدید مدیرعامل از بیمارستان رضوی

۱۵ بیمه عمر در استرالیا شگفتی‌ساز شد

برگزاری نشست کارشناسان آتش‌سوزی



نشست کارشناسان آتش‌سوزی با حضور مدیرعامل، مدیر بیمه‌های آتش‌سوزی و کارشناسان این حوزه در سالن اجتماعات ساختمان شماره یک بیمه‌آسیا برگزار شد.

دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل در این نشست ضمن تأکید بر دقت در صدور و پرداخت خسارت گفت: در زمان صدور بیمه‌نامه و تدوین شرایط خصوصی آن دقت کنید که مطابق با دستورالعمل‌های نهاد ناظر اقدام شود و افزایش پورتفوی به قیمت ضرر و زیان به شرکت و افزایش خسارت نباشد.

نایب رئیس هیأت‌مدیره با تأکید بر انجام خدمات به موقع، صحیح، قانونی و سالم و امور مربوط به شبکه فروش افزود: عملکرد شبکه فروش باید در چهارچوب مقررات بیمه‌آسیا و با دقت و سرعت لازم انجام شود.

ایشان با تأکید بر مرور و بازنویسی آئین‌نامه‌ها و بخش‌نامه‌ها توسط مدیریت آتش‌سوزی، کنترل و نظارت دقیق را یکی از دلایل کاهش نسبت خسارت و رشد تولید در این مدیریت عنوان کرد.

دکتر کاردگر اطلاعات، آمار و اسناد شرکت را از مهم‌ترین سرمایه‌های شرکت دانست و بر حفظ و مراقبت از آنها تأکید کرد.

مدیرعامل در پایان سخنان خود وضعیت مالی و ذخایر شرکت در صنعت بیمه را دارای توان بالا توصیف کرد و گفت: رشد و جایگاه والای بیمه‌آسیا ناشی از دقت و تلاش تک تک کارکنان است.



داود خوشنویسان، مدیر بیمه‌های آتش‌سوزی نیز در این نشست بیمه‌های آتش‌سوزی را به عنوان سودآورترین رشته بیمه‌ای معرفی کرد و به تشریح اهمیت این رشته در صنعت بیمه پرداخت.

وی سود ناخالص این رشته را مناسب دانست و از تلاش و زحمات کلیه کارشناسان واحدهای صدور قدردانی نمود.

مدیر بیمه‌های آتش‌سوزی همچنین ضمن اشاره به مفهوم «نرخ و نسبت خسارت» به تشریح معنای علمی آنها پرداخت.

وی ارزیابی هر ریسک را متناسب با شرایط خاص خود عنوان کرد که نمی‌توان برای همه گروه‌ها یک نسخه واحد ارائه نمود و پیرامون این نکته علمی و فنی مسابقه‌ای برگزار و به چهار نفر جوایزی ارائه نمود.

درخواست عدم پذیرش ریسک غیرقابل اصلاح و پذیرش از نظر ایمنی از دیدگاه کارشناسی بازدید اولیه، خودداری از ارائه توصیه و الزامات غیراساسی و متعدد در صورت قابل پذیرش بودن و ارائه راهکارهای جدید به رؤسای شعب جهت توسعه بازار، از دیگر موارد اشاره شده توسط مدیر بیمه‌های آتش‌سوزی بیمه‌آسیا در این نشست بود.

دیدار مدیرعامل با کارکنان و نمایندگان استان آذربایجان غربی







مدیرعامل و هیأت همراه با سفر به استان آذربایجان غربی از شعبه ارومیه بازدید و با کارکنان و نمایندگان این استان دیدار و گفت و گو کردند.

به گزارش روابط‌عمومی، دکتر ابراهیم کاردگر نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل در این سفر دو روزه با حضور در جمع کارکنان و نمایندگان استان آذربایجان غربی، بیمه‌آسیا را براساس گزارش اخیر بیمه مرکزی ج.ا.ا. حائز رتبه نخست از نظر توانگری مالی در بین شرکت‌های بیمه اعلام کرد و گفت: سهم بازار نشان‌دهنده افزایش سهم شرکت به ۱۱/۲۷ درصد است که این رقم در سال ۱۳۹۲ حدود ۹/۳ درصد بود.

ایشان انتخاب ریسک را براساس سود شرکت و برآورده شدن انتظارات سهامداران عنوان کرد و افزود: ریسک‌های ارجاعی به هر مدیریت، کارشناسی و براساس آمار و ریسک نسبت به اعلام نرخ اقدام می‌شود، هر چند ما در مواجهه با سایر شرکت‌های بیمه‌ای، فعالیت آنها را رصد می‌کنیم لیکن براساس صلاح و سیاست شرکت تصمیم‌گیری می‌شود.



اشاره به ارزش سرمایه انسانی و رسیدگی به مسائل و مشکلات همکاران و ارتقاء جایگاه و منزلت ایشان، تعامل با بیمه‌گذاران عمده شرکت و ارتباط مستمر با آنها در جهت حفظ مشتری و افزایش سرویس‌دهی به آنها و دقت در پرداخت خسارت و جلوگیری از پرداخت خسارت‌های نابحق از دیگر موارد اشاره شده توسط نایب رئیس هیأت‌مدیره بیمه‌آسیا در جمع کارکنان و نمایندگان استان آذربایجان غربی بود.

اسماعیل مهدوی‌نیا، مسعود بادین، اعضای هیأت‌مدیره و تنی چند از مدیران شرکت مدیرعامل را در این سفر همراهی می‌کردند.





مدیرعامل:
قرارداد حوزه، یک موفقیت بیمه‌گری است

امیدواریم قرارداد حوزه به عنوان یک موفقیت بیمه‌گری در صنعت بیمه ثبت و معرفی شود.

دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل در نشست مشترک با مدیران مراکز خدمات حوزه علمیه سراسر کشور که در مشهد مقدس برگزار شد، با تشریح ضرورت وجودی بیمه در جامعه، نقش آن در توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی کشور و شاخص نفوذ بیمه به عنوان یک شاخص تأثیرگذار، گفت: می‌بایست تلاش صنعت بیمه در جهت افزایش شاخص توسعه‌یافتگی در صنعت بیمه باشد که این مهم با تعامل بیمه‌گر و بیمه‌گذار به عنوان یک عامل مؤثر در افزایش این شاخص، محقق خواهد شد.

نایب رئیس هیأت‌مدیره با تصریح سهم ۱۱/۲۷ درصدی بیمه‌آسیا از بازار صنعت بیمه کشور، اظهار داشت: موفقیت بیمه‌آسیا به عنوان دومین شرکت بزرگ بیمه‌ای کشور در جذب و افزایش سهم بازار و کنترل خسارت قابل ستایش است.

مدیرعامل بیمه‌آسیا مشتری‌مداری و تکریم بیمه‌گذاران را یک اصل مهم در شرکت بیمه‌آسیا عنوان کرد و بیان داشت: اعتقاد راسخ ما مبتنی بر این موضوع است که حیات و ممات شرکت‌های بیمه به مشتریان و بیمه‌گذاران آن وابسته است.

حجت‌الاسلام سیدحسن ربانی، مدیر مرکز خدمات حوزه‌های علمیه نیز ضمن تقدیر و سپاس از همکاری خوب بیمه‌آسیا با حوزه و دعوت به تعامل بیشتر با حوزه و طلاب گفت: در دین اسلام تأکید زیادی بر عمل کردن به قول و حسن امانت و امانت‌داری



شده است.

ایشان ضمن تشکر از مسئولان بیمه‌آسیا، بر لزوم ارائه خدمات مناسب و در شأن طلاب تأکید کرد.

در ادامه حجت‌الاسلام حسام، مدیر کل امور بیمه و سلامت مجتمع خدمات حوزه علمیه ضمن اشاره بر انتظارات و توقعات آن



مدیریت از بیمه‌آسیا به ارائه پاره‌ای از مسائل و مشکلات پرداخت و از ارائه خدمات بهینه و سرعت عمل بیمه‌آسیا به طلاب تشکر کرد.

در ادامه نشست، مسائل و مشکلات استحصال شده از سوی مدیران و نمایندگان حوزه در سراسر کشور توسط نماینده منتخب آنها بازگو و مطرح شد که پاسخ‌های لازم از سوی مدیران بیمه‌آسیا به ویژه علیرضا بنی‌اسدی، مدیر بیمه‌های درمان ارائه گردید.

مدیرعامل:
نظارت یکی از مؤلفه‌های بسیار تأثیرگذار در موفقیت شرکت است



دکتر کاردگر، نایب رئیس هیات مدیره و مدیرعامل، اعضای هیأت‌مدیره، معاونین، مدیران و رؤسای شعب استانی طی نشستی در مشهد مقدس درخصوص مسائل و مشکلات شعب به بحث و تبادل نظر پرداختند.

مدیرعامل در این نشست ضمن تاکید بر رصد و مدیریت مقوله الحاقیه‌های برگشتی، نظارت را یکی از مؤلفه‌های بسیار تأثیرگذار در موفقیت شرکت دانست.

نایب رئیس هیأت‌مدیره ضمن موفق دانستن اجرای طرح طبقه‌بندی مشاغل اظهار داشت: مرحله بعد در حوزه منابع انسانی مرحله ارزیابی شغلی و مشاغل است که در سال جاری اجرا خواهد شد.

دکتر کاردگر گفت: استقلال واحدهای حسابداری شعب تا پایان سال انجام خواهد شد و در سال آتی هر یک از شعب استانی مکلف به ارائه صورت سود و زیان مجموعه تحت پوشش خود خواهند بود.

مهدی شریفی، معاون بیمه‌های اشخاص و مسئولیت نیز به ارائه گزارشی درخصوص قرارداد بیمه‌آسیا با حوزه و علمکرد آن پرداخت.

در این نشست هر یک از رؤسای شعب استانی مسائل و مشکلات شعبه تحت مدیریت خود را به تفضیل اعلام و مدیرعامل، اعضای هیأت‌مدیره، معاونین و مدیران ذیربط نظرات ارشادی خود درخصوص موضوعات مطروحه توسط شعب را بیان کردند.

بازدید معاون بیمه‌های اشخاص و مسئولیت از استان همدان





مهدی شریفی معاون بیمه‌های اشخاص و مسئولیت به همراه حمیدرضا ساری‌اصلان مدیر بیمه‌های مسئولیت و محسن پایدار، مشاور فنی بیمه‌های اشخاص و مسئولیت طی سفری به استان همدان از شعبه مرکزی این استان بازدید کردند.

به گزارش روابط‌عمومی، مهدی شریفی، معاون بیمه‌های اشخاص و مسئولیت ضمن بازدید از شعبه مرکزی استان همدان، طی نشستی صمیمی با کارکنان و نمایندگان این استان دیدار و گفت و گو کرد.

شریفی در این نشست درخصوص نحوه و میزان رشد تولید در بیمه‌های اشخاص، بیمه‌های عمر و پس‌انداز و فروش بیمه‌های حوادث منضم به بدنه و ثالث صحبت کرد.

حمیدرضا ساری‌اصلان، مدیر بیمه‌های مسئولیت نیز ضمن اشاره به گستردگی این رشته نسبت به سایر رشته‌های بیمه‌ای از دریافت طرح‌های جدید در رشته‌های بیمه مسئولیت استقبال نمود و گفت: نمایندگانی که دارای پورتفوی مناسب در این رشته هستند از تخفیفات ویژه‌ای برخوردار خواهند بود.

محسن پایدار، مشاور معاون فنی بیمه‌های اشخاص و مسئولیت در این نشست سخنانی درخصوص تسویه بدهی و وصول مطالبات بیمه‌گذاران بیان کرد.

نشست مدیر بیمه‌های باربری با اعضای انجمن صنفی حمل و نقل استان خوزستان



مدیر بیمه‌های باربری طی سفری به استان خوزستان با اعضای انجمن صنفی حمل و نقل شهرهای ماهشهر و سربندر دیدار و گفت و گو کرد.

براساس گزارشی از شعبه استان خوزستان در ابتدای این دیدار توضیحاتی درخصوص تعامل شرکت‌های حمل و نقل با نمایندگان شعبه بیمه‌آسیا و نکاتی همچون رسیدگی به پرونده‌های خسارت بیرون از استان و مشکلات حمل و نقل‌داران بیان شد.

غلامرضا سرلک، مدیر بیمه‌های باربری در ادامه به ارائه راهکارها و پاسخ‌های مناسب به مسائل و مشکلات مطرح شده پرداخت.

شایان ذکر است که این نشست با تلاش و هماهنگی سیدنادر نورانی، مدیرعامل شرکت خدمات بیمه‌ای اعتماد نوین آتیه برگزار شد.

بازدید مدیر بیمه‌های مسئولیت از شعبه شرق تهران

مدیر بیمه‌های مسئولیت بیمه‌آسیا، با حضور در شعبه شرق تهران با اعضای کمیته و نمایندگان منتخب این شعبه دیدار و گفت و گو کرد.

حمیدرضا ساری اصلان، مدیر بیمه‌های مسئولیت در این دیدار به ارائه نکاتی از قبیل تلاش در جهت فروش بیمه‌نامه‌های خرد، دریافت نرخ از طریق شعبه توسط نمایندگان و عدم مراجعه به مرکز، گزارش بازدید ثالث مالی تا ۷۲ ساعت با تأیید رئیس شعبه، تأکید بر ارائه آموزش‌های لازم جهت صدور به نمایندگان و ... پرداخت.

رئیس شعبه شرق تهران نیز ضمن ارائه آمار و عملکرد این شعبه تعامل بیشتر نمایندگان و شعبه را خواستار شد.



آموزش بازاریابی و فروش بیمه‌های عمر و پس‌انداز در استان کهگیلویه و بویراحمد

دوره آموزشی فنی تخصصی بازاریابی و فروش بیمه‌های عمر و پس‌انداز با حضور نمایندگان و بازاریابان استان کهگیلویه و بویراحمد برگزار شد.

براساس گزارش رسیده از استان کهگیلویه و بویراحمد در این دوره آموزشی دو روزه، آموزش‌های فنی و تخصصی توسط سیده نسرین موسوی و فرناز افضال همکاران مدیریت بیمه‌های عمر و پس‌انداز و آموزش بازاریابی و فروش توسط داوودی از استان خوزستان و یوسفی از استان آذربایجان شرقی ارائه شد.

این دوره آموزشی که مورد استقبال شرکت‌کنندگان قرار گرفت با قدردانی از برگزارکنندگان پایان یافت.



برگزاری کارگاه آموزشی بیمه‌های جامع عمر و پس‌انداز در استان هرمزگان

کارگاه آموزشی تکنیک‌های فروش و بازاریابی بیمه‌های جامع عمر و پس‌انداز، با حضور کارکنان و نمایندگان استان هرمزگان برگزار شد.

براساس گزارش رسیده، در ابتدای این کارگاه آموزشی عبدالواحد بنانی، رئیس شعبه استان هرمزگان به بیان سخنانی درخصوص، عملکرد بیمه‌آسیا در این استان، لزوم برگزاری دوره‌های آموزشی کاربردی و تعمیم و گسترش بیمه‌های جامع عمر و پس انداز و ... پرداخت.

در ادامه آموزش‌های لازم درخصوص تکنیک‌های بازاریابی و فروش بیمه‌های جامع عمر و پس‌انداز توسط یوسفی و داودی، نمایندگان برتر فروش بیمه‌های جامع عمر و پس‌انداز ارائه شد.

این کارگاه آموزشی با تقدیر از کارکنان و نمایندگان منتخب شعبه بندرعباس پایان یافت.



آموزش بیمه‌های عمر و پس‌انداز در استان خراسان رضوی

دوره آموزشی بیمه‌های عمر و پس‌انداز با حضور نمایندگان تحت پوشش شعبه بلوار فرودگاه مشهد، در محل این شعبه برگزار شد.

براساس گزارش رسیده از استان خراسان رضوی، در این دوره آموزشی یک روزه آموزش‌های لازم درخصوص بیمه‌های عمر و پس‌انداز و آشنایی با آخرین تکنیک‌های فروش این رشته توسط داود جمعه‌پور نماینده بیمه‌آسیا در استان خراسان رضوی ارائه شد.



برپایی نمایشگاه دفاع مقدس در بیمه‌آسیا



نمایشگاه دفاع مقدس همزمان با آغاز هفته دفاع مقدس در محل پارکینگ ساختمان شماره چهار افتتاح شد.

آئین افتتاح نمایشگاه دفاع مقدس با حضور آقای دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل، رئیس هسته عالی گزینش نهاد ریاست جمهوری، قائم مقام هسته عالی گزینش و امام جماعت نهاد ریاست جمهوری، معاون حفاظت اطلاعات سازمان بازرسی کل کشور، مدیر حراست سازمان امور مالیاتی کشور، نمایندگان حفاظت اطلاعات ناجا، فرمانده و معاون بسیج ناحیه ادارات، نماینده ولی فقیه در سازمان بسیج ادارات، سرپرست بسیج وزارت امور اقتصادی و دارایی، اعضای هیأت‌مدیره، معاونان مدیرعامل، مدیران، اعضای شورای بسیج، امامان



جماعت و جمعی از کارکنان بیمه‌آسیا برگزار شد.

دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل ضمن بازدید از غرفه‌های کودک و تهاجم فرهنگی، بازسازی خرمشهر، منطقه هور، غرفه شهدای هسته‌ای، غرفه کتاب و محصولات فرهنگی و ... بر تداوم این گونه فعالیت‌ها به منظور پاسداشت و گرامیداشت خاطرات هشت سال دفاع مقدس تاکید کرد.

اجرای موزیک‌های انقلابی و حماسی توسط گروه موزیک صنایع دفاع و پخش نماهنگ‌های دوران دفاع مقدس از دیگر برنامه‌های آئین افتتاح نمایشگاه بود.

بیمه‌آسیا و ایرانول تفاهم‌نامه امضا کردند





بیمه‌آسیا و ایرانول تفاهم‌نامه همکاری در خصوص ارائه خدمات بیمه‌ای امضا کردند.

براساس این تفاهم‌نامه که به امضای دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا و مهندس اسحاقی، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل شرکت نفت ایرانول رسید، بیمه‌آسیا تمام پوشش‌های بیمه‌ای مورد نیاز این شرکت را ارائه خواهد داد.

دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا در سخنانی، ضمن اشاره به قدمت ۵۶ ساله بیمه‌آسیا در ارائه خدمات بیمه‌ای و معرفی توانمندی‌های فنی، نکات کلیدی را درخصوص شبکه گسترده فروش، سهم بازار و سهامداران این شرکت بیان کرد.

در ادامه مهندس اسحاقی، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیر عامل شرکت نفت ایرانول با ابراز خوشنودی از زمینه ایجاد شده برای همکاری با بیمه‌آسیا، مواردی را در خصوص تاریخچه، تعداد پالایشگاه‌ها و سهامداران این شرکت اظهار داشت.

شرکت نفت ایرانول (سهامی عام)، تولیدکننده انواع روغن‌های پایه، روغن موتور و صنعتی، اسلاک واکس، فورفورال اکستراکت، پترولاتوم، برایت استاک در ایران است. در راستای خصوصی‌سازی شرکت‌های دولتی، در پاییز ۱۳۸۱ پالایشگاه‌های روغن‌سازی تهران و آبادان از بدنه شرکت ملی نفت ایران جدا شده و با نام شرکت نفت ایرانول فعالیت خود را آغاز کرده است.

انتصاب



دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل طی حکمی سرپرست مدیریت سرمایه‌گذاری را منصوب کرد.

براساس حکم صادره، ابراهیم اقبالی به عنوان سرپرست مدیریت سرمایه‌گذاری بیمه‌آسیا منصوب شد.

اقبالی، دارای مدرک کارشناسی ارشد حقوق است و از سال ۱۳۷۳ تاکنون در شرکت بیمه‌آسیا، در مدیریت سرمایه‌گذاری و سهام به عنوان معاون و رییس اداره سرمایه‌گذاری مشغول به کار بوده است.

حضور بیمه‌آسیا در نخستین نمایشگاه ـ موزه دفاع مقدس

بیمه‌آسیا همراه با سازمان‌های تابعه وزارت امور اقتصادی و دارایی در نخستین نمایشگاه ـ موزه دفاع مقدس شرکت کرد.

نخستین نمایشگاه ـ موزه دفاع مقدس با هدف معرفی اقدامات دولت در دوران دفاع مقدس و به همت معاونت نهاد ریاست جمهوری در سالن شماره یک محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار شد.

جمعی از مدیران بیمه‌آسیا در مراسم افتتاح این نمایشگاه حضور داشته و از نزدیک با اقدامات دولت در بازه زمانی سال‌های ۱۳۵۹ تا ۱۳۶۷ (هشت سال دفاع مقدس) آشنا شدند.

بیمه‌آسیا در رسانه‌ها

(مرداد و شهریور ۱۳۹۴)

مدیرعامل بیمه‌آسیا: بیمه مرکزی صلاحیت مدیرانی که قبلا منصوب شده‌اند را بررسی نمی‌کند.

خبرگزاری‌ها: ریسک نیوز، فارس، ایستانیوز، ایران اکونا، صبحانه آنلاین، صاحب خبر، قم فردا، عصر بانک، پول نیوز، ملت بازار، ایران نو

روزنامه‌ها: اقتصاد پویا، صبح اقتصاد، آسیا، امتیاز، راه مردم

روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: حمایت بیمه‌آسیا از اولین همایش تخصصی بازاریابی بیمه

خبرگزاری‌ها: بینا، اعتبار، ریسک نیوز، نقدینه، بانکداری الکترونیک، ایستانیوز، پولی مالی، اخبار بانک، رویکرد، صاحب خبر، ایرانا، صبحانه آنلاین، بیما، اقتصاد تهران

روزنامه‌ها: دنیای اقتصاد، ابتکار، هدف و اقتصاد، تفاهم، آفتاب یزد،کار و کارگر، آسیا، اقتصاد پویا، عصر اقتصاد، روزان، تجارت، امتیاز، سیاست روز

روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: افتتاح شعبه تالش بیمه‌آسیا

خبرگزاری‌ها: بینا، ایسنا، پول پرس، پولی مالی، نقدینه، آیین، ریسک نیوز، ایستانیوز، اخبار بانک، بانکداری ایرانی، پیام امروز، خبر اقتصادی، اقتصاد تهران، برنا، بنکر، رویکرد، صاحب خبر

روزنامه‌ها: دنیای اقتصاد، اقتصاد پویا، عصر اقتصاد، هدف واقتصاد، راه مردم، روزان، آسیا، کارو کارگر، ابتکار، مناقصه مزایده

روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: بیمه‌آسیا و ایرانول تفاهم‌نامه امضاء کردند.

خبرگزاری‌ها: ایسنا، ریسک نیوز، نقدینه، پول پرس، پولی مالی، ایستانیوز، ایران و جهان، اخبار بانک، داغ نیوز، صاحب خبر، بانکداری ایرانی، رویکرد، ویوان نیوز، خبر اقتصادی

روزنامه‌ها: دنیای اقتصاد، ابتکار، هدف و اقتصاد، ابرار اقتصادی، تفاهم، اقتصاد پویا، کار و کارگر، گسترش صنعت، مناقصه مزایده، آسیا، آفتاب یزد، امتیاز، صاحب قلم، روزان، عصر اقتصاد، تجارت

روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: حضور بیمه‌آسیا در نمایشگاه ـ موزه دفاع مقدس

خبرگزاری‌ها: ریسک نیوز، بانکداری الکترونیک، ایستانیوز، نیوز بانک، اخبار بانک

روزنامه‌ها: اقتصادپویا، راه مردم، تفاهم، عصر اقتصاد، ابتکار

نشست مشترک مرکز خدمات حوزه علمیه خراسان و شرکت بیمه‌آسیا برگزار شد.

خبرگزاری‌ها: رسا، صاحب خبر، حوزه نیوز

گسترش همکاری‌های بیمه‌آسیا با مراکز نگهداری کودکان بی‌سرپرست

خبرگزاری:بسیج

برگزاری مسابقات فوتبال جام ولایت

یک دوره مسابقات فوتبال گل کوچک (جام ولایت) با حضور ۱۷ تیم از مدیریت‌ها و شعب تهران و بخش‌های مختلف شرکت در محل پارکینگ خسارت ساختمان مرکز برگزار شد.

در این مسابقات تیم‌های شرکت‌کننده براساس قرعه‌کشی انجام شده به سه گروه چهارتیمی و یک گروه پنج تیمی تقسیم شدند و پس از برگزاری مسابقات مرحله اول هشت تیم به مرحله دوم و سپس چهار تیم به مرحله نیمه نهایی راه یافتند.

در دور آخر، دیدار نهایی بین تیم‌های معاونت توسعه بازار و شبکه فروش و مدیریت مالی (۱) و دیدار رده‌بندی بین تیم‌های انجمن صنفی نمایندگان و صندوق امداد برگزار شد.

در دیدار نهایی تیم مدیریت مالی (۱) با شکست تیم معاونت توسعه بازار و شبکه فروش به قهرمانی رسید و تیم صندوق امداد با شکست تیم انجمن صنفی نمایندگان به مقام سومی دست یافت.

گفتنی است دیدار رده‌بندی و نهایی با حضور دکتر کاردگر نائب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل، برخی از مدیران، همکاران بخش‌های مختلف، وحید شمسایی، مربی و بازیکن سرشناس فوتسال و رامین راستاد از بازیگران سینما و تلویزیون برگزار شد.





افتتاح شعبه بیمه‌آسیا در تالش



شعبه بیمه‌آسیا در تالش همزمان با گرامیداشت هفته دولت افتتاح شد.

دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا در آیین افتتاح شعبه تالش با اشاره به اینکه، این شعبه ششمین شعبه استان گیلان و هشتاد و سومین شعبه بیمه‌آسیا در سراسر کشور است، گفت: حیات یک سازمان وابسته به مشتری است و امیدواریم با رعایت اخلاق و اصول حرفه‌ای بیمه‌گری، بتوانیم خدمات مناسب بیمه‌ای به مردم ارائه کنیم.

نایب رئیس هیأت‌مدیره بیمه‌آسیا تاکید کرد: باید به گونه‌ای به مردم خدمات بیمه‌ای را ارائه کنیم که آنها با جان و دل پذیرای بیمه و به ویژه بیمه‌آسیا باشند.

مدیرعامل بیمه‌آسیا با تصریح این موضوع که ارائه خدمات شایسته در گرو همکاری و تعامل مسئولان محلی است، بیان داشت: امیدواریم عملکرد مناسب شعبه در ارائه خدمات مناسب بیمه‌ای، بر تصمیم درست بیمه‌آسیا برای افتتاح شعبه در این منطقه صحه بگذارد.

آیین افتتاح شعبه تالش بیمه‌آسیا با حضور دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا، معاونین مدیرعامل در بیمه‌های اشیاء، اشخاص و مسئولیت، توسعه بازار و شبکه فروش، مدیران بازرسی و حراست، امور نمایندگان و کارگزاران، روابط عمومی، رئیس کل شعب استان گیلان، رؤسای شعب استان مازندران، معاون عمرانی فرماندار تالش و نمایندگان سپاه پاسداران استان، راهنمایی و رانندگی و ... برگزار شد.

تقدیر از مدیرعامل
در اولین همایش تخصصی بازاریابی بیمه



در اولین همایش تخصصی بازاریابی بیمه از نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا تقدیر شد.

دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل به همراه مسعود بادین، عضو هیات‌مدیره، مدیران روابط‌عمومی، طرح و توسعه و امور نمایندگان و کارگزاران، کارشناسان مدیریت امور مشتریان و تنی چند از نمایندگان در این همایش حضور داشتند.

کارشناسان روابط‌عمومی در میز اختصاصی بیمه‌آسیا در محل برگزاری همایش، پاسخگوی پرسش‌های بیمه‌ای مدعوین همایش بوده و در کنار بروشور رشته‌های بیمه‌ای، کتاب‌های تخصصی بیمه را که با حمایت مالی بیمه‌آسیا چاپ شده است به مدعوین همایش اهدا کردند.

اولین همایش تخصصی بازاریابی بیمه با حمایت مالی بیمه‌آسیا و سخنرانی دکتر محمدیان، دکتر کیماسی و برگزاری کارگاه‌های آموزشی ـ تخصصی «تکنیک‌ها و مهارت‌های بازاریابی در صنعت بیمه» ، «رویکردهای نوین در بازاریابی بیمه‌های زندگی» و «نقش نمایندگی‌های بیمه در بازاریابی بیمه (جایگاه و چالش‌ها)» شهریورماه سال جاری در سالن همایش‌های بین‌المللی دانشگاه شهید بهشتی با حضور دست‌اندرکاران و فعالان صنعت بیمه کشور برگزار شد.



بازدید مدیرعامل از استان همدان



نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا و هیأت همراه با سفر به استان همدان ضمن دیدار با امام جمعه این استان از شعبه مرکزی همدان بازدید کردند.

براساس گزارش رسیده، در ابتدای این سفر دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل و هیأت همراه و رؤسای شعب استان‌های همدان، کرمانشاه، کردستان، ایلام، چهارمحال و بختیاری، ساوه، مدیر کل تأمین اجتماعی مرکز خدمات حوزه‌های علمیه کشور و مدیر کل دارایی استان همدان با حضور در دفتر نماینده ولی فقیه و امام جمعه همدان با ایشان دیدار و گفت و گو کردند.

دکتر کاردگر در این دیدار همکاری و خدمت به حوزه علمیه را مایه مباهات بیمه‌آسیا عنوان کرد.

آیت‌اله محمدی، نماینده ولی فقیه و امام جمعه همدان نیز از انجام امور بیمه‌ای طلاب توسط بیمه‌آسیا تقدیر و قدردانی نمود.

در ادامه این سفر مدیرعامل بیمه‌آسیا ضمن بازدید از شعبه مرکزی همدان به ارائه راهکارهایی درخصوص جذب حداکثری آمار و کنترل نظارت داخلی پرداخت.

پرداخت خسارت ۲۰ میلیارد ریالی

بیمه‌آسیا خسارت ۲۰ میلیارد ریالی شناورهای فایبرگلاس اسکله شیلات بندر رستمی استان بوشهر را پرداخت کرد.



براساس گزارش رسیده از مدیریت بیمه‌های مهندسی و ریسک‌های متنوع، اسکله شیلات بندر رستمی واقع در بخش دلوار استان بوشهر در اثر حادثه آتش‌سوزی دچار حریق گسترده‌ای شد که به علت وزش باد، شعله‌هلای آتش گسترش یافت و عملیات اطفاء حریق با کمک مردم و مسئولین محلی چندین ساعت ادامه داشت.

در پی اعلام خسارت و گزارش شعبه بیمه‌آسیا در بوشهر درخصوص از بین رفتن دو فروند از شناورهای فایبرگلاس تحت پوشش بیمه بدنه آسیا، مدیر بیمه‌های مهندسی و ریسک‌های متنوع به همراه تیم کارشناسان ارزیاب خسارت در کوتاه‌ترین زمان ممکن در محل حادثه حاضر و به بررسی علت وقوع آن و برآورد میزان خسارت پرداختند که این اقدام آنی بیمه‌آسیا برای صاحبان شناورهای خسارت‌دیده و مسئولین محلی استان بسیار امیدوارکننده بود.

این گزارش می‌افزاید: پس از بررسی‌های کارشناسی، مجموع خسارت تحت پوشش بیمه‌آسیا ۲۰ میلیارد ریال برآورد گردید که چک خسارت در کوتاه‌ترین زمان ممکن توسط معاون بیمه‌های اموال بیمه‌آسیا به بیمه‌گذار پرداخت شد.

بازدید معاون بیمه‌های اموال از استان‌های اردبیل و کرمان

معاون بیمه‌های اموال طی سفری به استان‌های اردبیل و کرمان با کارکنان و نمایندگان این استان‌ها دیدار و گفت و گو کردند.

به گزارش روابط‌عمومی، فرامرز خجیر، معاون بیمه‌های اموال و هیأت همراه با حضور در جمع کارکنان، نمایندگان و هیأت رئیسه انجمن صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا در استان اردبیل به بررسی مشکلات و ارائه راهکارهای صدور و خسارت بیمه‌های اموال به ویژه بیمه‌های اتومبیل پرداخت.



همچنین معاون مدیرعامل در بیمه‌های اموال به همراه مهدی حاضری مدیر بیمه‌های اتومبیل و غلامرضا سرلک مدیر بیمه‌های باربری از شعبه مرکزی استان کرمان بازدید کردند.

طی این بازدید معاون مدیرعامل در بیمه‌های اموال به طور جداگانه با کارکنان و نمایندگان این استان دیدار و گفتگو کرد.

ارائه راهکارهای توسعه فروش و بررسی مشکلات آنها از جمله موارد مطروحه در این دیدارها بود.



پرداخت خسارت زلزله‌زدگان پارس‌آبادی

بیمه‌آسیا خسارت زلزله‌زدگان شهرستان پارس‌آباد را پرداخت کرد.

محمدرضا غنی‌زاده، رئیس شعبه استان اردبیل با اعلام این خبر گفت: در پی وقوع زمین‌لرزه در ۱۳ شهریورماه سال جاری در پارس‌آباد اردبیل و حضور کارشناسان بیمه‌آسیا در محل حادثه، ۶۳ فقره پرونده خسارت ثبت شد.

وی افزود: پس از ثبت پرونده، خسارت در کمترین زمان ممکن به حادثه‌دیدگان تحت پوشش بیمه‌آسیا پرداخت شد.

بانک رفاه کارگران استان البرز تحت پوشش بیمه‌آسیا

پیرو قرارداد بیمه‌آسیا با بانک رفاه کارگران استان گیلان، بانک رفاه کارگران استان البرز نیز تحت پوشش بیمه‌های آتش‌سوزی بیمه‌آسیا قرار گرفت.



براساس گزارش رسیده طی نشستی که با حضور مسئولان بیمه‌آسیا و رؤسای شعب بانک رفاه کارگران استان البرز برگزار شد، محمدضیاء پورسعید، رئیس کل شعب استان گیلان و زهرا خمامی، معاون فروش و امور نمایندگان شعب کل این استان به ارائه توضیحاتی درخصوص مفاد قرارداد و چگونگی فروش و محاسبه حق بیمه پرداختند.

گفتنی است این قرارداد با تلاش سیده مریم موسوی (نماینده بیمه‌آسیا در استان گیلان) منعقد شد.

پس از بانک رفاه استان گیلان، کلیه شعب این بانک در استان البرز نیز تحت پوشش بیمه‌های آتش‌سوزی و خطرات تبعی بیمه‌آسیا قرار گرفتند.

نشست بیمه‌آسیا و پزشکان معتمد در استان گیلان

همزمان با بزرگداشت روز پزشک، رئیس کل شعب استان گیلان با پزشکان معتمد طرف قرارداد این استان دیدار کرد.



براساس گزارش رسیده، محمدضیاء پورسعید، رئیس کل شعب استان گیلان در ابتدای این نشست پزشکان معتمد بیمه‌آسیا را جزئی از خانواده بزرگ بیمه‌آسیا دانست که در راستای احقاق حق بیمه‌گر و بیمه‌شده نقشی اساسی ایفا می‌کنند.

رئیس کل شعب استان گیلان با تأکید بر مهم بودن نظر پزشکان معتمد در تشخیص اصالت حادثه، تعیین درصد غرامت و بررسی دقیق مدارک و اسناد پزشکی به ارائه پیشنهاداتی از جمله، بازدید موردی از بیمارستان‌های طرف قرارداد توسط کارشناسان حوزه خسارت درمان، نشست با پزشک قانونی معتمد جهت ارتقای تعامل و همکاری و ایجاد بایگانی سیستمی اسناد و مدارک دندانپزشکی پرداخت.

پزشکان معتمد بیمه‌آسیا نیز ضمن ابراز خرسندی از برگزاری این نشست، آمادگی خود را در راستای اجرای سیاست‌های شرکت در امور محوله اعلام نمودند.

در پایان این نشست لوح تقدیر مدیریت عامل بیمه‌آسیا به مناسبت روز پزشک به پزشکان طرف قرارداد اهدا شد.

مدیرعامل
در جمع مسئولین مالی بیمه‌آسیا:

سهم بیمه‌آسیا از بازار به ۱۱/۲۷ درصد رسید

دکتر ابراهیم کاردگر، در جمع مدیران ارشد و مسئولین مالی بیمه‌آسیا در سراسر کشور سهم بیمه‌آسیا از صنعت بیمه کشور در پنج ماهه نخست سال جاری را ۱۱/۲۷ درصد اعلام کرد.



مسئولین مالی شعب بیمه آسیا قلب تپنده شرکت‌اند

دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل در نشست مسئولین مالی بیمه‌آسیا در سراسر کشور ضمن تحلیل صنعت بیمه و ارائه آمار طی پنج ماه سال ۱۳۹۴ شاخص رشد، نسبت خسارت و سهم بازار بیمه‌آسیا را نسبت به صنعت بیمه خوب ارزیابی نمود و افزود: سهم بازار بیمه‌آسیا طی این مدت ۱۱/۲۷ درصد بوده است، اما باید توجه داشت که هدف یک مؤسسه بازرگانی علاوه بر افزایش سهم بازار افزایش سایر شاخص‌هاست.

مدیرعامل نرخ رشد بیمه‌آسیا طی ۵ ماهه نخست سال جاری را نزدیک به ۱۰/۰۸ درصد اعلام کرد و افزود: این شاخص در صنعت بیمه طی این مدت ۸/۳۱ درصد بوده است همچنین نسبت خسارت صنعت بیمه در این مدت ۵۶ درصد بوده است در حالی که نسبت خسارت بیمه‌آسیا ۵۰/۶۳ درصد و پایین‌تر از شرکت‌های بزرگ رقیب بوده است.

ایشان فعالیت در صنعت بیمه را با توجه به رقابت ناسالم و عدم رعایت اخلاق حرفه‌ای سخت توصیف کرد و گفت: در نظام برنامه‌ریزی کشور، برنامه‌ریزی در شأن و جایگاه صنعت بیمه انجام نشده و صنعت بیمه مظلوم واقع شده است.

نایب رئیس هیأت‌مدیره، بخش مالی بیمه‌آسیا را قلب تپنده شرکت توصیف کرد و اظهار داشت: جریان خون (ورودی و خروجی بیمه) از سوی بخش مالی به سایر بخش‌ها می‌رسد.

ایشان در ادامه به نکاتی از جمله در دستور کار قرار دادن استقلال حسابداری در استان‌ها، افزایش سهم دریافت کارانه در استان‌های پربازده‌تر، تأکید بر انجام دستورالعمل‌های این همایش، وصول و پی‌گیری مطالبات و الحاقیه‌های برگشتی اشاره نمود.

مدیرعامل در پایان انضباط مالی و وصول به موقع حق بیمه را عامل موفقیت شریان مالی بیمه‌آسیا عنوان کرد.

مطالب این همایش به عنوان دستورالعمل لازم‌الاجراست



حسین فتحی ادیب، مدیر هماهنگی شعب نیز طی سخنانی گفت: مطالب این همایش دستورالعمل و لازم‌الاجرا است که در شعب باید اجرا شود.

وی به نکاتی از جمله الحاقیه‌های برگشتی، جداسازی هزینه‌های فنی از اداری، وصول مطالبات و پیگیری معوقات شرکت، کنترل لازم درخصوص پرداخت‌ها، احراز هویت دریافت کننده چک و راه‌اندازی حسابداری در شعب پرداخت.



مدیر هماهنگی شعب در ادامه به مشکلات ارائه شده از سوی کارکنان شعب همچون درخواست مجوز اصلاحات در سیستم فناوران، به روزرسانی حواله‌های خسارت، افزایش سقف خسارات بدنی تا سقف تعهدات بیمه، امکان اصلاح درآمد سایر، امکان مغایرت‌گیری حساب‌های واریزی، درخواست افزایش تنخواه شعب و تسریع در مبالغ تنخواه، امکان درخواست پرداخت حق‌الزحمه و ... اشاره نمود.

معاون مدیرعامل در بیمه‌های اموال: امیدواریم تا پایان سال از سهم ۱۱/۲۷ درصدی بازار به سهم ۱۲ درصد برسیم



فرامرز خجیر، معاون مدیرعامل در بیمه‌های اموال نیز طی سخنانی کوتاه افزایش سهم بازار و پورتفوی مناسب بیمه‌آسیا را مدیون حضور مدیرعامل، اعضای هیأت‌مدیره، مسئولین مالی و تک‌تک کارکنان بیمه‌آسیا عنوان کرد و گفت: دستور مدیرعامل در پرداخت سریع خسارت و ارائه خدمات خوب که تکلیف است موجب افزایش سهم بازار گردیده که امیدواریم تا پایان سال از سهم ۱۱/۲۷ درصدی بازار به سهم ۱۲ درصد برسیم.

کارگروه مالیات و اموال

محمد افتخاری، معاون مدیر امور مالی در حسابداری در این کارگروه نتیجه این همایش را بهینه و مثبت کردن روندها و گزارش‌های مالی شرکت عنوان کرد.

وی هدف این همایش را شفاف نمودن گزارش‌های مالی و سود و زیان عنوان نمود و از ارائه الگویی برای تهیه سود و زیان شعبه خبر داد.

در ادامه این کارگروه مهدی اسکافی، رئیس اداره حسابداری اموال و دارایی‌های ثابت، ابراهیم محمودی، سرپرست اداره حسابداری مالیاتی و رضا بابازاده، رئیس اداره حسابداری اسناد و بانک‌ها به ارائه توضیحاتی در حوزه فعالیت خود پرداختند.



◁ بزرگ‌ترین مشکل نمایندگان فنی و مالی، عدم وجود دستورالعمل کتبی مالی است

فریبا میرمجربیان، معاون امور مالی و پشتیبانی استان اصفهان بزرگ‌ترین مشکل نمایندگان فنی و مالی شرکت را عدم وجود یک دستورالعمل کتبی مالی ذکر کرد و برخی از مشکلات این حوزه از جمله کم بودن فرصت چک‌های در جریان وصول، اصلاح چک‌های نمایندگان، اقساط بیمه‌نامه‌ها، قراردادهای گروهی، مجوزهای صدور مالی، نقد حق بیمه‌نامه‌ها، کنترل شرکت‌های مستقل، دسترسی به گزارش‌های سیستمی و ... را تشریح کرد.

کارگروه شعب، دریافت و پرداخت

داوود سرایی، معاون مدیر مالی در دریافت و پرداخت در این کارگروه توضیحاتی درخصوص اداره پرداخت کارکنان ارائه نمود.



وی در ادامه نکاتی درخصوص شرکت در مناقصه‌ها، حواله‌جات اداره محاسبه و پرداخت، واریز فیش‌ها و ... بیان کرد.

ویدا نوحی، رئیس اداره محاسبه و پرداخت، بهروز بختیاری، رئیس اداره حسابداری مناطق و شعب و حمید کرمی، رئیس اداره پرداخت خسارت اتومبیل مرکز نیز از اعضای این کارگروه بودن که هر یک توضیحاتی درخصوص حوزه فعالیت خود بیان داشتند.

کارگروه وصول مطالبات، عمر و پس‌انداز و حوادث

شهرام سلامی، معاون مدیر مالی در حسابداری اشخاص ضمن ارائه آماری از مطالبات بیمه‌آسیا و وصول ۵۸ درصد از آن، بر افزایش دقت در ابتدای کار به جای وصول مطالبات در آینده تأکید نمود.



مریم حافظی، کارشناس امور رایانه، سیروس عباس‌زاده، رئیس اداره حسابداری مکانیزه عمر و پس‌انداز و محمدرضا بهمنی، رئیس اداره وصول مطالبات نیز در این کارگروه به ارائه نکاتی در حوزه فعالیت خود پرداختند.

کارگروه تدارکات و بازرسی

نصرت‌اله زمانیان معاون مدیر پشتیبانی منابع انسانی در این کارگروه به ارائه نکاتی از جمله دقت در ارسال اسناد، ثبت برچسب و کد اموال بر روی اموال خریداری شده، توجه به مالیات کسرنشده از دستمزدهای پرداختی، مجوز هزینه‌ها برای پذیرش اسناد، نگهداری اموال شعب و نکات اموال بازیافتی پرداخت.



مهدی صفری، کارشناس امور بازرسی ادارات و شعب نیز نکاتی در این حوزه از جمله پی‌گیری اسناد، دقت در زمان وصول حق بیمه، تحویل چک‌های برگشتی صرفاً به خود بیمه‌گذار، دقت در خسارت‌های پرداختی، صدور چک و نام دریافت‌کننده، کنترل امضای ذینفع در گزارش‌ها، ممهور نمودن اوراق پرونده به مهر پرداخت شد، عدم پرداخت پرونده‌های تکمیل نشده و ... بیان کرد.

◁ مدیر امور مالی و بودجه: لازمه جسارت در کار، دانش فنی است

حسین حسینی، مدیر امور مالی و بودجه در پایان این همایش به ارائه جمع‌بندی و پاسخ به پرسش‌های حاضرین پرداخت.



حسینی با تأکید بر یادگیری، انعطاف، تعامل و مثبت‌اندیشی گفت: باید بیاموزیم تعاملات فکری و انتقال دانش درست انجام گیرد.

وی افزود باید نترسیم، شجاع باشیم و جسارت داشته باشیم و بدانیم که لازمه جسارت در کار، دانش فنی است.

مدیر امور مالی و بودجه گفت: وضعیت بیمه‌آسیا نسبت به صنعت بیمه عالی است اما کافی و بدون ایراد نیست.

وی در ادامه با تأکید بر جدی گرفتن مطالبات گفت: ما می‌خواهیم وصول مطالبات را فرهنگ کنیم.

سرکشی به دفاتر نمایندگی و کنترل چک‌ها، کنترل اسناد دریافتی، مطالعه بخش‌نامه‌ها، انتقال دانش و برنامه‌ریزی برای مطالبات، دریافت نظرات قبل از بستن قراردادها و ... از جمله موارد دیگر مورد اشاره مدیر امور مالی و بودجه بیمه‌آسیا بود.

استان‌ها و شعب مستقل برتر بیمه آسیا در شش ماهه اول سال ۱۳۹۴

مرکز طرح و توسعه بیمه آسیا، ۱۰ استان و شعبه مستقل برتر در سطح کشور را به لحاظ شاخص‌های تولید حق بیمه، بیشترین درصد افزایش رشد تولید، بیشترین خسارت پرداختی و بیشترین نسبت خسارت طی شش ماهه اول سال ۱۳۹۴ (در مقایسه با مدت مشابه سال قبل) به تفکیک رشته‌های بیمه‌ای به ترتیب زیر اعلام کرد:

استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ تولید حق بیمه طی شش ماهه اول سال ۱۳۹۴

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	اصفهان	مرکزی تهران	فارس	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران
۲	مازندران	خوزستان	اصفهان	مرکزی تهران	قم	خراسان رضوی	آذربایجان شرقی	خراسان رضوی	مطهری تهران	اصفهان
۳	گیلان	هرمزگان	کرمان	خراسان رضوی	خراسان رضوی	اصفهان	مازندران	اصفهان	مازندران	خراسان رضوی
۴	خراسان رضوی	مازندران	فارس	آذربایجان شرقی	گیلان	مازندران	خراسان رضوی	مازندران	آذربایجان شرقی	مازندران
۵	آذربایجان شرقی	اصفهان	آذربایجان شرقی	کرمان	مازندران	مرکزی تهران	اصفهان	آذربایجان شرقی	خراسان رضوی	آذربایجان شرقی
۶	پانزده خرداد تهران	ممتاز شرق تهران	خراسان رضوی	مازندران	اصفهان	آذربایجان شرقی	خوزستان	فارس	کرمان	فارس
۷	اصفهان	پانزده خرداد تهران	مازندران	فارس	خوزستان	پانزده خرداد تهران	قم	مطهری تهران	بوشهر	قم
۸	مطهری تهران	خراسان رضوی	ممتاز شرق تهران	آذربایجان غربی	آذربایجان شرقی	قم	کرمان	خوزستان	البرز	کرمان
۹	فارس	سمنان	مطهری تهران	خوزستان	فارس	گیلان	فارس	گیلان	اصفهان	گیلان
۱۰	ممتاز شرق تهران	کرمان	صادقیه تهران	البرز	قزوین	مطهری تهران	مطهری تهران	پانزده خرداد تهران	پانزده خرداد تهران	خوزستان

استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ بیشترین درصد افزایش رشد تولید طی شش ماهه اول سال ۱۳۹۴

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	کردستان	چهارمحال و بختیاری	صادقیه تهران	کرمان	قم	انقلاب تهران	قم	قزوین	قم	قم
۲	همدان	اردبیل	انقلاب تهران	صادقیه تهران	انقلاب تهران	هرمزگان	انقلاب تهران	پانزده خرداد تهران	یزد	صادقیه تهران
۳	چهارمحال و بختیاری	قزوین	پانزده خرداد تهران	چهارمحال و بختیاری	صادقیه تهران	صادقیه تهران	صادقیه تهران	خراسان شمالی	چهارمحال و بختیاری	سیستان و بلوچستان
۴	یزد	زنجان	خراسان شمالی	انقلاب تهران	سیستان و بلوچستان	خوزستان	سیستان و بلوچستان	فارس	خراسان شمالی	انقلاب تهران
۵	چیتگر تهران	همدان	ممتاز شرق تهران	هرمزگان	ممتاز شرق تهران	سیستان و بلوچستان	کردستان	چهارمحال و بختیاری	آذربایجان شرقی	چهارمحال و بختیاری
۶	پانزده خرداد تهران	مرکزی	هرمزگان	پانزده خرداد تهران	پانزده خرداد تهران	بوشهر	کرمان	انقلاب تهران	قزوین	پانزده خرداد تهران
۷	قزوین	آذربایجان غربی	سمنان	آذربایجان شرقی	آذربایجان غربی	زنجان	ممتاز شرق تهران	مازندران	آزادی تهران	هرمزگان
۸	هرمزگان	پانزده خرداد تهران	کردستان	ممتاز شرق تهران	گلستان	مرکزی	آذربایجان شرقی	سمنان	ممتاز شرق تهران	قزوین
۹	لرستان	سمنان	سیستان و بلوچستان	خراسان شمالی	هرمزگان	گیلان	فارس	ایلام	کرمان	گلستان
۱۰	خراسان شمالی	هرمزگان	مازندران	زنجان	چهارمحال و بختیاری	خراسان شمالی	هرمزگان	سیستان و بلوچستان	مرکزی تهران	مرکزی تهران

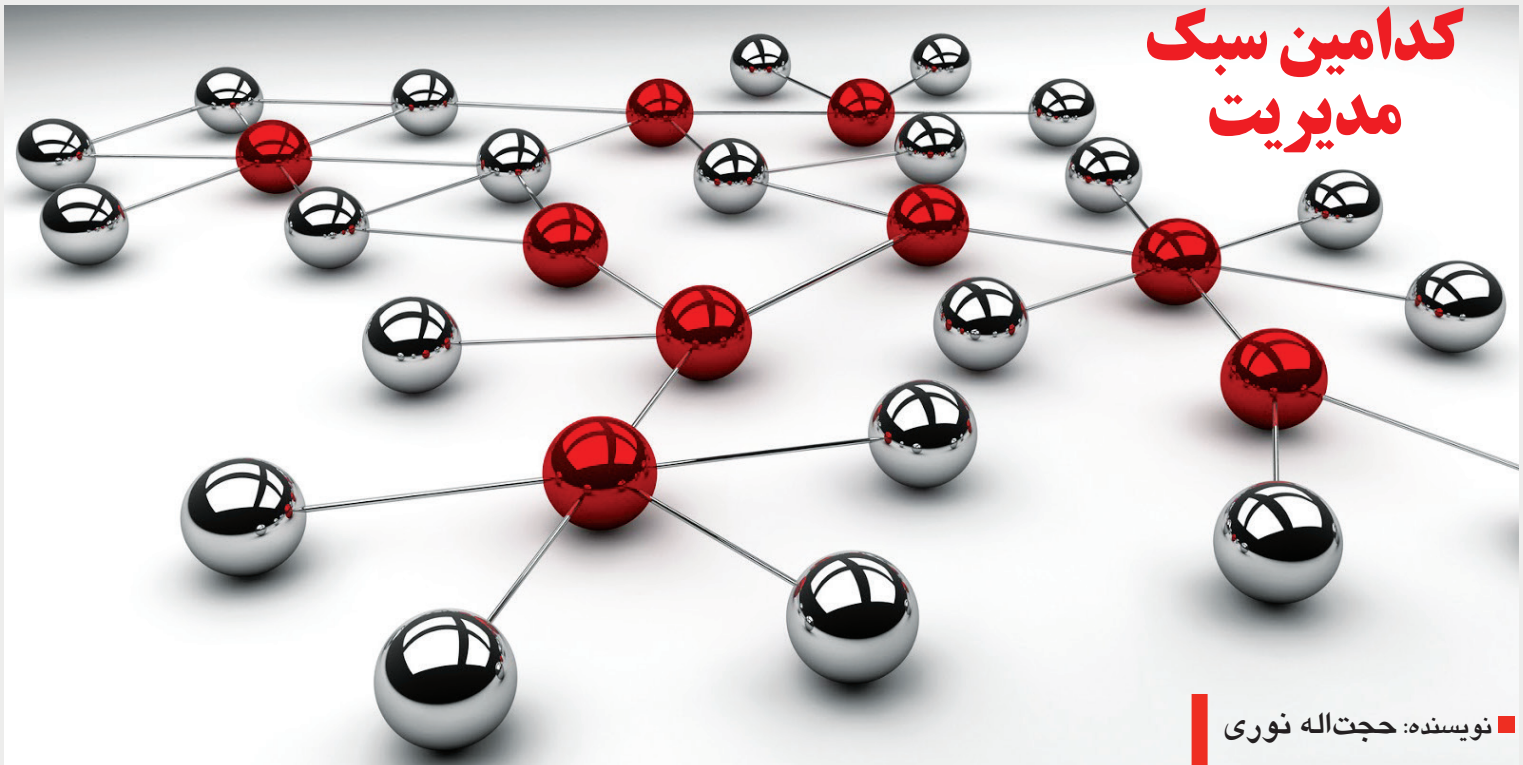
استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ بیشترین خسارت پرداختی طی شش ماهه اول سال ۱۳۹۴

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	فارس	مرکزی تهران	مرکزی تهران	اصفهان	مرکزی تهران	خراسان رضوی	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران
۲	مرکزی تهران	خوزستان	اصفهان	مرکزی تهران	آذربایجان شرقی	مرکزی تهران	آذربایجان شرقی	اصفهان	بوشهر	اصفهان
۳	مازندران	کرمان	کرمان	فارس	مازندران	فارس	خراسان رضوی	خراسان رضوی	اصفهان	فارس
۴	گیلان	ممتاز شرق تهران	فارس	خراسان رضوی	گیلان	پانزده خرداد تهران	مازندران	مطهری تهران	آزادی تهران	خراسان رضوی
۵	خراسان رضوی	اصفهان	خراسان رضوی	آذربایجان شرقی	اصفهان	اصفهان	اصفهان	فارس	خراسان رضوی	آذربایجان شرقی
۶	آذربایجان شرقی	مازندران	آذربایجان شرقی	مازندران	مطهری تهران	آذربایجان شرقی	اردبیل	خوزستان	مازندران	مازندران
۷	پانزده خرداد تهران	هرمزگان	ممتاز شرق تهران	خوزستان	خراسان رضوی	مازندران	فارس	قم	آذربایجان شرقی	کرمان
۸	البرز	آذربایجان شرقی	مازندران	آذربایجان غربی	البرز	گیلان	آذربایجان غربی	آذربایجان شرقی	ممتاز شرق تهران	گیلان
۹	گلستان	مطهری تهران	مطهری تهران	کرمان	قزوین	کهکیلویه و بویراحمد	گیلان	مازندران	کرمان	خوزستان
۱۰	خوزستان	پانزده خرداد تهران	خوزستان	گیلان	خوزستان	سمنان	کرمانشاه	گیلان	اردبیل	قم

استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ بیشترین نسبت خسارت طی شش ماهه اول سال ۱۳۹۴

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	فارس	کرمان	کرمانشاه	کهکیلویه و بویراحمد	سمنان	کهکیلویه و بویراحمد	کرمانشاه	ایلام	بوشهر	کهکیلویه و بویراحمد
۲	کهکیلویه و بویراحمد	خراسان شمالی	اردبیل	بوشهر	البرز	مرکزی تهران	خراسان شمالی	لرستان	خراسان جنوبی	فارس
۳	سیستان و بلوچستان	قزوین	ایلام	سیستان و بلوچستان	مطهری تهران	پانزده خرداد تهران	گیلان	کرمان	اردبیل	بوشهر
۴	خراسان شمالی	آذربایجان شرقی	سیستان و بلوچستان	فارس	آذربایجان شرقی	خراسان رضوی	اردبیل	قم	قزوین	کرمانشاه
۵	سمنان	مطهری تهران	کرمان	کردستان	زنجان	بوشهر	همدان	مطهری تهران	ممتاز شرق تهران	ایلام
۶	هرمزگان	ممتاز شرق تهران	کهکیلویه و بویراحمد	خوزستان	اصفهان	مرکزی	کردستان	هرمزگان	اصفهان	اردبیل
۷	بوشهر	بوشهر	فارس	اردبیل	مرکزی تهران	قزوین	خراسان جنوبی	فارس	همدان	لرستان
۸	گلستان	خراسان جنوبی	سمنان	قم	قزوین	گیلان	آذربایجان غربی	کرمانشاه	آزادی تهران	سمنان
۹	اردبیل	سیستان و بلوچستان	لرستان	لرستان	کرمان	فارس	چهارمحال و بختیاری	آذربایجان غربی	قم	اصفهان
۱۰	البرز	خوزستان	همدان	ایلام	خراسان شمالی	ممتاز شرق تهران	زنجان	زنجان	گیلان	قزوین

کدامین سبک مدیریت



نویسنده: حجت‌اله نوری

شاید مهمترین پرسشی که ذهن انسان عصر ما را برای پاسخگویی به تکاپو واداشته است این باشد که بهترین شیوه و سبک مدیریت کدام است؟ برای یافتن پرسش فوق صاحبنظران از زوایای گوناگون به بررسی این موضوع و اظهارنظر پیرامون آن پرداخته‌اند. مدیریت چیست؟ سبک‌های مدیریت کدام است؟ این نوشتار، تاکید بر تحلیل این دو پرسش دارد. مدیریت عبارت است از «کار با افراد و گروه‌ها به منظور کسب اهداف سازمانی» اگر بر این تعریف توافق شود می‌توان نتیجه گرفت که، نخست باید کارکردن با افراد و گروه‌ها را یاد گرفت تا بتوان از طریق آنان کارها را انجام داد و دیگر اینکه در مدیریت، اهداف سازمانی اولویت دارد.

سبک مدیریت

سبک مدیریت عبارت است از «تعبیر و تفسیر خاصی که شیوه عملکرد مناسب خود را ایجاب می‌کند». مدیر موثر نه تنها می‌تواند افرادش را رشد دهد و برایشان استقلال به ارمغان آورد، بلکه قادر است مراقب لغزش‌های آنان باشد و به موقع اقدام کند تا مانع انحرافشان گردد. مسأله هنگامی وجود دارد که میان آنچه فرد یا گروه انجام می‌دهد و آنچه که مدیر می‌خواهد انجام شود تفاوت باشد. اگر مدیر بتواند وجود مسأله و صاحب آن را معین کند، آنگاه در وضعیتی قرار خواهد گرفت که می‌تواند تصمیم بگیرد که چه رفتاری را با هرکس پیش گیرد تا بیشترین احتمال موفقیت در حل مسأله را داشته باشد. از طرفی انسان‌ها نه تنها از نظر توان بلکه از نظر تمایلات نیز با هم متفاوتند. از این رو اگر یکی از کارکنان از نظر توان و تمایل ضعیف باشد وظیفه مدیر است که توان کاری او را افزایش داده و در او ایجاد علاقه کند. انجام این وظیفه «سبک دستوری (گفتن)» را طلب می‌کند و به دیگر سخن مدیر باید برای هر یک از کارکنان ضعیف هدف‌گذاری کرده و دستورالعمل خاص تهیه کند و بر عملکردشان نظارت دقیق داشته باشد.

تجربه نشان داده مدیری که با کارمند ضعیف خود سبک استدلالی را پیش می‌گیرد، نه تنها برای خودش بلکه برای کارمند ضعیف نیز کار را سخت می‌کند. «سبک استدلالی» زمانی مفید است که کارمند از توان کافی برخوردار باشد. مدیر آگاه در ابتدا سبک گفتن را بکار گرفته و همگام با رشد و توانایی کارمند به سوی سبک استدلالی پیش می‌رود و ازآن پس رفتاری «حمایتی» پیش می‌گیرد تا موانع را از سر راه کارمند خود بردارد و راه را برای تلاش و کوشش جهت رسیدن به کمال شایسته هموار سازد و پس از کسب اطمینان از توان و تمایل بسیار خوب وی، بخشی از اختیارات خود را به او می‌سپارد تا یار و مددکار او باشد(سبک تفویضی).

نکته‌ای را که همواره باید به یاد داشت این است که رفتار مدیر نباید به گونه‌ای باشد که نتواند مسأله فرد یا گروه را درک کند یا مسأله آنها را به خود منتقل نماید. برای مثال هنگامی که یکی از کارکنان از همکارش شکایتی دارد مدیر برخوردهای گوناگونی با وی می‌تواند داشته باشد، به دیگر سخن نقش‌های متفاوتی می‌تواند ایفا کند ولی همه این نقش‌ها مفید نخواهند بود. تحلیل پاره‌ای از این نقش‌های نامناسب می‌تواند راهگشاباشد.

۱- نقش حاکم

در این حالت مدیر نقش حاکم را به خود می‌گیرد و با صدای بلند می‌گوید« مسخره است، مدتهاست که شما با هم کار می‌کنید، هرگز اختلافی با هم نداشتید. بروید با هم بسازید». که در این صورت گفته می‌شود مدیر نمی‌خواهد بپذیرد که کارمندش مسأله‌ای دارد.

۲- نقش منجی

مدیر نقش نجات بخش ایفا کند و بگوید:« دعوا بسیار ناپسند است، به همکارت بگو بیاید پیش من تا سه نفری با هم صحبت کنیم». با این شیوه برخورد مدیر مسأله کارمند را به خودش منتقل می‌کند.

در حالت اول اگرکارمند شاکی بتواند با گریه و زاری مدیر را متوجه مشکل حاد خود کند، مدیر در آن صورت ممکن است در شناخت مشکل وی احساس تقصیر نماید و در نتیجه نقش خود را تغییر داده و با نقش منجی با او برخورد کند و بگوید:« معذرت می‌خواهم که سر شما داد زدم، نمی‌دانستم مشکل شما این قدر جدی است، شاید بتوانم کمکتان کنم». در این هنگام اگر کارمند نیز نقش خود را از فرد مظلوم یا محکوم عوض کند و نقش حاکم به خودگیرد و مدیر را به خاطر عدم توجه و درک مسائل کارکنان مورد سرزنش قرار دهد، نقش محکوم بر مدیر تحمیل گشته و شرایط بر وی سخت و سنگین می‌شود.

آنچه اغلب در عمل می‌یابیم این است که بیشتر کسانی که حقی از آنان پایمال شده است به دنبال رفع ستم از خود نیستند، بلکه به دنبال کسب حمایت هستند یا آنکه فقط می‌خواهند شکایتی کرده باشند تا از این طریق تسکین یابند. بنابراین هنگامی که مدیر نقش منجی به خود می‌گیرد و پیشنهادهایی در جهت رفع مشکل کارمند ارائه می‌کند، وی با « بله ، ولی» پیشنهادهای مدیر را رد می‌کند. برای مثال در پاسخ مدیر مبنی بر اینکه از همکارش بخواهد تا با هم پیش وی بیایند ممکن است بگوید:« بله ، خیلی خوب است با همکارم صحبت شود، ولی او بعد از ظهر به دیگری قول داده است و نمی‌تواند پیش شما بیاید». این « بله، ولی»ها آنقدر ادامه می‌یابد تا مدیر هیچگونه پیشنهاد مفیدی نداشته باشد. (هر چند که کارمند نمی‌خواست از پیشنهادهای مدیر استفاده کند). در این هنگام است که کارمند فوراً نقش خود را عوض می‌کند و مدیر را به باد انتقاد می‌گیرد که نتوانسته است مفید باشد.

معضل انتقال مسأله از دیگری به خود هنگامی جالب توجه است که به جای دو نفر، سه نفر ایفای نقش کنند. به دیگر سخن مدیری نقش حاکم را بگیرد و همکاری دیگر نقش منجی را ایفا کند، برای مثال هنگامی که مدیر، یکی از کارکنان را به دلیل عدم انجام وظیفه سرزنش می‌کند، معاون وی مداخله کند و بگوید این قدر سخت نگیرد.

این رفتار معاون ممکن است آن قدر مدیر را به خشم آورد که فرد را رها کرده و به معاونش پرخاش کند که چرا بی‌جهت در کار دیگری مداخله کرده است:« این موضوع به من و به او مربوط است». وقتی چنین واقعه‌ای رخ دهد کارمند بدون مجازات از معرکه می‌گریزد و مدیر و معاون به جان هم می‌افتند.

مدیر چگونه می‌تواند از این گونه بازی‌ها جلوگیری کند؟ چگونه می‌توان از معضل انتقال مسأله به خود جلوگیری کرد؟ راه اجتناب از ایفای نقش حکمیت یا منجی بودن چیست؟ مدیر چه کمکی می‌تواند بکند؟ پاسخ به دو پرسش اول می تواند این باشد که مدیر قبل از هر گونه عملی تبعات رفتارش را در نظر بگیرد. یا بنا به اصل برنامه‌ریزی ابتدا فکر کند بعد وارد عمل شود.

شنونده خوب و هوشیار بودن شاید اصلی‌ترین گام در تشخیص مسأله باشد. به دیگر سخن مدیر باید قبل از ارزیابی گفتار کارکنان، نخست با دقت به سخنان آنان گوش فرا دهد تا بتواند خواسته‌های آنان را درک کند. شنونده خوب بودن برای جمع‌آوری اطلاعات که مدیر بتواند به کمک آنها زمان اقدام موثر را تشخیص دهد بسیار کارساز است. ایفای نقش منجی، موجب انتقال مسأله به مدیر می‌گردد.

سازمان‌ها اغلب شاهد رخدادهایی مشابه هستند و مدیران از تلاش در حل تمامی مسائل کارکنان عاجزند. زیرا در این صورت، از وظایف خویش باز می‌مانند. آنچه مدیر باید انجام دهد می‌تواند این باشد که نگذارد مسأله‌ای به او انتقال یابد، ولی در حل مسأله در همانجایی که هست بکوشد. سخن کوتاه اینکه، مدیر باید توان و تمایل فرد یا گروه را بسنجد و با توجه به قدرت خود یکی از چهار سبک« دستوری، استدلالی، حمایتی و تفویضی» را در برخورد با آنان برگزیند و به تدریج که افراد و گروه‌ها مسیر رشد را می‌پیمایند همگام با افزایش توان و تمایل در آنان خود قدرت حل مسأله را یافته و بدین گونه از انتقال مسأله به دیگری نیز جلوگیری شود. بنابراین، نه تنها همواره نمی‌توان با همه افراد و گروه‌ها با یک سبک برخورد کرد، بلکه با یک فرد یا گروه نیز نمی‌توان همواره برخوردی یگانه داشت.

منبع: مدیریت رفتار سازمانی، دکتر علی رضائیان، دانشگاه تهران

برگزاری نشست‌های مشترک شعب بیمه‌آسیا و مراکز خدمات حوزه‌های علمیه

بیمه‌آسیا در راستای افزایش همکاری و ارائه خدمات و راهکارها با حوزه‌های علمیه، نشست مشترک برگزار کرد.

◁ استان سمنان



نشست مشترک بیمه‌آسیا و مرکز خدمات حوزه‌های علمیه استان سمنان برگزار و مواردی از جمله نصب دستگاه‌های کارت‌خوان جهت تسریع صدور بیمه‌نامه‌ها، صدور معرفی‌نامه توسط مرکز خدمات برای افرادی که در لیست درمان نمی‌باشند، معرفی و توضیح چگونگی ارائه انواع بیمه‌نامه‌ها توسط کارشناسان بیمه‌آسیا، عدم صدور بیمه‌نامه‌های اتومبیل برای افراد فاقد معرفی‌نامه مرکز خدمات و حضور در مدارس حوزه‌های علمیه جهت آشنایی هر چه بیشتر طلاب با خدمات بیمه‌آسیا مطرح و تصمیم‌گیری شد.

◁ استان کهگیلویه و بویراحمد



براساس گزارش رسیده، شعبه استان کهگیلویه و بویراحمد با برگزاری نشست مشترک با مرکز خدمات حوزه علمیه این استان اقدامات انجام شده درخصوص ارائه خدمات، دریافت مدارک، اعلام نواقص، پرداخت خسارات درمان، صدور بیمه‌های اتومبیل طلاب و پیگیری بیمه‌های آتش‌سوزی ساختمان‌های مراکز وابسته را بررسی می‌کند.

برگزاری نشست، ارسال پیامک و نصب بنر از اقدامات اطلاع‌رسانی به طلاب این استان است.

◁ استان خوزستان



هفتمین نشست بیمه‌آسیا با مراکز خدمات حوزه علمیه در استان خوزستان، برگزار شد.

در این نشست که در مهرماه سال جاری برگزار شد، مدیران مراکز خدماتی شهرهای اهواز، دزفول و آبادان به همراه رؤسای شعب بیمه‌آسیا حضور داشتند.

بازدید مدیرعامل از بیمارستان رضوی

مدیرعامل و هیأت همراه در سفری به استان خراسان رضوی از بیمارستان رضوی بازدید کردند.

دکتر کاردگر نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل و هیأت همراه در نشستی با دکتر هاشم‌زاده، مدیر و دکتر نجاتیان، معاون مالی و پشتیبانی بیمارستان رضوی با موضوع همکاری بیمه ای در زمینه توریست درمانی و ارائه انواع پوشش‌های بیمه‌ای متناسب با فعالیت‌های بیمارستان ، از بخش‌های مختلف بیمارستان بازدید کردند.





مهدی شریفی، معاون بیمه‌های اشخاص و مسئولیت، محمدعلی اسمعیل‌نیا، مشاور و مدیر حوزه ریاست، علیرضا بنی‌اسدی، مدیر بیمه‌های درمان و حسین حسینی مدیر امور مالی و بودجه، مدیرعامل را در این بازدید همراهی می‌کردند.

بیمارستان رضوی در سال ۱۳۸۴ افتتاح شد. فاز اول این بیمارستان در زمینی به مساحت ۳۹ هکتار با زیربنای حدود ۵۶۰۰۰ مترمربع در ۵ طبقه و فاز دوم به مساحت ۳۷۵۰۰ متر مربع در ۴ طبقه بنا شده است.

در طراحی و ساخت این ساختمان که یک تیم ایرانی ـ آلمانی انجام آن را بر عهده داشتند، آخرین متدها و شیوه‌های مهندسی و اجرای ساختمانی رعایت شده است. این ساختمان در مقابل آتش‌سوزی و نیز زلزله بیش از ۸ ریشتر مقاوم است.

بیمارستان رضوی برای چندین سال پیاپی، عنوان درجه یک عالی وجایزه ملی کیفیت را کسب کرده و در سال ۲۰۱۳ مؤفق شد گواهینامه پلاتینیوم ACI را اخذ کند. بیمارستان رضوی اولین بیمارستان جنرال کشور است که این گواهینامه معتبر را دریافت کرده است.

گفتنی است هم‌اکنون بیمارستان رضوی تحت پوشش بیمه‌های آتش‌سوزی و مسئولیت بیمه‌آسیا قرار دارد.

نشست مشترک بیمه‌آسیا و پست بانک دراستان سمنان



مسئولین شعبه بیمه‌آسیا در استان سمنان در راستای افزایش سطح تعاملات و ارائه خدمات با مسئولین اداره کل پست بانک استان سمنان دیدار کردند.

براساس گزارش رسیده، طی این نشست مقرر شد پست بانک کلیه مرهونات بانکی خود را به بیمه‌آسیا و شبکه فروش استان سمنان ارائه نماید.

همچنین مقرر شد پست بانک نسبت به معرفی کلیه کارگزاران دفاتر پستی شهری و روستایی جهت ارتباط با نمایندگان استان به منظور ارائه و صدور کلیه بیمه‌نامه‌ها در سطح شهر و روستا توسط بیمه‌آسیا اقدام نماید.

آموزش‌های لازم درخصوص کلیه رشته‌های بیمه‌ای توسط نمایندگان بیمه‌آسیا به کارگزاران دفاتر پستی که معرف ریسک‌های بیمه‌ای در حوزه خود می‌باشند نیز ارائه خواهد شد.

بیمه‌آسیا در همایش همیاران پلیس

بیمه‌آسیا در استان آذربایجان شرقی در همایش همیاران پلیس، فرهنگ‌سازان ترافیک و تجلیل از نمونه‌های ترافیک در هفته ناجا حضور یافت.

براساس گزارش رسیده در این همایش که به مناسبت هفته نیروی انتظامی با حضور مقامات استانی برگزار شد سرهنگ میکائیلی، رئیس راهنمایی و رانندگی استان ضمن تبیین نقش همیاران پلیس در سیستم راهنمایی و رانندگی از ارگان‌های ذیربط و شرکت بیمه‌آسیا به دلیل تلاش صادقانه، همکاری در حوزه حمل و نقل، ارتقاء سطح فرهنگ عمومی ترافیک، رعایت حقوق شهروندی و احترام به قانون در حیطه کاری خود تقدیر و قدردانی نمود.



استان کهگیلویه و بویر احمد



استان قـــم

◁ تقدیر از مراکز فرماندهی پلیس راهنمایی و رانندگی استان‌های کهگیلویه و بویراحمد و قم

رئیس شعبه بیمه‌آسیا در استان کهگیلویه و بویراحمد با حضور در مرکز فرماندهی پلیس راهنمایی و رانندگی این استان با اهدای سبد گل و لوح تقدیر از زحمات و خدمات شایسته کارکنان نیروی انتظامی قدردانی نمود.

در این دیدار، تعامل و همکاری‌های هر چه بیشتر مورد بحث و تبادل نظر قرار گرفت.

شعبه بیمه‌آسیا در استان قم نیز به همراه تعدادی از همکاران با حضور در دفتر فرمانده نیروی انتظامی این استان، ضمن تبریک هفته نیروی انتظامی به فرمانده و کارکنان نیروی انتظامی، درخصوص مشکلات خسارت در استان به بحث و تبادل نظر پرداختند.

بیمه‌آسیاحامی برگزاری مسابقات اسکواش استان زنجان



دومین دوره مسابقات اسکواش استان زنجان با حضور پرشور ورزشکاران و تماشاگران و حمایت بیمه‌آسیا برگزار شد.

این رقابت‌ها با حضور ۴۵ ورزشکار آقا و ۱۹ ورزشکار خانم در محل سالن اسکواش شهرستان زنجان برگزار شد که در پایان این مسابقات جوایزی ارزنده به همراه تندیس بیمه‌آسیا به برندگان و پنج نفر از تماشاچیان ارائه شد.

برگزاری این مسابقات با تبلیغات محیطی بیمه‌آسیا در محل مسابقات و در سطح شهر همراه بود.

گفتنی است حمایت بیمه‌آسیا از این مسابقات بازتاب گسترده‌ای در رسانه‌های داخلی و خارجی استان زنجان داشت و در خبرگزاری‌های فارس، ایرنا، ایلنا، عرش نیوز، پایگاه خبری ورزش و جوانان استان زنجان، فدراسیون اسکواش ایران و روزنامه‌های استانی مردم نو و ویژه‌نامه‌های ایران و همشهری منعکس شد.



نماینده بیمه‌آسیا حامی مسابقه فوتسال

مسابقه دوستانه تیم فوتسال شهدای بهشهر استان مازندران و تیم ملی فوتسال کشور تاجیکستان با حمایت نماینده بیمه‌آسیا در شهرستان بهشهر برگزار شد.

براساس گزارش رسیده، مسابقه خیریه فوتسال بین تیم‌های شهدای بهشهر و تاجیکستان با حضور پیشکسوتان تیم پرسپولیس و سردار رویانیان با برتری تیم میزبان به پایان رسید.

این مسابقه با حمایت جواد محروق، نمایندگی کد ۴۹۴۵ بیمه‌آسیا در شهرستان بهشهر برگزار شد.



کسب افتخار

مقام قهرمانی رشته پرس بدنسازی و پاورلیفتینگ

علی ملکیان، نمایندگی کد ۲۳۶۳ استان ایلام موفق شد در مسابقات یادواره جام زنده‌یاد جهان پهلوان بیت‌اله عباسپور در رشته پرس بدنسازی و پاورلیفتینگ شهر ماهدشت، گروه سنی مستر یک، در دسته وزنی ۱۲۵ کیلوگرم با رکورد ۱۹۵ کیلو مقام قهرمانی و مدال طلای این دوره از مسابقات را کسب کند.

کسب این افتخار را به این نماینده ورزشکار بیمه‌آسیا تبریک می‌گوییم و موفقیت‌های بیشتر ایشان را در عرصه‌های ورزشی ملی و بین‌المللی آرزومندیم.

مقام سوم رشته وزنه‌برداری

داود صالحی اشرف، همکارمان در اداره مخابرات موفق شد در سومین دوره مسابقات پارالمپیاد محلات مناطق ۲۲گانه شهرداری تهران در رشته وزنه‌برداری مقام سوم را کسب کند.

کسب افتخار یاد شده را به این همکار ورزشکار تبریک می‌گوییم و موفقیت‌های بیشتر وی را در رده‌های بالاتر ورزشی آرزومندیم.

صعود به قله دماوند

تیم کوهنوردی اداره خسارت شمال تهران، بلندترین کوه ایران و قله آتشفشانی آسیا را فتح کرد.

براساس گزارش رسیده، امیر شفائی نوده و محمد خاکپور دو کوهنورد و همکار اداره خسارت شمال تهران با پشت سر گذاشتن مسیر صعود، طی ۲۶ ساعت و سی دقیقه قله دماوند را فتح کردند.



این صعود با پشتیبانی و حمایت علی گندمگون، رئیس اداره کارشناسی و ارزیابی خسارت مدیریت بیمه‌های اتومبیل و یداله مهدوی‌پور، کارشناس اداره خسارت مالی شمال تهران انجام شد.

گفتنی است قله دماوند بلندترین کوه ایران و قله آتشفشانی آسیا است.



برگزاری راهپیمایی ورزشی خانوادگی در استان فارس

به مناسبت پنجاه و ششمین سالگرد تأسیس بیمه‌آسیا، راهپیمایی ورزشی خانوادگی با حضور کارکنان و نمایندگان استان فارس برگزار شد.

علیرضا کتیرائی، رئیس کل شعب استان فارس برگزاری اینگونه برنامه‌های فرهنگی ورزشی را موجب افزایش روحیه، ایجاد انگیزه، تعامل و همدلی بیشتر شبکه فروش و کارکنان بیمه‌آسیا در استان عنوان کرد.

این مراسم با هماهنگی و میزبانی انجمن صنفی نمایندگان استان فارس در باغ جنت برگزار شد.

انتصابات

دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا احکامی را برای تعدادی از همکاران به شرح ذیل صادر کرد.

برای ایشان در انجام وظایف محوله آرزوی موفقیت داریم.

- سعید وطن‌پرست، مشاور معاون توسعه بازار و شبکه فروش
- سیما محبی، معاون مدیر فناوری اطلاعات در نرم‌افزار و طرح و توسعه
- سیدجواد قزاقی، رئیس اداره امور قراردادها و مشتریان خاص
- ابراهیم صادقی، رئیس اداره پشتیبانی سیستم‌های بیمه‌گری فناوری اطلاعات
- سارا فلاح، رئیس اداره پیاده‌سازی سیستم‌های فناوری اطلاعات
- مهرنوش کاشانی، رئیس اداره طراحی فناوری اطلاعات
- مهدی اسکافی، رئیس اداره حسابداری اموال و دارائی‌های ثابت
- الهام السادات صبور ابوانی، سرپرست اداره صدور بیمه‌نامه‌های کشتی و هواپیما بیمه‌های مهندسی
- حسین صادقی، رئیس شعب استان قم
- حسن حیدرزاده، رئیس شعبه مطهری اصفهان
- محمدعلی مولائی، رئیس شعبه مراغه
- رضا بهروزی، رئیس شعبه مرند
- هادی محمدی خلخالیان، سرپرست شعبه بم
- مهدی کمالی دولت‌آبادی، سرپرست شعبه کاشان
- مهدی محمدزاده هشی، معاون امور مالی و پشتیبانی رئیس شعبه چیتگر
- سعید ولی‌زاده مقدم، معاون رئیس شعبه بلوار فرودگاه مشهد
- یداله براتی، معاون امور بیمه‌ای رئیس شعبه هفت تیر استان البرز
- مهران رحمتیان، معاون امور بیمه‌ای رئیس شعبه گلشهر استان البرز
- بهروز قرآنی، معاون امور بیمه‌ای رئیس شعب استان گلستان
- یعقوب حاتمی قلعه‌حسن، معاون امور مالی و پشتیبانی رئیس استان خراسان شمالی

اخبار کوتاه

قدردانی از نماینده خیر بیمه آسیا



براساس گزارش رسیده در جشنواره تجلیل از خیرین مدرسه‌ساز آموزش و پرورش استان مازندران از محمد فاضل‌نیا، نمایندگی کد ۲۲۹۵ شهرستان ساری با اهدای لوح تقدیر قدردانی شد.

حضور در تیزرهای تلویزیونی



شروین کوهستانی، فرزند علی اصغر کوهستانی، همکارمان در مدیریت بیمه‌های اتومبیل در تیزرهای تلویزیونی حضوری پررنگ داشته است.

سلامت و موفقیت تمامی فرزندان میهن اسلامی‌مان را از خداوند متعال خواستاریم.

تسلیت

خبر درگذشت پدر گرامی همکار محترممان در مدیریت روابط‌عمومی **حمیدرضا فضلعلی**، موجب تأسف و تأثر شد.

این ضایعه را به ایشان و خانواده محترمشان تسلیت عرض می‌نمائیم و از خداوند متعال برای پدر ایشان رحمت واسعه مسئلت می‌نماییم.

مطلع شدیم چند تن از همکارانمان نیز در غم فقدان عزیزانشان به سوگ نشسته‌اند. ضمن طلب آمرزش و مغفرت الهی برای این عزیزان، برای بازماندگان آنها صبر و سلامت آرزومندیم.

- خشایار بابازاده (همکار مدیریت منابع انسانی)، در غم فقدان مادر
- عاطفه غفاری (معاون مدیریت منابع انسانی و پشتیبانی)، در غم فقدان مادر
- مرتضی اشراقی (همکار مدیریت بیمه‌های اتومبیل)، در غم فقدان پدر
- چنگیز سلطانی‌فر (همکار مدیریت بیمه‌های درمان)، در غم فقدان پدر
- غلامرضا لطفی (همکار شعبه استان ایلام)، در غم فقدان پدر
- شهرام کارایلی (همکار شعبه مطهری تهران)، در غم فقدان پدر
- محسن صادقی (همکار مدیریت بیمه‌های باربری)، در غم فقدان پدر
- حسینعلی معتمدی اصل (همکار مدیریت آتش‌سوزی)، در غم فقدان پدر
- علیرضا و ابوالفضل مجیدی (همکاران شعبه قم)، در غم فقدان پدر
- محمد جاهدیان (همکار شعبه مشهد)، در غم فقدان مادر
- مهرگان ریحانی (همکار شعبه تنکابن)، در غم فقدان پدر

کسب موفقیت

حافظ سه جزء قرآن



محمدحسین نجات فرزند اباصلت نجات، همکارمان در اداره دبیرخانه موفق به حفظ سه جزء از قرآن کریم گردید.

ضمن تبریک این موفقیت به ایشان، امیدواریم این حافظ نوجوان همواره از برکات این کتاب جاوید بهره‌مند باشد.

حافظ جزء سی‌ام قرآن



علیسان ماکویی، فرزند فرزاد ماکوئی، همکارمان در استان آذربایجان غربی موفق شد با حفظ جزء سی‌ام قرآن کریم، گواهینامه حفظ قرآن کریم را از مؤسسه فرهنگی قرآن و عترت جامعه‌القرآن‌الکریم و اهل‌البیت (ع) دریافت کند.

کسب این موفقیت را به وی و خانواده ایشان تبریک می‌گوییم و امیدواریم همواره از برکات جاوید قرآن کریم بهره‌مند گردد.

مقام سوم ژیمناستیک



فاطمه جراحیان فرزند محمد جراحیان، همکار مدیریت بازرسی و انتظامات موفق شد در بیست و ششمین دوره مسابقات قهرمانی دانش‌آموزان دختر سراسر کشور مقام سوم تیمی در رشته ژیمناستیک و سوم ژیمناستیک زمینی را کسب کند.

کسب این موفقیت را به وی تبریک می‌گوییم.

مقام سوم بدمینتون

سوگند امیری، فرزند محمدحسین امیری، همکارمان در شعبه استان مازندران در بیست و ششمین دوره مسابقات قهرمانی دانش‌آموزان دختر سراسر کشور، مقام سوم رشته بدمینتون را از آن خود کرد.

کسب این موفقیت را به وی تبریک می‌گوییم و موفقیت‌های بیشتر وی را در مراحل بالاتر ورزشی آرزومندیم.

منتخب پروژه علمی



کیا شاکردجزی فرزند مریم ضمیری، همکارمان در شعبه مشهد موفق شد در جشنواره پروژه‌های علمی جابربن‌حیان دوره ابتدایی با ارائه پروژه علمی در سطح منطقه انتخاب شود.

کسب این موفقیت را به وی و خانواده محترمش تبریک می‌گوییم.

مقام سوم رشته فوتسال ناشنوایان



جواد غلامی برمکوهی، فرزند علی غلامی برمکوهی همکارمان در شعبه قزوین موفق شد در هفدهمین دوره مسابقات ورزشی کشوری دانش‌آموزان استثنایی به مقام سوم در رشته فوتسال ناشنوایان دست یابد.

جواد با توجه به علاقه و استعداد خود در سن پنج سالگی در باشگاه المپیک قزوین عضو گردید و با پشت سر گذاشتن مراحل آموزشی و پله‌های ترقی موفق شد به تیم دانش‌آموزان ناشنوای منتخب استان راه یابد.

کسب موفقیت‌های یاد شده را به وی و خانواده ایشان تبریک می‌گوییم و موفقیت‌های بیشتر وی را در عرصه‌های ملی و بین‌المللی آرزومندیم.

رتبه چهارم جشنواره جوان خوارزمی



کیارش ثنایی، فرزند فاطمه حسن‌زاده همکارمان در مرکز طرح و توسعه، رتبه چهارم کشوری شانزدهمین دوره جشنواره جوان خوارزمی را کسب نمود.

وی پیش از این نیز به عنوان پژوهشگر برتر دانش‌آموزی شهر تهران از سوی اداره کل آموزش و پرورش شهر تهران معرفی شده بود.

کسب موفقیت‌های یاد شده را به وی تبریک و موفقیت‌های بیشتر وی را در دیگر عرصه‌های علمی و تکنولوژی آرزومندیم.

تقدیر و تشکر

مدیریت و کارکنان شرکت حمل و نقل انصار دندی استان زنجان با چاپ آگهی در روزنامه «مردم نو» این استان از غلامرضا سرلک، مدیر بیمه‌های باربری، احمد مظفر خرمی، رئیس شعب استان زنجان، رضا صادقی، معاون امور بیمه‌ای شعبه زنجان، سیدمحمود الهی‌نیا، رئیس اداره خسارت بیمه‌های مسئولیت متصدیان حمل و نقل، حمیدرضا علمداریان، کارشناس شعبه زنجان و سحر گل‌محمدی، کارشناس اداره خسارت بیمه‌های مسئولیت متصدیان حمل مدیریت بیمه‌های باربری به دلیل عملکرد مجموعه منسجم، پاسخگو و متعهد بیمه‌آسیا در راستای بررسی و پرداخت خسارت این شرکت در کوتاه‌ترین زمان ممکن قدردانی کردند.

انتشار آخرین آمار شبکه فروش و خدمات‌رسانی صنعت بیمه در سال ۱۳۹۳

آمار موجود از ساختار بازار بیمه کشور تا پایان سال ۱۳۹۳ حاکی از رشد شبکه فروش و خدمات‌رسانی، اعم از شعب، نمایندگی‌ها، کارگزاری‌ها و ارزیابان خسارت است.

تمرکز تعداد نمایندگان بیمه جنرال در ۱۰ شرکت بیمه: ایران، آسیا، پاسارگاد، پارسیان، دانا، کارآفرین، البرز، معلم، توسعه و نوین (در مجموع با ۱/۷۷ درصد سهم از کل این تعداد) بیشتر بوده و از مقدار متوسط برای هر شرکت بیمه (با ۱۳۶۲ نمایندگی جنرال) بالاتر است.

به گزارش اداره کل روابط‌عمومی و امور بین‌الملل بیمه مرکزی، براساس این آمار، تا پایان سال ۹۳ تعداد کل شعب شرکت‌های بیمه با ۵/۲ درصد رشد نسبت به سال قبل به ۱۰۳۷ شعبه در سراسر کشور رسیده است.

بررسی توزیع تعداد شعب در شرکت‌های بیمه طی این مدت حاکی از آن است که تمرکز شعب تنها در۱۰ شرکت بیمه: ایران، آسیا، پاسارگاد، دانا، پارسیان، البرز، میهن، سینا، دی و آرمان (با سهم بین ۱/۴ تا ۸/۱۹ درصد و در مجموع ۵/۶۸ درصد سهم از شعب کل کشور) بالاتر بوده، به نحوی که تعداد شعب هر یک از آنها از میانگین ۴۱ شعبه برای هر استان بالاتر است.

مجموع تعداد نمایندگان شرکت‌های بیمه (اعم از جنرال و عمر) نیز به حدود ۳۹۰۰۰ نمایندگی در سراسر کشور رسیده است که در مقایسه با سال قبل ازآن ۵ درصد افزایش نشان می‌دهد. بررسی توزیع تعداد نمایندگان بیمه طی سال ۱۳۹۳ نیز حاکی از آن است که تمرکز آنها تنها در۱۰ استان: تهران، خراسان رضوی، اصفهان، فارس، مازندران، آذربایجان شرقی، گیلان، البرز، خوزستان و آذربایجان غربی (با سهم بین ۵/۳ الی ۷/۲۲ درصد و در مجموع بالغ بر ۶۸/۵ درصد سهم از کل)، بیشتر بوده و از متوسط ۱۲۵۶ نماینده برای هر استان بالاتر است.

در مقابل، تعداد مذکور در ۲۱ استان دیگر، کمتر یا مساوی ۹۹۵ نمایندگی بوده و ۳۱/۵ درصد مجموع سهم باقی‌مانده را به خود اختصاص داده است.

* در بهمن ماه سال ۱۳۹۳، پروانه فعالیت بیمه توسعه در رشته‌های خودرو و انواع بیمه‌های زندگی ابطال شده است.

** منظور شرکت‌های بیمه‌ای که دارای شعبه یا نمایندگی هستند. بیمه‌گران اتکائی و P&I از دفتر مرکزی برخوردارند.

آمار کلی شبکه فروش و خدمت‌رسانی بیمه

تعداد	سال ۱۳۹۲	سال ۱۳۹۳	درصد رشد
کل شرکت‌های بیمه *	۲۹	۲۹	—
بیمه‌گران بجز اتکائی و P&I*	۲۵	۲۵	—
شعب شرکت‌های بیمه	۱۰۱۲	۱۰۳۷	٪ ۲/۵
مجموع نمایندگان بیمه (جنرال و عمر)	۳۷۰۶۸	۳۸۹۲۶	٪ ۵
نمایندگان بیمه جنرال	۳۲۹۴۲	۳۴۰۴۷	٪ ۳/۴
نمایندگان بیمه عمر	۴۱۲۶	۴۸۷۹	٪۱۸/۳
کارگزاران بیمه	۵۰۱	۵۹۱	٪ ۱۸
ارزیابان خسارت بیمه‌ای (پروانه‌های صادره)	۲۰۰	۲۱۲	—

بیمه عمر در استرالیا شگفتی‌ساز شد



از هر سه استرالیایی بین ۲۴ تا ۳۵ سال، یک نفر دارای بیمه عمر است. این در حالی است که در بین افراد بین ۵۰ تا ۶۵ سال تنها ۳۱ درصد چنین پوشش‌های بیمه‌ای را خریداری کرده‌اند و این رقم در گروه سنی بین ۳۵ تا ۴۹ سال به ۴۴ درصد می‌رسد.

آخرین آمار منتشر شده درباره بیمه عمر در استرالیا نشانگر آن است که این نوع از بیمه در این کشور به رشد قابل توجهی رسیده است.

به گزارش ایشا اینشورنس ریویو، طبق تحقیق انجام شده توسط یک مرکز تحقیقاتی در کشور استرالیا که در میان شرکت‌های مطرح بیمه عمر انجام شده، این صنعت توانسته رشد قابل توجهی را از آن خود کند.

«راسل کاین» یکی از متخصصان این صنعت و یکی از افرادی که در انجام این تحقیق مشارکت داشته است، در این‌باره گفت: صنعت بیمه استرالیا تا بیستم ماه اوت سال جاری سود خالصش حدود ۳۳ درصد افزایش داشته است که البته این رشد تنها محدود به این ماه نمی‌شود.

حق بیمه به دست آمده با افزایش ۲۱ درصدی به ۱۲/۲۳ میلیون دلار استرالیا رسیده است و با افزایش مالیات‌ها این رقم با رشد ۱۲ درصدی به ۱۴۶/۶ میلیون دلار استرالیا رسید.

طبق این گزارش این صنعت در سال مالی ۲۰۱۵ میلادی حدود ۲۰/۵ میلیون دلار استرالیا سود داشته است.

کاین در این‌باره می‌گوید که مشتریان در استرالیا اکنون با این پرسش مواجه هستند، چگونه در شرایطی که سود اقتصادی در این کشور باثبات نیست، بیمه عمر می‌تواند همچنان سودآور باشد.

او ادامه می‌دهد که اکنون نوبت ماست. ما این سود را حفظ و حتی شرایطی را مهیا کنیم که بر میزان حق بیمه‌ها افزود شود. ما باید مشکلات این صنعت را یکی یکی از میان برداریم و با ارائه محصولات خلاقانه و لابی با دولتمردان کاری کنیم که صنعت بیمه عمر بیش از گذشته برای مردم سودآور باشد.

حکایت

(۴۸)

ارزش یک انسان

سخنران در حالی که یک ۱۰۰ دلاری را بالای دست برده بود، از افراد حاضر در سمینار پرسید: چه کسی این ۱۰۰ دلار را می‌خواهد!؟ دست‌ها همه بالا رفت، او گفت: قصد دارم این اسکناس را به یکی از شما بدهم؛ اما اول اجازه بدهید کارم را انجام دهم .

سخنران ۱۰۰ دلاری را مچاله کرد و دوباره پرسید: هنوز کسی هست که این اسکناس را بخواهد!؟ دست‌ها همچنان بالا بود...

او گفت: خب اگر این کار را بکنم، چه می‌کنید؟

سپس اسکناس را به زمین انداخت و آن را زیر پایش لگد کرد . او ۱۰۰ دلاری مچاله و کثیف را، از روی زمین برداشت و گفت: کسی هنوز این را می‌خواهد!؟ دست‌ها باز هم بالا بود!

سخنران گفت: دوستان من، شما همگی درس ارزشمندی را فرا گرفتید، در واقع چه اهمیتی دارد که من با این ۱۰۰ دلاری چه کار کردم؛ مهم این است که شما هنوز آن را می‌خواهید. چون ارزش آن کم نشده است، این اسکناس هنوز ۱۰۰ دلار می‌ارزد.

خیلی وقت‌ها در زندگی به خاطر شرایطی که پیش می‌آید، زمین می‌خوریم، مچاله و کثیف می‌شویم، احساس می‌کنیم که بی ارزش شدیم، اما اصلاً مهم نیست که چه اتفاقی افتاده و چه اتفاقی خواهد افتاد! شما هرگز ارزش خود را از دست نخواهید داد؛ کثیف یا تمیز، مچاله یا تاخورده، هنوز برای کسانی که شما را دوست دارند ارزشمند هستید.



رسوم غذایی ملل

اتیوپی
خوردن در بشقاب‌های جداگانه، اسراف به حساب می‌آید بنا بر رسمی که در این کشور وجود دارد مهمانان از یک سینی مشترک غذا میل می‌کنند.

اردن
برگرداندن لیوان خالی چای یا قهوه، علامت درخواست یک لیوان دیگر چای یا قهوه است. تکان دادن مچ دست نشانه نخواستن چای یا قهوه است.



اوکراین
خوردن تمام غذای داخل بشقاب، نشانه سیر نشدن است که نوعی بی‌احترامی به میزبان محسوب می‌شود.

بولیوی
صحبت‌های کاری و مالی سرمیز غذا، بی‌احترامی به حساب می‌آید.

پرتغال
درخواست نمک، فلفل یا هر نوع چاشنی که روی میز قرار ندارد، نشانه بی‌احترامی به آشپز است.

شیلی
غذاهای انگشتی مانند سیب‌زمینی سرخ شده و ناگت را نباید با دست خورد زیرا نشانه بی‌ادبی است. حتما باید از چنگال و چاقو استفاده کنید.

ژاپن
استفاده از چوب استیک، بخش مهمی از آداب غذا خورن در ژاپن به حساب می‌آید، اما استفاده از این چوب‌ها قوانین سختی دارد.



فرانسه
استفاده از چنگال و چاقو برای سالاد خوردن، عادت بدی به حساب می‌آید.

کره جنوبی
شروع کردن غذا قبل از بزرگ‌ترها نشانه بی‌احترامی است.

مکزیک
در این کشور، تاکو (نوعی غذا با نان پرشده) را نباید با چنگال و چاقو خورد بلکه با دست سرو می‌شود.

ونزوئلا
دیر رسیدن به مهمانی، نشانه پرخوری فرد است.

امام حسین سلام الله علیه:

خدایا! در قضایت، خیر را برایم برگزین و تقدیرت را برایم مبارک کن تا آن جا که تأخیرِ آنچه را جلو انداخته‌ای و تعجیلِ آنچه را عقب انداخته‌ای، دوست نداشته باشم.

بحار الأنوار: ج ۹۸ ص ۲۱۸ ح ۳ . حکمت نامه امام حسین (علیه السلام) ج ۱ ص ۱۰۸

علائم، پیشگیری و درمان آلزایمر





برخی از علائم در آلزایمر ممکن است با بیماری افسردگی اشتباه گرفته و لذا بیمار به دلیل عدم تشخیص درست تحت درمان‌های اعصاب و روان قرار بگیرد.

در سال ۱۹۰۱، روان‌شناس و عصب‌شناس آلمانی «آلویز آلزایمر» اولین مورد بیماری آلزایمر را کشف و در مورد آن نوشت آلزایم یک نوع اختلال عملکرد مغزی است که در آن به تدریج توانایی‌های ذهنی بیمار تحلیل می‌رود و بارزترین تظاهر زوال عقل اختلال حافظه است.

چگونه آلزایمر می‌گیریم

بیماری آلزایمر یک بیماری اکتسابی و ارثی است که در روند فکری، عملکردهای رفتاری، شغلی و اجتماعی فرد بیمار اختلال ایجاد کرده و دارای یک دوره طولانی و پیش رونده است و در واقع می‌توان اینگونه عنوان کرد که در این بیماری قسمتی از مغز که مسئول حافظه و تفکر است آسیب می‌بینند.

آلزایمر را می‌توان به سه نوع خفیف، متوسط و شدید تقسیم بندی کرد. در بیماری آلزایمر بیمار ابتدا درگیر نوع خفیف شده و به تدریج تا مرحله شدید پیش می‌رود.

علائم بیماری آلزایمر خفیف

- اختلال حافظه
- اختلال در تشخیص محل‌های آشنا توسط فرد بیمار (به طور مثال بیمار در پیدا کردن آدرس منزل خود دچار مشکل می‌شود ولی کارهای عادی روزمره را انجام می‌دهد)
- اشکال در فهم مفاهیم ریاضی(عدم شمارش پول)
- اخلال در تصمیم‌گیری و تفکر منطقی
- از دست دادن انگیزه شروع کار
- اختلال شخصیت

علائم بیماری آلزایمر متوسط

- افزایش اختلال حافظه نسبت به نوع خفیف و کاهش تمرکز فرد
- اختلال در شناسایی دوستان و افراد فامیل
- اختلال در تکلم و مشکلات یادگیری در مطالب جدید
- بی‌قراری در اندام‌ها
- ایجاد توهم و مشکوک شدن به افراد نزدیک خانواده

علائم بیماری آلزایمر شدید

- عدم شناسایی افراد نزدیک
- کاهش وزن به دلیل عدم انگیزه برای تغذیه
- ایجاد تشنج
- اختلال در بلع و دفع غذا و افزایش خواب

روش‌های تشخیص بیماری آلزایمر

برای تشخیص آلزایمر روش‌های آزمایشگاهی خاصی وجود ندارد ولی اندازه‌گیری پروتین خاصی در مایع نخاع و خون افراد مشکوک می‌تواند کمی کمک‌کننده باشد.

مهم‌ترین روش در تشخیص بیماری آلزایمر اخذ تست‌های بررسی وضعیت مغزی، هوشی و داشتن سابقه ارثی در خانواده است هر چند در روش‌های تصویربرداری نیز کاهش حجم قسمت‌هایی از مغز تشخیص‌دهنده آغاز این بیماری است.

راه‌های پیشگیری از بیماری آلزایمر

- انجام فعالیت‌های منظم ورزشی
- دوری از استرس و هیجانات کاذب
- رژیم غذایی مناسب (استفاده از رژیم‌های غذایی دارای کلسترول پایین و دارای چربی‌های غیر اشباع شامل روغن زیتون، ماهی، خشکبار، روغن کنجد، تخمه آفتاب‌گردان و روغن سبزیجات و نارگیل)
- استفاده از سبزیجات و میوه‌های تازه خصوصاً میوه‌هایی که دارای ویتامین‌های C و D هستند (مانند سیب، هلو، انجیر، کشمش و مرکبات)
- استفاده به اندازه از گوشت قرمز
- عدم استفاده از لبنیات پر چرب مانند پنیر، شیر و حتی کره

درمان بیماری آلزایمر

در این بیماری درمان دارویی قطعی وجود ندارد و لذا اصل بر پیشگیری و کنترل علائم بیماری است.

درمان دارویی در بیماری آلزایمر فقط برای کند شدن روند پیشرفت آن است.

افرادی که در ابتدای این بیماری قرار دارند نیاز به مراقبت‌های خاصی دارند تا روند پیشرفت آن کند شود و لذا حضور در محیطهای خانواده و میان دوستان خیلی به این افراد کمک خواهد کرد و لذا نباید اینگونه بیماران را به آسایشگاه‌ها سپرد زیرا حضور در مراکز و محیطهای غیرآشنا باعث هیجانی شدن و افزایش مشکلات روحی و در نتیجه تشدید بیماری می‌شود.

بیماری‌های دیگر مغزی نیز می‌تواند باعث بروز فراموشی و اختلال در عملکرد مغز شود که از جمله آنها سکته‌های مغزی، بیماری‌های پیشرفته دیابت، کلیه، قلبی و یا بعضی از بیماری‌های ارثی که موجب تخریب ماده سفید و خاکستری مغز شده می‌تواند علائمی مانند بیماری آلزایمر دهد.

آسیا

نام نشریه : **آسیا**
صاحب امتیاز : **شرکت سهامی بیمه آسیا**
سردبیر: **محمود افشاری**
تحریریه: **اصغر ابوترابی، سعید نجفی، محمد مظفرخرمی، طاهره ستاری، آرزو صالحی**
عکاس : **صمد بیگی**
صفحه آرایی : **اداره انتشارات**
لیتوگرافی : **جوهری**
چاپ : **فروغ دانش**
نشانی : **تهران، خیابان طالقانی، تقاطع قره نی، ساختمان شماره ۹۴، روابط عمومی بیمه آسیا**
تلفن : **۷ ـ ۸۸۹۰۰۰۷۶** نمابر : **۸۸۹۰۰۰۷۸**
www.bimehasia.ir **pr@bimehasia.ir**