آسیا

نشریه داخلی بیمه‌آسیا - شماره ۱۵۰ - سال ۱۳۹۳

سال نو مبارک

بیمه‌آسیا؛ نماد اعتماد و اطمینان



بیمه‌آسیا
برای دانش‌آموزان سربازی
مدرسه می‌سازد
۲



حضور مدیرعامل
در همایش مدیران و مسئولین
بیمه‌ای گروه مهر اقتصاد ایرانیان
۳



بازدید معاونین مدیرعامل
از بزرگ‌ترین واحد
صنعتی کشور
۱۳

بیمه‌نامه جدید «مهر آسیا» عرضه شد ۲

در سال جدید سیاست اصلی بیمه‌آسیا فروش بیمه‌های خرد است ۳

مدیریت اثربخش ۱۱

بازدید مدیرعامل از شعبه نیشابور ۱۲

رتبه اول بیمه‌آسیا در طرح تکریم ارباب‌رجوع استان‌های اردبیل و قزوین ۱۳

رشد ۲۷ درصدی حق بیمه در ایران ۱۵

رتبه اول بیمه آسیا
در گروه مؤسسات بیمه‌ای

بیمه‌آسیا در هفدهمین سال رتبه‌بندی یکصد شرکت برتر در گروه مؤسسات بیمه‌ای رتبه اول را کسب کرد.

براساس اعلام سازمان مدیریت صنعتی، بیمه‌آسیا درهفدهمین سال رتبه‌بندی یکصد شرکت برتر در سال ۱۳۹۲، رتبه اول در گروه موسسات بیمه‌ای را کسب کرد.

در مراسمی که با حضور رضا رحمانی رئیس کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی، سیدرضا نوروززاده رئیس سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران، مجتبی رجب بیگی مدیرعامل سازمان مدیریت صنعتی و مدیران اقتصادی کشور در مرکز همایش‌های بین‌المللی صدا و سیما برگزار شد، اسامی یکصد شرکت برتر ایران اعلام شد.

در بخش شاخص‌های مورد استفاده در رتبه‌بندی گزارش ویژه همایش شرکت‌های برتر ایران IML_۱۰۰ درخصوص رتبه‌بندی شرکت‌های بیمه‌ای، مجموع درآمدهای بیمه‌ای و درآمد حاصل از سرمایه‌گذاری این شرکت‌های لحاظ شده است.

همچنین در بخش روش‌شناسی رتبه‌بندی شرکت‌های برتر ایران، هدف از رتبه‌بندی شرکت‌های برتر ایران «شفاف‌سازی فضای کسب و کار و جایگاه اقتصادی شرکت‌های ایران و رتبه‌بندی آنها از نظر میزان تأثیرگذاری در اقتصاد ملی، با هدف گسترش رقابت در فضای کسب و کار بنگاه‌های اقتصادی» اعلام شده است.

بیمه‌آسیا با در اختیار داشتن بیش از ۱۰ درصد از سهم بازار صنعت بیمه و بیش از یکصد شعبه و سه هزار نمایندگی در سراسر کشور به عنوان بزرگ‌ترین بیمه خصوصی کشور، همه ساله در بین یکصد شرکت برتر قرار دارد.

بیمه‌آسیا برای دانش‌آموزان سربازی مدرسه می‌سازد



بیمه‌آسیا یک باب مدرسه ٤ کلاسه در دهستان کشیکور شهرستان سرباز احداث خواهد کرد.

به یاری بلند همتان مدرسه‌ساز بیمه‌آسیا توافقنامه ساخت یک باب مدرسه ۴ کلاسه در یکی از روستاهای سرباز با حضور دکتر ابراهیم کاردگر، نایب‌رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا، اربابی نماینده مردم شریف ایرانشهر در مجلس شورای اسلامی، نخعی مدیرکل آموزش و پرورش سیستان و بلوچستان و شهرکی معاونت اداری مالی و پشتیبانی اداره کل نوسازی مدارس سیستان و بلوچستان در تهران به امضا رسید.

نایب رئیس هیأت‌مدیره بیمه‌آسیا اعلام کرد مدرسه مذکور از محل اعتبارات تبلیغات بیمه‌آسیا ساخته و در آینده نیز همین رویه در پیش گرفته خواهد شد.

وی تصریح کرد: بیمه‌آسیا بر این باور است تا هزینه تبلیغات را صرف ساخت مدرسه در مناطق محروم کند.

یادآور می‌شود این مدرسه ۴ کلاسه در شهرستان سرباز دهستان کشیکور روستای گرگ توسط بیمه‌آسیا احداث خواهد گردید.

انتصاب



دکتر ابراهیم کارگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل طی حکمی احمد سربخشیان را به عنوان مدیر بیمه‌های عمر و پس‌انداز بیمه‌آسیا منصوب کرد.

سربخشیان پیش از این معاون مدیر بیمه‌های مسئولیت و عمر و پس‌انداز و سرپرستی مدیریت بیمه‌های عمر و پس‌انداز بیمه‌آسیا را برعهده داشت.

بیمه‌نامه جدید «مهر آسیا» عرضه شد

«بیمه‌نامه مهر آسیا»، محصول جدید بیمه جامع عمر و پس‌انداز بیمه‌آسیا، در راستای توسعه سیاست‌های فروش و با هدف ارائه پوشش‌های بیمه‌ای جدید برای افزایش توان مالی بیمه‌گذاران و خانواده ایشان، با قابلیت‌های ویژه و ممتاز از ۲۰ بهمن ماه سال جاری عرضه شد.



در این بیمه‌نامه دو بیمه شده به طور همزمان و با پرداخت یک حق بیمه، تحت پوشش‌های بیمه‌ای و تشکیل اندوخته قرار گرفته و از مزایای آن بهره‌مند می‌شوند.

ارتقاء و بهبود جداول مبالغ پیش‌بینی سرمایه‌گذاری در جدول تعهدات بیمه‌گذار و بیمه‌گر و نیز پرداخت کارمزد بیمه‌نامه براساس آیین‌نامه ۸۳، از جمله ویژگی‌ها و نقاط قوت این بیمه‌نامه می‌باشد.

تحت پوشش قرار گرفتن هر دو بیمه‌شده با دریافت یک حق بیمه، پوشش بیمه شده دوم بدون دریافت هزینه، ارائه پوشش‌های بیمه‌ای به هر دو بیمه شده به صورت مستقل و ... از دیگر ویژگی‌های بیمه‌نامه جامع مهر آسیا است.

پوشش‌های بیمه‌ای قابل ارائه به هر دو بیمه‌شده در این بیمه‌نامه نیز شامل سرمایه بیمه عمر، پوشش تکمیلی فوت در اثر حادثه تا سه برابر سرمایه عمر، پوشش تکمیلی نقص عضو و از کار افتادگی دائم (کلی و جزئی) ناشی از حادثه، پوشش تکمیلی هزینه پزشکی ناشی از حادثه، پوشش تکمیلی بیماری‌های خاص و پوشش تکمیلی معافیت از پرداخت حق بیمه در اثر از کارافتادگی کامل و دائم بیمه شده اول می‌باشد.

تخصیص سود بخش پس‌انداز طبق آیین‌نامه شماره ۶۸ شورایعالی بیمه به مقدار ۱۸ درصد سود روزشمار به صورت علی‌الحساب، اطلاع‌رسانی از طریق پیامک، انعطاف در انتخاب میزان حق بیمه و سرمایه عمر هر دو بیمه‌شده، پرداخت وام به بیمه‌گذار از محل اندوخته بیمه‌نامه و ... از دیگر خدمات قابل ارائه در این بیمه‌نامه است.

در سال جدید

سیاست اصلی بیمه آسیا فروش بیمه‌های خرد است



شرایط سال آینده ما را به سمت اجرای سناریویی براساس چارچوب‌های اقتصاد مقاومتی و سرمایه‌گذاری بر روی بیمه‌های خرد سوق می‌دهد.



دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل در مجمع عمومی سالیانه کانون انجمن‌های صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا در سخنانی با اشاره به فروش بیمه‌های خرد به عنوان سیاست اصلی بیمه‌آسیا در سال آینده، گفت: با توجه به بودجه تنظیم شده برای سال ۱۳۹۴، بعضی از شرکت‌ها از جمله شرکت‌های بیمه با مشکلاتی رو به رو خواهند شد. بر همین اساس تاکید و تمرکز بیمه‌آسیا در سال آینده بر روی فروش بیمه‌های خرد خواهد بود.

نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل افزایش سهم بیمه‌آسیا در صنعت بیمه و کاهش نسبت خسارت را حاصل تخصص، صداقت و تلاش بی‌شائبه تک تک اعضای فعال بیمه‌آسیا دانست و اظهار داشت: رصد اتفاقات بیمه‌آسیا توسط سایر شرکت‌های بیمه ناشی از عملکرد صحیح و اصولی در این شرکت است.

شرایط حساس و خاص حوزه درمان با توجه به اجرای طرح سلامت توسط دولت و افزایش ضریب K، دستور کار رتبه‌بندی نمایندگان، پاسخ به مسائل و مشکلات مطرح شده در بیانیه کانون و جدی گرفتن کارگروه‌های نمایندگان، حل مشکلات نمایندگان درخصوص آموزش و هزینه‌های تابعه، انتظار ورود در مباحث کارشناسی و تحلیل وقایع صنعت بیمه از سوی کانون انجمن‌های صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا و حل مشکلات بیمه‌آسیا با برنامه‌ریزی و گذشت زمان از اهم نکات مورد اشاره مدیرعامل بیمه‌آسیا در این مجمع بود.

همچنین دکتر نیما نوراللهی، معاون توسعه بازار و شبکه فروش، احمد صحرانورد، مدیر امور نمایندگان و کارگزاران و محمود سبزی، رئیس مرکز طرح و توسعه بیمه‌آسیا در سخنانی مباحث و موضوعاتی مرتبط با نمایندگان را بیان داشتند.

قرائت گزارش هیأت‌مدیره، بازرسین، خزانه‌دار و انتخاب بازرس کانون انجمن‌های صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا از دیگر برنامه‌های این مجمع بود.



حضور مدیرعامل در همایش مدیران و مسئولین بیمه‌ای گروه مهر اقتصاد ایرانیان



سومین همایش مدیران و مسئولین بیمه‌ای شرکت‌های تحت پوشش گروه مهر اقتصاد ایرانیان با حضور مدیرعامل، معاون فروش و توسعه بازار و تنی چند از مدیران بیمه‌آسیا در جزیره کیش برگزار شد.

دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا در این همایش وجود بیمه را آرامش برای آحاد جامعه عنوان کرد و افزود: شاخص نفوذ صنعت بیمه که مقدار یا اثرگذاری صنعت بیمه را نشان می‌دهد در دنیا ۷/۵ درصد و در کشور ما تا سال گذشته حدود ۱/۷ درصد بوده است و ۱/۶ درصد شامل بیمه‌های غیرزندگی و تنها ۰/۱ درصد آن سهم بیمه‌های زندگی بوده است که امیدوارم در برنامه ششم توسعه راهکاری برای آن ایجاد شود.

وی افزود: با خصوصی‌سازی صنعت بیمه یا بحث آزادسازی صنعت بیمه، به یکباره از مرحله آزادسازی به خصوصی‌سازی رسیدیم و ادبیات بازار رقابت مطرح شد، اما به نظر من این بازار، بازار رقابتی یا رقابتی کامل نیست و باید برای ایجاد بازار رقابتی ابزار رقابتی، ایده‌های رقابتی و مدل‌های رقابتی را به کار ببریم تا صنعت بیمه را توسعه دهیم.

نایب رئیس هیأت‌مدیره در ادامه گفت: برای پروژه‌هایی که نیازمند تأمین مالی هستند، بهتر است بیمه تعریف کرده و به آنها عرضه کنیم، پول سرگردان مردم را دریافت نموده و در پروژه‌ای که ایجاد تولید و اشتغال می‌کند وارد کنیم.

دکتر نیما نوراللهی، معاون توسعه بازار و شبکه فروش نیز در این همایش طی سخنانی با اشاره به آمار شبکه فروش و پورتفوی صنعت بیمه، از مسئولین بیمه‌ای شرکت‌های حاضر خواست تا کیفیت خدمات خود را در اولویت قرار دهند.

دکتر صادقی گرمارودی، رئیس هیأت‌مدیره شرکت خدمات بیمه‌ای توسعه اعتماد مهر (نمایندگی کد ۱۰۳۴ بیمه‌آسیا در تبریز)، جبلی، مدیرعامل این شرکت و دکتر آبدا زاده از اساتید صنعت بیمه از دیگر سخنرانان این همایش بودند.

همایش سه روزه مدیران و مسئولین بیمه‌ای گروه مهر اقتصاد ایرانیان، که شامل بیش از ۷۰ شرکت در قالب هفت هولدینگ می‌باشد، به همت شرکت خدمات بیمه‌ای توسعه اعتماد مهر و با هدف معرفی و آشنایی با راهبردها و فعالیت‌های شرکت، هم‌اندیشی و تبادل تجربیات، تشریح مفاهیم و نکات مهم بیمه‌ای و همچنین هماهنگی هر چه بهتر بیمه‌گذاران برگزار شد.



تجدید میثاق وزیر اقتصاد و مدیران تابعه وزارت امور اقتصادی و دارایی با آرمان‌های امام خمینی (ره)





دکتر طیب‌نیا به همراه مدیران ارشد سازمان‌ها و شرکت‌های تابعه وزارت امور اقتصادی و دارایی، با حضور در مرقد مطهر امام خمینی (ره) با آرمان‌های بنیانگذار جمهوری اسلامی ایران تجدید میثاق کردند.

دکتر کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل بیمه‌آسیا به همراه مسعود بادین، عضو هیأت‌مدیره، فرامرز خجیر، معاون فنی مدیرعامل در بیمه‌های اموال، محمود افشاری، مدیر روابط‌عمومی و تنی چند از اعضای پایگاه مقاومت بسیج بیمه‌آسیا، همزمان با ایام‌اله دهه فجر با حضور در مرقد مطهر امام خمینی (ره) و قرائت فاتحه به روان پاک بنیانگذار انقلاب اسلامی درود فرستادند.

مدیرعامل و هیأت همراه ضمن شرکت در مراسم گلباران محل جلوس امام در بهمن سال ۱۳۵۷ با حضور بر مزار شهیدان همت، چمران، طهرانی مقدم و پلارک با قرائت فاتحه به مقام شامخ شهیدان ادای احترام کردند.

گرامیداشت ایام ا... دهه فجر در بیمه‌آسیا

گرامیداشت سی و ششمین سالگرد پیروزی شکوهمند انقلاب اسلامی در ایام‌ا... دهه فجر و یوم‌ا... ۲۲ بهمن در بیمه‌آسیا با برگزاری برنامه‌های متنوعی همراه بود.











- بازدید وزیر امور اقتصادی و دارایی از غرفه بیمه آسیا
- حضور نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل، اعضای هیأت‌مدیره، معاونین مدیرعامل و مدیران در مرقد مطهر امام خمینی (ره) و تجدید میثاق با آرمان‌های مقدس بنیانگذار جمهوری اسلامی ایران
- دیدار نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل و فرمانده پایگاه بسیج بیمه‌آسیا و هیأت همراه با خانواده سردار شهید حاج حمید تقوی (شهید سامرا)
- نصب دو بنر ۳۰ متری تهنیت و تبریک ایام... دهه فجر در شعبه آزادی از ۱۲ تا ۲۲ بهمن
- تخصیص و تجهیز دو غرفه اختصاصی بیمه‌آسیا (برادران و خواهران) در مسیر راهپیمایی یوم‌ا... ۲۲ بهمن (شعبه آزادی)
- تجهیز غرفه اختصاصی بیمه‌آسیا در محل غرفه‌های وزارت امور اقتصادی و دارایی
- توزیع هدایای تبلیغاتی و اطلاع‌رسانی و پذیرایی از راهپیمایان یوم‌ا... ۲۲ بهمن در غرفه‌های سه‌گانه بیمه‌آسیا
- درج اطلاعیه دعوت از همکاران برای شرکت در راهپیمایی یوم‌ا... ۲۲ بهمن از طرف بیمه‌آسیا در وب‌سایب داخلی
- ارسال خبر دعوت از مردم برای شرکت در راهپیمایی یوم‌ا... ۲۲ بهمن برای خبرگزاری‌ها و روزنامه‌های کثیرالانتشار
- حضور پرشور مدیرعامل و کارکنان تهران و استان‌های قم، مازندران، فارس، لرستان، مرکزی، خراسان جنوبی، آذربایجان شرقی و ... در راهپیمایی یوم‌ا... ۲۲ بهمن
- آذین‌بندی محوطه بیرون و نصب بنر تبریک ایام... دهه فجر در ساختمان‌ها و شعبه‌های بیمه‌آسیا در سراسر کشور
- افتتاح دو شعبه خاقانی و گلشهر
- برپایی نمایشگاه کتاب و محصولات فرهنگی در ایام... دهه فجر در ساختمان شماره یک
- نصب بنر ۵۰ متری تبریک ایام... دهه فجر و یوم‌ا... ۲۲ بهمن در محوطه بیرون ساختمان شماره یک
- برگزاری مراسم گرامیداشت ایام... دهه فجر با سخنرانی حجت‌الاسلام و المسلمین عبدالعلی گواهی نماینده ولی فقیه در سپاه تهران و حضور نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل، اعضای هیأت‌مدیره، معاونین مدیرعامل، مدیران، کارکنان و اجرای گروه سرود دستان گویا در نمازخانه
- برگزاری مسابقه فوتبال گل کوچک دهه مبارک فجر
- تهیه و درج پیام تبریک ایام... دهه فجر از سوی نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل در وب‌سایت داخلی

حضور نماینده بیمه‌آسیا در نمایشگاه بانک، بیمه و کامپیوتر استان سیستان و بلوچستان



نماینده بیمه‌آسیا در استان سیستان و بلوچستان با حضوری فعال در نمایشگاه بانک، بیمه و کامپیوتر در این استان به ارائه خدمات بیمه‌آسیا پرداخت.

براساس گزارش رسیده از استان سیستان و بلوچستان، شهرام ریگی حسین‌آبادی (نمایندگی کد ۴۷۴۴) با حضور در اولین نمایشگاه، بانک، بیمه و کامپیوتر که در بهمن ماه سال جاری در شهرستان زاهدان برگزار شد با برپایی غرفه به معرفی خدمات بیمه‌آسیا پرداخت.

گفتنی است مدیرعامل بانک ملی، مدیرعامل اتاق بازرگانی و مدیرکل سازمان فنی و حرفه‌ای استان سیستان و بلوچستان و همچنین جمعی از علمای اهل سنت از غرفه بیمه‌آسیا در این نمایشگاه بازدید نمودند.

حضور بیمه‌آسیا در جشن خیریه استان کرمان



مراسم جشن خیریه استان کرمان با حضور رئیس شعبه بیمه‌آسیا، خیرین استان، مسئولین بانک تجارت، هیأت علمی دانشگاه شهید باهنر کرمان و مؤسسه خیریه آشیانه علی برگزار شد.

غلامرضا ارجی، رئیس شعبه استان کرمان با حضور در این مراسم طی سخنانی ضمن اشاره به برکات خیر و احسان به مستمندان، توضیحاتی درخصوص بیمه‌های عمر و پس‌انداز و مزایای آن جهت تأمین آتیه کودکان بی‌سرپرست ارائه نمود.

در این مراسم که با تلاش رویا امانتکار (نمایندگی کد ۳۶۶۴) برگزار شده بود، بیش از ۱۰۰ فقره بیمه‌نامه عمر و پس‌انداز بیمه‌آسیا به نفع کودکان بی‌سرپرست خریداری شد.

انتشار کتاب

کتاب‌های «مقدمه‌ای بر اقتصاد بازارهای مالی»، «استراتژی‌های برند موفق» و «مدیریت پروژه» منتشر شد.

کتاب «مقدمه‌ای بر اقتصاد بازارهای مالی» نوشته جیمز برد فیلد و ترجمه دکتر ابراهیم کاردگر (نایب رئیس هیات مدیره و مدیرعامل)، محمود سبزی (رئیس مرکز طرح و توسعه) و دکتر علیرضا دقیقی اصلی (معاون پژوهشی پژوهشکده بیمه) از سوی انتشارات سازمان مدیریت صنعتی در ۵۲۸ صفحه روانه بازار نشر شد.

این کتاب در شش بخش (مقدمه، تخصیص بین دوره‌ای، نرخ‌های بازگشت سرمایه، تئوری سبد سهام و قیمت‌گذاری‌ها، کارایی تخصیصی و اطلاعاتی بازارهای مالی: مفاهیم و کارایی تخصیصی و اطلاعاتی بازارهای مالی: کاربردها) و ۱۸ فصل به ترتیب به اقتصاد بازارهای مالی، کارایی اقتصادی و بازارهای مالی، مبانی اقتصادی تخصیص بین دوره‌ای، نمودار فیشر برای تخصیص بین دوره‌ای بهینه، حداکثر سازی مطلوبیت، مدل‌های با پیامدهای ناپایدار، مدل‌های احتمالی، تئوری سبد سهام، مدل قیمت‌گذاری دارایی سرمایه‌ای، مدل‌های قیمت‌گذاری چند عامله، فرضیه‌های بازارهای کارامد، مطالعات رویدادها، ساختار سرمایه، تجارت داخلی، اختیارات، قراردادهای آتی و سایر موضوعات در اقتصاد بازارهای مالی می‌پردازد.

کتاب «استراتژی‌های برند موفق» نوشته لارس فینکود و ترجمه محمود سبزی (رئیس مرکز طرح و توسعه) و سحر احمدی (کارشناس ارشد مدیریت بازرگانی) توسط انتشارات ارشد سپاهان منتشر شد.

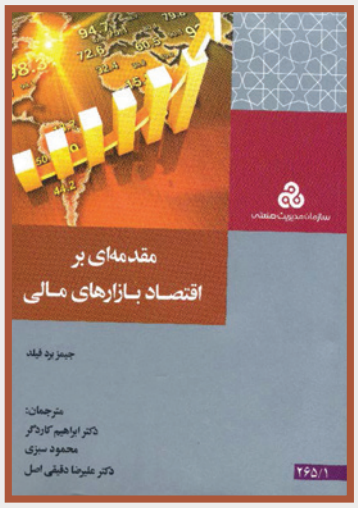
کتاب «استراتژی‌های برند موفق» در پنج فصل به موضوعات «رقابت در انتخاب»، «شفاف‌سازی توان بالقوه رشد»، «تعادل انتخاب‌های سهامداران»، «اداره پویایی عملکرد برند» و «ایجاد شایستگی‌های برند برای مزیت رقابتی» پرداخته و با پیوستی درباره تکامل استراتژی تجاری به پایان می‌رسد.

کتاب در بر دارنده توصیفی کامل از زنجیره انتخاب مشتری براساس یک طیف هفت مرحله‌ای از وضعیت و نگاه مشتریان به یک محصول یا برند می‌باشد. در این زنجیره مشتریان از مرحله ابتدایی نا آگاه در خصوص برند یا محصول به ترتیب تا آگاه، مطلع، مشاهده‌گران کیفیت، کاربران یا مصرف‌کنندگان، متقاعدشدگان و در نهایت به سفیران یا مبلغان برند تکامل می‌یابند.

همچنین کتاب «مدیریت پروژه» نوشته پیتر هابز و ترجمه محمود سبزی (رئیس مرکز طرح و توسعه) توسط انتشارات ارشد سپاهان منتشر شد.

کتاب مدیریت پروژه در چهار فصل، موضوعات «تفکر درباره پروژه»، «شکل‌گیری یک پروژه»، «مدیریت پیشرفت کار در پروژه» و «مساله به روز بودن در اجری پروژه» را بررسی می‌کند.

کتاب در عین اختصار و مفید بودن به تمامی ابعاد یک پروژه از تعریف تا چگونگی شکل‌گیری، اتمام و انحلال آن می‌پردازد.







بیمه‌آسیا در رسانه‌ها

(دی، بهمن و اسفند ۱۳۹۳)

- مدیر عامل بیمه‌آسیا: در بازاری با رهبری قیمت به حداکثر رفاه اجتماعی نمی‌رسیم.

خبرگزاری‌ها: آیین، اعتبار، نقدینه و پول پرس

روزنامه‌ها: ویژه‌نامه دنیای اقتصاد و دنیای کسب و کار

- مدیرعامل بیمه‌آسیا: سود سرمایه‌گذاری بیمه‌های عمر باید واقعی شود.

خبرگزاری: عصر بانک

روزنامه: دنیای اقتصاد

- مدیرعامل بیمه‌آسیا: تقلبی بودن بخشی از پرونده‌ها در شخص ثالث

خبرگزاری: آیین، ایستانیوز، اخبار بانک، عصر خودرو، بنکر و پولی مالی

روزنامه‌ها: رسالت

- مدیرعامل بیمه‌آسیا: شرکت‌های بیمه در پرورش شتر سرمایه‌گذاری کنند

خبرگزاری‌ها: فارس، اعتبار، بینا، صنعت بیمه، نقدینه، پولی مالی، پول پرس، آیین، بانکداری الکترونیک، صبحانه آنلاین، ریسک نیوز، ایستانیوز، پارسینه، ایران نیوز ۲۴، خلیج فارس، عصر ایران، فراز نیوز، پرستوها، خرداد، بورس نیوز، شبکه خبر، سوک، دیار میرزا، هنگام نیوز، اقتصاد ایران آنلاین، فرارو، سهام نیوز، میدان، ایران کهن، خبر ایران، ندای آزادی، کلوب و آرو

روزنامه‌ها: کسب و کار، راه مردم، تفاهم، ابتکار، عصر اقتصاد و کار و کارگر

- معاون توسعه بازار و شبکه فروش بیمه‌آسیا: ادغام نمایندگان حقیقی بیمه‌آسیا برای تشکیل شرکت‌های نمایندگی

خبرگزاری: اعتبار

روزنامه: ویژه‌نامه دنیای اقتصاد

- مدیر مالی بیمه‌آسیا: کاهش سود برآوردی «آسیا» و افزایش صدور بیمه‌نامه‌ها

خبرگزاری‌ها: بورس نیوز

- روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: بیمه‌آسیا تندیس طلایی کیفیت را دریافت کرد.

خبرگزاری‌ها: اعتبار، بینا، اکوویژن، اخبار بانک، حقوق نیوز، بنکر، صنعت بیمه، نقدینه، مناظره، فراز نیوز، آیسنا، آریانیوز، صنایع نیوز، بانکداری الکترونیک، صبا ایران و صبح تهران

روزنامه‌ها: دنیای اقتصاد، ابتکار، مردم سالاری، عصر اقتصاد، کاروکارگر، مناقصه و مزایده، تفاهم و راه مردم

- روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: شرکت‌کنندگان در مراسم ۱۲ بهمن و راهپیمایان یوم... ۲۲ بهمن تحت پوشش بیمه‌آسیا قرار دارند.

خبرگزاری‌ها: اعتبار، پول پرس، بانکداری الکترونیک، اخبار بانک، صبح تهران، صبا ایران، نقدینه، بینا، ایستانیوز، پولی مالی و آیین

روزنامه‌ها: تفاهم، ابتکار، اقتصاد پویا، کارو کارگر، هدف و اقتصاد، راه مردم، مردم سالاری و دنیای اقتصاد

- روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: تخفیف ویژه بیمه‌آسیا

خبرگزاری‌ها: بینا، اعتبار، ایسنا، آیین، پول پرس، نقدینه، صنعت بیمه، ریسک نیوز، عصر بانک، بنکر، بانکداری الکترونیک، اکو فارس، اخبار بانک و آیین

روزنامه‌ها: دنیای اقتصاد، تفاهم، عصر اقتصاد، مناقصه و مزایده و مردم‌سالاری

- روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: شعبه‌های خاقانی و گلشهر بیمه‌آسیا افتتاح شد.

خبرگزاری‌ها: اعتبار، ایستانیوز، پول پرس، نقدینه، صنعت بیمه، اکوفارس، اخبار بانک و رویکرد

روزنامه‌ها: هدف و اقتصاد، ابتکار، تفاهم، عصر اقتصاد و مناقصه و مزایده

- روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: حضور بیمه‌آسیا در راهپیمایی یوم... ۲۲ بهمن

خبرگزاری‌ها: بینا، اعتبار، اخبار بانک، ایستانیوز و رویکرد

- روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: رتبه اول بیمه‌آسیا در گروه موسسات بیمه‌ای

خبرگزاری‌ها: بینا، اعتبار، نقدینه، آیین، پول پرس، اخبار بانک، بانکداری الکترونیک، ایستانیوز، ریسک نیوز، صنعت بیمه، اکوویژن، اکوفارس، بنکر، ساعت ۲۴ و رویکرد

روزنامه‌ها: مردم‌سالاری، راه مردم، تفاهم، آفرینش، ابتکار، عصر اقتصاد، کار و کارگر، دنیای اقتصاد و مناقصه و مزایده

- روابط‌عمومی بیمه‌آسیا: بیمه‌آسیا ۴۹۷ میلیارد ریال خسارت آتش‌سوزی پرداخت کرد.

خبرگزاری‌ها: ایسنا، بینا، آیین، اخبار بانک، پول پرس، نقدینه، ایستانیوز، ریسک نیوز، بنکر، اکوفارس، رویکرد و ساعت ۲۴

روزنامه‌ها: عصر اقتصاد، مناقصه مزایده، تفاهم، راه مردم، مردم سالاری و دنیای اقتصاد

تسلیت

درگذشت همکار گرامی بازنشسته ابراهیم منصوری، پدر همکارمان شیرین منصوری در اداره حسابداری عملیاتی موجب تألم و تأسف بسیاری شد.

این ضایعه را به ایشان و خانواده محترم منصوری تسلیت می‌گوییم و از خداوند متعال برای آن مرحوم رحمت واسعه مسئلت می‌نمائیم.

همچنین درگذشت همکار نماینده مرحوم اصغر پاشاپور (نمایندگی کد ۳۰۴۱ استان آذربایجان شرقی) را به خانواده بیمه‌آسیا و خانواده آن مرحوم تسلیت می‌گوئیم.

مطلع شدیم چند تن از همکارانمان نیز در غم فقدان عزیزانشان به سوگ نشسته‌اند. ضمن طلب آمرزش و مغفرت الهی برای این عزیزان، برای بازماندگان آنها صبر و سلامت آرزومندیم.

- فائزه حداده‌ای (همکار مدیریت توسعه بازار و امور مشتریان)، در غم فقدان مادر
- مسلم عباسلو (همکاراداره حسابداری عملیاتی) و هدایت عباسلو (همکار اداره خدمات)، در غم فقدان برادر
- مجید فتحعلی (رئیس اداره خدمات)، در غم فقدان پدر
- یحیی صفری(همکار استان آذربایجان غربی)، در غم فقدان پدر
- جواد بهاری‌آبان (رئیس شعبه شرق)، در غم فقدان برادر
- رسول غفران‌طلب (معاون مالی پشتیبانی استان فارس)، در غم فقدان پدر
- لیلا دانشور (همکار شعب استان فارس)، در غم فقدان پدر
- کریم غلامی (همکارشعب استان فارس)، در غم فقدان مادر

دوره‌های آموزشی در سراسر کشور

استان ایلام

آموزش متقاضیان اخذ نمایندگی



این دوره آموزشی با همکاری مرکز طرح و توسعه بیمه‌آسیا و حضور کارشناسان مدیریت رشته‌های مختلف بیمه‌ای در محل شعبه ایلام برگزار شد.

دوره آموزشی متقاضیان اخذ نمایندگی از بیستم دی ماه لغایت یازدهم بهمن ماه ادامه داشت.

استان تهران

آموزش بیمه‌های عمر و پس‌انداز در شعبه آزادی



دوره‌های آموزشی بیمه‌های عمر و پس‌انداز و روش‌های فروش آن، در راستای برگزاری دوره‌های آموزشی پانزده‌گانه طی دو دوره در محل شعبه آزادی برگزار شد.

در روز اول این دوره آموزشی که در نهم دی‌ماه برگزار شد آموزش‌های لازم توسط شیرین حسنی کیهان (نمایندگی کد ۳۳۰۰) یکی از ۱۰ نماینده برتر فروش بیمه‌های عمر و پس‌انداز ارائه شد.

در ادامه این دوره آموزشی، سیمین شجاعی‌پور (نمایندگی کد ۴۲۸) و حمیدرضا بهبهانی (نمایندگی کد ۳۶۵۶) به عنوان نمایندگان برتر فروش بیمه‌نامه در هشت ماهه اول امسال معرفی و با اهدای لوح تقدیر از آنها قدردانی شد.

دومین دوره آموزشی بیمه‌های عمر و پس‌انداز در شانزدهم دی ماه برگزار و آموزش‌های لازم توسط شیرین حسنی کیهان ارائه شد.

آموزش بیمه‌نامه‌های مازاد بر ثالث اجباری در شعبه مطهری



آموزش فروش بیمه‌نامه‌های مازاد بر ثالث اجباری با حضور نمایندگان شعبه مطهری با هدف تهییج شبکه فروش و ایجاد شوک مثبت در بازار برگزار شد.

در ابتدای این دوره آموزشی ضمن ارائه آماری از وضعیت تولید شعبه مطهری طی ۱۰ ماهه سال ۱۳۹۳ و اعلام دستیابی به رتبه اول کشور توسط این شعبه در سه ماهه سوم سال جاری، درخصوص برنامه‌های طلایی و نقره‌ای و تلاش در راستای دستیابی به برنامه‌ها و اهداف مشترک شرکت توضیحاتی ارائه شد.

درخواست فروش حق بیمه مازاد بر ثالث، آموزش فروش مازاد بر ثالث توسط نمایندگان دارای ضریب خسارت مناسب در فروش بیمه‌های اتومبیل و پاسخگویی به سؤالات نمایندگان از دیگر موارد مطرح شده در این دوره آموزشی بود.

گفتنی است این دوره آموزشی هفتمین دوره در راستای برنامه‌ریزی دوره‌های آموزشی یکساله در سال ۱۳۹۳ بوده است که با استقبال کم‌نظیر شبکه فروش شعبه مطهری برگزار شد.

استان اصفهان

آموزش بیمه‌های عمر و پس‌انداز



همایش آموزشی تکنیک‌های فروش بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز، با حضور ۱۷۰ نفر از کارکنان شعب و نمایندگان استان در شهر اصفهان برگزار و آموزش‌های لازم درخصوص بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز و تکنیک‌های فروش آن توسط مجید یوسفی (نمایندگی کد ۲۶۶۲ تبریز)، محمد داوودی (نمایندگی کد ۷۲۴ اهواز)، محمد عزیزی (نمایندگی کد ۲۳۳۸ ابرقوه)، رضا غفوری (نمایندگی کد ۲۲۱۷ ساری) و علی شریفی (نمایندگی کد ۱۸۰ اصفهان) ارائه شد.

در پایان این همایش از مدرسین دوره و دانش‌پذیران نظرسنجی به عمل آمد.

استان خراسان رضوی

آموزش بیمه‌های مسئولیت در شعبه قوچان

در این دوره آموزشی که در محل شعبه قوچان برگزار شد، آموزش‌های لازم درخصوص بیمه‌های مسئولیت توسط نغمه تقدیسی، کارشناس شعبه مشهد و حسین مصنع رضوی، مدیرعامل شرکت آزادی خراسان ارائه شد.

آموزش بیمه‌های مسئولیت در شعبه نیشابور



در این دوره آموزشی، آموزش‌های لازم درخصوص بیمه‌های مسئولیت در رشته‌های سازندگان ابنیه، کارفرمایان کارگاه‌های صنعتی و پروژه‌های عمرانی توسط سیدجواد جاودانی‌نژاد، کارشناس شعبه مشهد ارائه شد.

در ادامه حسین مصنع رضوی، مدیرعامل شرکت آزادی خراسان نیز به آموزش نکات و مسائل بازاریابی رشته بیمه‌های مسئولیت پرداخت.

آموزش متقاضیان نمایندگی در شعبه مشهد

در این دوره آموزشی، که با حضور متقاضیان نمایندگی برگزار شد، آموزش‌های لازم توسط تهرانی و حسن‌زاده ارائه شد.

استان فارس

آموزش بیمه‌های باربری

دوره آموزشی صدور بیمه‌نامه‌های مؤسسات حمل و نقل با حضور نمایندگان فعال و اعضای انجمن صنفی نمایندگان استان فارس برگزار شد.

در این دوره آموزشی، آموزش‌های لازم درخصوص برنامه ایپاد، نحوه استفاده و مشکلات آن توسط کارشناسان مدیریت بیمه‌های باربری ارائه شد.

دوره‌های آموزشی در سراسر کشور

استان خوزستان

آموزش متقاضیان نمایندگی

در این دوره آموزشی که از ۲۰ دی ماه لغایت ۹ بهمن ماه سال جاری برگزار شد، آموزش‌های لازم درخصوص اصول بیمه، بازاریابی و بیمه‌های مهندسی، مسئولیت و آتش‌سوزی ارائه شد.



این دوره آموزشی با نظرسنجی از متقاضیان نمایندگی پایان یافت.

استان مرکزی

آموزش بیمه‌های عمر و پس‌انداز



این دوره آموزشی در راستای بازاریابی مؤثر و راه‌های ضریب نفوذ رشته بیمه‌های عمر و پس‌انداز با حضور نمایندگان استان مرکزی در شهر اراک برگزار شد.

در این دوره آموزشی، آموزش‌های لازم درخصوص راه‌های فروش و تبادل تجربه توسط محمد عزیزی (نمایندگی کد ۲۳۳۸ یزد)، مجید یوسفی (نمایندگی کد ۲۶۶۲ تبریز) و شیرین حسنی کیهان (نمایندگی کد ۳۳۰۰ مطهری) ارائه شد.

این دوره آموزشی با پاسخگویی به سؤالات حاضرین پایان یافت.

استان زنجان

آموزش بیمه‌های عمر و پس‌انداز

چهارمین دوره آموزشی بیمه‌های عمر و پس‌انداز با حضور نمایندگان و بازاریابان در محل واحد آموزش شعبه مرکزی استان زنجان برگزار و آموزش‌های لازم درخصوص بررسی فنی بیمه‌نامه عمر و پس‌انداز، روش‌های موثر فروش و بازاریابی اثربخش بیمه عمر، تکنیک‌های ایجاد اعتماد در مشتریان در راستای فروش بیمه و شیوه‌های ایجاد انگیزه در مشتری توسط حسن جدیدی، مشاور مالی و سرمایه‌گذاری شرکت بیمه عمر متروپولیتن ارائه شد.



آموزش متقاضیان نمایندگی

اولین دوره آموزش متقاضیان نمایندگی استان زنجان در سال۹۳، با همکاری مرکز طرح و توسعه بیمه‌آسیا و مدیریت امور نمایندگان طی ۱۸ روز مطابق با سرفصل‌های ارائه شده توسط بیمه مرکزی برگزار شد.

استان گیلان

همایش بیمه‌های عمر و پس‌انداز در شعبه رشت

همایش آموزشی بازاریابی و فروش بیمه‌های عمر و پس‌انداز با حضور نمایندگان و کارشناسان استان گیلان در شعبه رشت برگزار شد.

در این همایش آموزش‌های لازم درخصوص شیوه‌های بازاریابی و فروش بیمه‌های عمر و پس‌انداز توسط حمید امامی، از نمایندگان فعال بیمه‌آسیا در استان خراسان رضوی ارائه شد.

نشست مسئولان بیمه‌آسیا و بانک ملت در استان فارس



مسئولان بیمه‌آسیا و بانک ملت در استان فارس به منظور همکاری و تسریع در امور مربوط به بیمه‌گذاران و شبکه فروش استان، طی نشستی با یکدیگر دیدار و گفت و گو کردند.

علیرضا کتیرائی، رئیس کل شعب بیمه‌آسیا در استان فارس در این نشست ضمن بیان اقدامات مدیرعامل و هیأت‌مدیره بیمه‌آسیا و افزایش ۴۰۰ درصدی سپرده‌های خریداری شده از بانک‌های استان طی یک سال اخیر، خواستار دریافت خدمات ویژه و تسریع در وصول چک‌ها و پرداخت‌های بیمه‌آسیا گردید.

خوارزمی، مدیر امور شعب بانک ملت نیز در این دیدار به تشریح خدمات بانک ملت پرداخته و دستورات لازم درخصوص ارائه خدمات مناسب به بیمه‌آسیا را ارائه نمود.

وی همچنین از رئیس کل شعب استان فارس برای افتتاح ساختمان جدید بانک ملت که سازه‌ای کم‌نظیر در شبکه بانکی کشوری در شهرستان‌ها می‌باشد، دعوت به عمل آورد.

معرفی اعضای هیأت‌مدیره انجمن صنفی نمایندگان استان خراسان شمالی

انتخابات اعضای هیأت‌مدیره انجمن صنفی نمایندگان استان خراسان شمالی برگزار و اعضای هیأت‌مدیره این انجمن برگزیده شدند.

در این مراسم که در شعبه بجنورد و با حضور نمایندگان در محل شعبه برگزار شد، ابوالفضل محمودیان به عنوان رئیس و علی آرش به عنوان نایب رئیس انجمن صنفی منصوب شدند.

همچنین ملیحه کمالی به عنوان خزانه‌دار و مجید توسلی به سمت دبیر انجمن برگزیده شدند.

اشرف جلیلوند و محمدعلی باغبانی نیز به عنوان اعضای علی‌البدل انجمن و عباسعلی سلطانی و نرگس نوروزپور نیز به ترتیب به سمت بازرس و بازرس علی‌البدل معرفی شدند.





فعالیت‌های متنوع نماینده پارس‌آبادی در روز ۱۳ آذر





امیرعلی میرزائی (نمایندگی کد ۰۲۹۵ بیمه‌آسیا در شهرستان پارس‌آباد) همزمان با ۱۳ آذرماه، روز بیمه به معرفی هر چه بیشتر خدمات بیمه‌آسیا در این شهرستان پرداخت.

نمایندگی میرزائی، همچون سال‌های قبل ضمن دعوت از نمایندگان شرکت‌های بیمه در پارس‌آباد و برگزاری نشست به منظور آشنایی با نمایندگان جدید و حل مسائل و مشکلات آنها، به برگزاری مراسم ۱۳ آذر با همکاری شرکت کشت و صنعت و دامپروری مغان، بیان سخنرانی توسط این نمایندگی درخصوص مزایای بیمه، انواع بیمه‌ها و خدمات بیمه‌آسیا، اهدای لباس ورزشی به قید قرعه، برگزاری نشست با فرماندار و جمعی از مسئولین اجرائی، انتظامی و قضایی و نمایندگان شرکت‌های بیمه، ارائه سخنرانی درخصوص بیمه و اعلام افتتاح شعبه بیمه‌آسیا در پارس‌آباد پرداخت.

سخنرانی درخصوص خدمات صنعت بیمه و بیمه‌آسیا در نماز جمعه شهرستان پارس‌آباد و معرفی انواع بیمه‌نامه‌ها، حضور در ۲۰ مدرسه راهنمایی و دبیرستان و ارائه توضیحات بیمه‌ای و نصب بنرهای تبلیغاتی از دیگر اقدامات این نماینده بیمه‌آسیا در روزهای مصادف با سالروز بیمه بود.

تیم شعبه هشتگرد قهرمان مسابقات فوتبال استان البرز



یک دوره مسابقات قهرمانی فوتبال گل کوچک همزمان با گرامیداشت دهه مبارک فجر و در راستای ترویج روحیه ورزشکاری، با حضور کارکنان و نمایندگان استان البرز برگزار شد.

در این دوره از مسابقات که با حضور هشت تیم در محل پارکینگ خسارت اتومبیل استان البرز برگزار شد، تیم‌های شعبه هشتگرد، اداره خسارت اتومبیل و انجمن صنفی نمایندگان استان البرز با پشت سرگذاشتن حریفان به ترتیب مقام‌های اول تا سوم را به دست آوردند.

قدرت‌اله نقوی، محمد نوردار، محمد رادی، سعید حق‌شناس و علی اخلاقی اعضای تیم شعبه هشتگرد را تشکیل می‌دادند.

گفتنی است همکاران خسارت اتومبیل استان البرز، شعبه گلشهر و کیومرث کرمی بابایی، دبیر برگزاری در اجرای مسابقات در سطح مطلوب تلاش قابل تقدیری داشتند.

برگزاری راهپیمایی ورزشی تفریحی در استان فارس

همزمان با روز بیمه راهپیمایی ورزشی تفریحی با حضور کارکنان، اعضای انجمن صنفی نمایندگان و شبکه فروش استان فارس و خانواده‌های آنها برگزار شد.

علیرضا کتیرائی، رئیس کل شعب استان فارس با اعلام این خبر گفت: این مراسم با هدف ایجاد روحیه و فرهنگ ورزش، سلامتی، شادابی و نشاط در راستای توسعه سلامت کشور در بین خانواده بزرگ بیمه‌آسیا، برگزار شد.

وی افزود: در پایان این راهپیمایی که در بلوار شهید چمران شیراز برگزار شد حاضرین در فضایی صمیمی و خانوادگی به صرف صبحانه پرداختند و هدایایی نیز به منظور تشویق فرزندان خانواده همکاران بیمه‌آسیا به آنان اهدا شد.

این مراسم مورد استقبال و تقدیر حاضرین قرار گرفت.



پیراهن بیمه‌آسیا بر تن کاروان دوچرخه‌سواری فاطمیون

کاروان دوچرخه‌سواری فاطمیون شهرستان بردسکن، با پیراهن منقش به آرم بیمه‌آسیا عازم مشهد مقدس شد.

این کاروان دوچرخه‌سواری که تحت پوشش هیأت دوچرخه‌سواری شهرستان بردسکن است، به منظور شرکت در مراسم رحلت پیامبر اکرم (ص) با پیراهن‌های ورزشی بیمه‌آسیا فاصله شهرستان بردسکن واقع در تربت حیدریه تا مشهد مقدس را رکاب زدند.

این اقدام همچون سال گذشته با تلاش و هماهنگی مهدی عابدینی (نمایندگی کد ۲۶۱۹) انجام شد.



بازدید معاون توسعه بازار و شبکه فروش از استان آذربایجان غربی





معاون توسعه بازار و شبکه فروش طی سفری دو روزه از شعبه آذربایجان غربی بازدید کرد.

براساس گزارش رسیده، دکتر نیما نورالهی، معاون توسعه بازار و شبکه فروش در این سفر با حضور در جمع رؤسا و کارکنان شعب ارومیه، میاندوآب و مهاباد ضمن بررسی مسائل و مشکلات آنها بر تلاش و هماهنگی بیشتر در راستای تحقق اهداف بیمه‌آسیا تأکید نمود.

وی در ادامه به بررسی رتبه بیمه‌آسیا، ارتقاء جایگاه و افزایش سهم بازار در بین شرکت‌های بیمه‌ای استان به خصوص با تمرکز بر صدور بیمه‌های خرد همچون بیمه‌های عمر و پس‌انداز، خواستار پایش نمایندگان دارای پورتفوی پایین در سطح استان گردید.

در پایان این دیدار، کارکنان شعب به بیان پاره‌ای از مسائل و مشکلات خود با معاون توسعه بازار و شبکه فروش پرداختند.

حضور فعال بیمه‌آسیا در سمینار آسانسور و پله‌برقی

شعبه مطهری بیمه‌آسیا، با هدف بازاریابی و ارتباط با صنایع و تولیدکنندگان، در پنجمین سمینار آسانسور و پله‌برقی که با حضور جمع کثیری از صاحبان بنگاه‌های تولیدی و خدماتی، نمایندگان مجلس و اساتید دانشگاه برگزار شد حضوری فعال داشت.

شعبه مطهری بیمه‌آسیا در این سمینار با برپایی غرفه، ارائه اطلاعات فنی و بیمه‌ای و بروشورهای تبلیغاتی به معرفی هرچه بیشتر خدمات بیمه‌آسیا پرداخت.



مسئولین این شعبه همچنین در این سمینار ضمن تبادل نظر با مدیران و صاحبان صنایع در بخش VIP، خدمات بیمه‌آسیا، به خصوص در زمینه بیمه‌های مسئولیت و آسانسور را تشریح نمودند.

شایان ذکر است که صنعت آسانسور، پله‌برقی، صنایع و خدمات وابسته با سرعت رو به رشد بوده و بازار وسیعی را در اختیار شرکت‌های بیمه قرار داده است که حضور بیمه‌آسیا در این سمینار و ایجاد ارتباط با این صنعت وسیع، موجب افزایش فعالیت‌های بیمه‌گری در این عرصه خواهد شد.

بانک انصار استان گیلان تحت پوشش بیمه‌آسیا

بیمه‌آسیا بانک انصار استان گیلان را تحت پوشش بیمه‌های وثائق مشتریان خود قرار داد.

محمدضیاء پورسعید، رئیس کل شعب استان گیلان با اعلام این خبر افزود: براساس قرارداد منعقد شده، از ابتدای مهرماه امسال بانک انصار این استان تحت پوشش رشته‌های وثائق مشتریان بیمه‌آسیا قرار گرفته است.

وی گفت: طی نشست مشترک بیمه‌آسیا و مدیریت امور شعب بانک انصار استان گیلان مقرر شد کلیه امور بیمه‌ای این بانک نزد شرکت بیمه‌آسیا متمرکز شود.

رئیس کل شعب استان گیلان در ادامه افزود: بیمه‌آسیا در استان گیلان در سنوات گذشته با بانک‌های ملی، صادرات و رفاه این استان در رشته‌های وثائق مشتریان، اتومبیل و آتش‌سوزی قرارداد همکاری منعقد نموده است.

اولین یادمان فوتبالیست‌های فقید شهر جم با همکاری نماینده بیمه‌آسیا برگزار گردید

در اولین یادمان فوتبالیست‌های فقید شهر جم که با همکاری محمد اسدی نمایندگی بیمه‌آسیا (کد ۳۲۶۸) برای اولین بار در سطح شهرستان جم برگزار می‌شد از خانواده ۱۸ فوتبالیست فقید شهر جم تجلیل به عمل آمد.

در این مراسم عبدالله نادری فرماندار شهرستان جم، مسئولین ادارات و نهادها و جامعه ورزش این شهرستان حضور داشتند.

در ادامه از استاد محمد حسین صمیمی، پیشکسوت فوتبال استان بوشهر و مهمان ویژه یادمان، با اهدای لوحی به خط خوش یکی از شاگردان استاد تقدیر شد.

اهدای لوح یادبود و نیز یک فقره بیمه‌نامه آتش‌سوزی ساختمان، به ارزش ۵۰۰ میلیون ریال از طرف محمد اسدی نمایندگی بیمه‌آسیا در این شهرستان به خانواده‌های فوتبالیست‌های فقید پایان بخش این مراسم بود.

محمد اسدی یکی از نمایندگان فعال بیمه‌آسیا در استان‌های فارس و بوشهر است که تاکنون به دلیل فعالیت‌های قابل توجه در زمینه‌های مختلف چندین لوح تقدیر ازطرف نماینده شهرستان جم در مجلس شورای اسلامی، امام جمعه این شهرستان، مدیر بیمه‌های آتش‌سوزی بیمه‌آسیا، آموزش و پرورش این شهرستان و ... دریافت کرده است.



انتصابات

اسامی همکارانی که طی ماه‌های گذشته به سمت‌های جدید منصوب شده‌اند، به قرار زیر است.

برای ایشان در انجام وظایف محوله آرزوی موفقیت داریم.

- بابک نظری، معاون مدیر دفتر حقوقی
- فرحناز ایاززاده شیرازی، دبیر کارگروه عالی شرکت (با حفظ سمت)
- بابک مهران، سرپرست شعبه گرمسار
- وحید اشکیان، سرپرست استان کهگیلویه و بویراحمد
- تیمور پرهام، معاون امور بیمه‌ای رئیس شعبه ۱۵ خرداد
- عباس زارعین، معاون امور بیمه‌ای رئیس شعبه مطهری
- نرگس نصیری، معاون مالی و پشتیبانی رئیس شعبه آزادی
- سیدابراهیم موسوی اصل، معاون مالی و پشتیبانی رئیس شعبه مطهری
- داود سلیم رفتار، معاون مالی و پشتیبانی رئیس شعبه صادقیه
- حسین لشکری، معاون مالی و پشتیبانی رئیس شعبه خاقانی
- ژینوس ایلکا، معاون امور مالی و پشتیبانی رئیس شعب سمنان

استان‌ها و شعب مستقل برتر بیمه آسیا در ۱۰ ماهه سال ۱۳۹۳

مرکز طرح و توسعه بیمه آسیا، ۱۰ استان و شعبه مستقل برتر در سطح کشور را به لحاظ شاخص‌های تولید حق بیمه، بیشترین درصد افزایش رشد تولید، بیشترین خسارت پرداختی و بیشترین نسبت خسارت طی ده ماهه سال ۱۳۹۳ (در مقایسه با مدت مشابه سال قبل) به تفکیک رشته‌های بیمه‌ای و کل تولید و رشد به ترتیب زیر اعلام کرد:

استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ تولید حق بیمه طی ده ماهه سال ۱۳۹۳

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	خراسان رضوی	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران
۲	مازندران	خوزستان	اصفهان	اصفهان	گیلان	فارس	آذربایجان شرقی	خراسان رضوی	مطهری تهران	اصفهان
۳	گیلان	هرمزگان	کرمان	خراسان رضوی	اصفهان	مرکزی تهران	خراسان رضوی	اصفهان	خراسان رضوی	خراسان رضوی
۴	خراسان رضوی	مطهری تهران	آذربایجان شرقی	آذربایجان شرقی	مازندران	اصفهان	اصفهان	مطهری تهران	اصفهان	آذربایجان شرقی
۵	اصفهان	ممتاز شرق تهران	فارس	مازندران	آذربایجان شرقی	مازندران	مازندران	مازندران	مازندران	مازندران
۶	آذربایجان شرقی	اصفهان	خراسان رضوی	فارس	مطهری تهران	پانزده خرداد تهران	گیلان	آذربایجان شرقی	کرمان	فارس
۷	پانزده خرداد تهران	مازندران	مازندران	کرمان	خراسان رضوی	آذربایجان شرقی	مطهری تهران	خوزستان	بوشهر	کرمان
۸	مطهری تهران	آذربایجان شرقی	ممتاز شرق تهران	البرز	البرز	قم	خوزستان	البرز	هرمزگان	گیلان
۹	فارس	خراسان رضوی	مطهری تهران	آذربایجان غربی	کرمان	مطهری تهران	قزوین	فارس	آذربایجان شرقی	البرز
۱۰	البرز	کرمان	خوزستان	خوزستان	خوزستان	یزد	قم	گیلان	البرز	خوزستان

استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ بیشترین درصد افزایش رشد تولید طی ده ماهه سال ۱۳۹۳

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	انقلاب تهران	انقلاب تهران	انقلاب تهران	صادقیه تهران	انقلاب تهران	صادقیه تهران	انقلاب تهران	انقلاب تهران	کرمانشاه	صادقیه تهران
۲	صادقیه تهران	صادقیه تهران	صادقیه تهران	انقلاب تهران	صادقیه تهران	بوشهر	بوشهر	صادقیه تهران	اردبیل	انقلاب تهران
۳	بوشهر	مطهری تهران	کرمان	مرکزی تهران	هرمزگان	خراسان شمالی	آذربایجان شرقی	بوشهر	البرز	بوشهر
۴	سیستان و بلوچستان	چهارمحال و بختیاری	آذربایجان شرقی	سیستان و بلوچستان	کردستان	قزوین	هرمزگان	یزد	صادقیه تهران	سیستان و بلوچستان
۵	اردبیل	آذربایجان شرقی	خراسان شمالی	کرمان	سیستان و بلوچستان	سیستان و بلوچستان	آذربایجان غربی	خراسان جنوبی	قزوین	کردستان
۶	کرمانشاه	بوشهر	چهارمحال و بختیاری	چهارمحال و بختیاری	بوشهر	کرمانشاه	خوزستان	مطهری تهران	هرمزگان	هرمزگان
۷	لرستان	پانزده خرداد	ایلام	هرمزگان	زنجان	هرمزگان	گیلان	قزوین	آذربایجان شرقی	چهارمحال و بختیاری
۸	کرمان	هرمزگان	یزد	همدان	چهارمحال و بختیاری	خوزستان	البرز	مازندران	یزد	کرمان
۹	قزوین	خوزستان	فارس	یزد	خراسان شمالی	البرز	اصفهان	زنجان	کرمان	خراسان شمالی
۱۰	قم	کردستان	لرستان	فارس	همدان	لرستان	اردبیل	آذربایجان شرقی	آذربایجان غربی	همدان

استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ بیشترین خسارت پرداختی طی ده ماهه سال ۱۳۹۳

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	اصفهان	مرکزی تهران	مرکزی تهران	اصفهان	مرکزی تهران	خراسان رضوی	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران	مرکزی تهران
۲	مرکزی تهران	آزادی تهران	اصفهان	مرکزی تهران	آذربایجان شرقی	مرکزی تهران	اصفهان	خراسان رضوی	بوشهر	اصفهان
۳	قزوین	خوزستان	فارس	فارس	گیلان	فارس	آذربایجان شرقی	اصفهان	آزادی تهران	خراسان رضوی
۴	خراسان رضوی	ممتاز شرق تهران	کرمان	مازندران	خراسان رضوی	پانزده خرداد	خراسان رضوی	مطهری تهران	فارس	فارس
۵	گیلان	هرمزگان	خراسان رضوی	خراسان رضوی	اصفهان	اصفهان	آذربایجان غربی	خوزستان	اصفهان	آذربایجان شرقی
۶	مازندران	فارس	آذربایجان شرقی	آذربایجان شرقی	مازندران	آذربایجان شرقی	فارس	مازندران	هرمزگان	مازندران
۷	مطهری تهران	پانزده خرداد تهران	مازندران	خوزستان	مطهری تهران	مازندران	کرمان	آذربایجان غربی	آذربایجان شرقی	خوزستان
۸	قم	مازندران	ممتاز شرق تهران	آذربایجان غربی	قزوین	گیلان	مازندران	قم	مازندران	گیلان
۹	پانزده خرداد تهران	اصفهان	خوزستان	گیلان	کرمان	ممتاز شرق تهران	خوزستان	آذربایجان شرقی	خراسان رضوی	کرمان
۱۰	بوشهر	خراسان رضوی	مطهری تهران	البرز	البرز	یزد	اردبیل	البرز	مطهری تهران	البرز

استان‌ها و شعب مستقل برتر به لحاظ بیشترین نسبت خسارت طی ده ماهه سال ۱۳۹۳

	آتش‌سوزی	باربری	بدنه	ثالث و سرنشین	درمان	عمر و پس‌انداز	عمر و حوادث	مسئولیت	مهندسی	کل
۱	اصفهان	آزادی تهران	کهکیلویه‌وبویراحمد	کهکیلویه‌وبویراحمد	اردبیل	کهکیلویه‌وبویراحمد	ایلام	همدان	آزادی تهران	کهکیلویه‌وبویراحمد
۲	قزوین	اردبیل	لرستان	ایلام	یزد	مرکزی تهران	کرمانشاه	کهکیلویه‌وبویراحمد	ایلام	ایلام
۳	بوشهر	فارس	قزوین	کردستان	قم	بوشهر	سیستان و بلوچستان	کرمانشاه	کهکیلویه‌وبویراحمد	آزادی تهران
۴	چهارمحال و بختیاری	پانزده خرداد تهران	چهارمحال و بختیاری	لرستان	صادقیه تهران	خراسان رضوی	خراسان جنوبی	آذربایجان غربی	فارس	کرمانشاه
۵	قم	قزوین	خراسان جنوبی	خوزستان	مرکزی تهران	فارس	کهکیلویه‌وبویراحمد	کرمان	بوشهر	لرستان
۶	خراسان شمالی	خوزستان	قم	کرمانشاه	کرمانشاه	پانزده خرداد	فارس	اردبیل	خوزستان	قزوین
۷	مرکزی تهران	کهکیلویه‌وبویراحمد	یزد	فارس	قزوین	قزوین	آذربایجان غربی	قم	اصفهان	خوزستان
۸	سمنان	ممتاز شرق تهران	خراسان شمالی	بوشهر	آذربایجان شرقی	کرمانشاه	کردستان	گلستان	هرمزگان	فارس
۹	مطهری تهران	بوشهر	مرکزی	سیستان و بلوچستان	خراسان رضوی	گیلان	خراسان شمالی	کردستان	سیستان و بلوچستان	بوشهر
۱۰	خراسان رضوی	قم	هرمزگان	قم	مرکزی	ممتاز شرق تهران	زنجان	خراسان جنوبی	پانزده خرداد تهران	قم

* آمار شعب صادقیه، انقلاب، آزادی و چیتگر در مدت مشابه سال قبل به تفکیک چهار شعبه موجود نبوده است، لذا میزان رشد قابل اتکا نمی‌باشد.

مدیریت اثر بخش



● نویسنده: حجت‌اله نوری

ترکیب «تغییر جهت» و «تکیه بر کارهای مثبت» به عنوان دو روش اثر بخش در مقابل دو روش متداول امروزی یعنی «عدم پاسخ» و«پاسخ منفی» به رفتارهای کارکنان بهترین نکته مدیریتی است که تاکنون به آن توجه شده است. در این مطلب، ابتدا خواننده انتظار خواندن مطالبی را دارد که تابحال نشنیده است و یا توقع دارد با مفاهیمی سخت و پیچیده مواجه شود که درک آنها به سادگی امکان‌پذیر نباشد، اما در پایان به سرعت در می‌یابد که مفاد آن بسیار ساده و تاکید بر مفاهیمی بدیهی و روشن است که شاید به لحاظ شفافیت و سادگی پیش پا افتاده بنظر آید، اما بدون تردید تاکید بر همین مقوله‌های ساده و پیش پا افتاده بسیار مهم و کارساز بوده و یک تست خودآزمایی برای همه کسانی است که در عرصه مدیریت مشغول فعالیت هستند.

مقدمه:

همه ما در زندگی روزمره عادت کرده‌ایم که در فرآیند ارتباطی خود با دیگران مخصوصاً در زمینه‌های کاری همیشه موارد منفی را بیشتر مورد توجه قرار دهیم، حتی در دیدگاه ما کسی که موارد منفی را سریع‌تر از دیگران دیده و گوشزد نماید از دیدگاه ما آدمی نکته‌سنج و ریزبین تلقی می‌شود. اغلب اوقات سعی می‌شود این افراد را الگو قرار داده و در روابط خود با دیگران در محیط کار از رفتار آنها تقلید کنیم، چرا که به عنوان یک ناظر خارجی اینگونه افراد را افرادی توانمند و دارای اقتدار تصور می‌کنیم. همه می‌دانند که تکیه بر کارهای مثبت اثربخش‌ترین راه است اما وقتی کسی کاری می‌کند که اثر منفی دارد، چکار باید کرد؟

الف – تغییر جهت

به جای اینکه به آنچه که نادرست انجام شده تمرکز کنیم باید انرژی را به سمت نتایج مثبت تغییر جهت دهیم، به عبارتی ترکیب روش تغییر جهت و تاکید بر موارد مثبت می‌تواند دگرگونی بزرگی در روابط ما و اطرافیان به وجود آورد.

هرکسی یک دریچه ورودی دارد حتی کسانی که انتظارِ کمک و همکاری از آنها را نداریم چنانچه دریچه ورود به توانایی او را بیابیم و از آن وارد شویم مطئناً می‌تواند یار و یاور ما در کارها باشد.

چنانچه هر چه بیشتر به یک رفتار توجه کنیم آن رفتار بیشتر تکرار خواهد شد، لذا در روابط خود باید ابتدا سعی کنیم اعتماد متقابل و محکمی به وجود آورده و از همه مهم‌تر بر موارد مثبتی که در اطراف و محیط کار اتفاق می‌افتد تاکیدکنیم و بیشتر مورد توجه قرار دهیم. «اگر نمی‌خواهید رفتارهای ضعیف را تشویق کنید وقت زیادی را صرف آنها نکنید. پیشرفت را تحسین کنید، این یک هدف متحرک است».



ب) تاکید بر موارد مثبت

خانم «آن ماری باتلر» یکی از مدیران برجسته در زمینه کسب و کار درباره ایجاد روابط مثبت با دیگران، افزایش انرژی مثبت و انگیزه دادن به آنها جهت بهبود عملکرد شغلی آنان تاکید دارد.

۱- همه عملکردهای خوب با هدف‌های روشن شروع می‌شوند. اگر مدیران با کارکنان خود راجع به هدف‌های عملی و هوشمندی که برای دو طرف روشن است گفتگو نکنند، افراد بدون هیچگونه هدفی و بدون اینکه بدانند چه انتظاری از آنها می‌رود و یا حتی عملکرد خوب چیست رها می‌شوند.

۲- رفتار حاصل از آن باید مورد توجه قرار گیرد، این رفتار ممکن است برای کارکنان در محل کار گفتگوی موثر با مشتریان، دستیابی به سهم فروش، یا تهیه به موقع یک گزارش باشد. معمولاً مدیران به رفتار بعد از عملکرد توجهی نشان نمی‌دهند و زمانی که هدف‌گذاری انجام و آموزش‌های لازم به پایان می‌رسد، اغلب ناپدید می‌شوند. بنابراین زمانی که رفتارهای مورد نظر اتفاق می‌افتد آنها دیگر شانس استفاده از مزایای سومین و مهم‌ترین مرحله مدیریت عملکرد، یعنی پیامد را ندارند.

۳- وقتی شما در محل کارتان، کاری را به درستی انجام می‌دهید، معمولاً چه پاسخی دریافت می‌کنید؟ رایج‌ترین پاسخی که افراد در مقابل عملکردشان می‌گیرند نبود پاسخ است. هیچ‌کس توجهی نمی‌کند و نظری نمی‌دهد، اما تا کی؟ تا زمانی که کاری اشتباه انجام نشود. یعنی اینکه پاسخ معمول به عملکرد خوب ما اینست که کسی سراغمان را نگیرد، یعنی اینکه آنها چیزی از رئیسان خود نمی‌شنوند مگر اینکه کاری را خراب کنند. در اینجا پاسخ منفی جای عدم پاسخ را می‌گیرد که می‌تواند به شکل‌های نگاه عصبانی، سخنان انتقادآمیز یا حتی بعضی از انواع جریمه‌ها ظاهر شود.

روش صحیح تغییر جهت و پاسخ مثبت:

اگر برای توجه به عملکرد افراد از روش منفی استفاده نشود، موجب حفظ احترام و اعتماد نیز می‌شود. علاوه بر سه واکنش عدم پاسخ، پاسخ منفی و تغییر جهت، که مردم می‌توانند نسبت به عملکردشان دریافت نمایند آخرین واکنش پاسخ مثبت است که می‌تواند تحسین کردن، فراهم کردن فرصت آموزش و یا حتی ارتقاء برای کارکنان باشد. مهم آنست که عملکرد خوب را بلافاصله پاسخ مثبت بدهید. اگر منتظر شوید تا پس از انجام عملکرد یا رفتاری دقیق و بدون نقص پاسخ مثبت دهید، ممکن است برای همیشه منتظر بمانید.

توجه کردن به کارهای نادرست افراد مانند تابش نور آفتاب است، هرچه بیشتر به آن توجه کنیم، بیشتر رشد می‌کند، و هرچه کمتر توجه کنیم پژمرده می‌شود.

خانم «آن ماری باتلر» در مورد مدیریت اثر بخش می‌گوید:

امروزه، هر شیوه جدید بهبود کسب و کار چه نوآوری در زمینه خدمات، تکنولوژی و یا استراتژی قیمت‌گذاری، و هر چیز دیگری بلافاصله به وسیله رقبا شناسایی و نسخه‌برداری می‌شود، چیزی که رقبای شما هرگز نمی‌توانند از شما بدزدند رابطه‌ای است که شما با کارکنانتان دارید و آنها با مشتریان دارند.

ما همیشه با پاسخی که به رفتار دیگران می‌دهیم، چیزهایی را تقویت می‌کنیم، حتی زمانی که عملکردشان را نادیده می‌گیریم. در واقع باید دانست که افراد با چیزهای مختلفی برانگیخته می‌شوند. در مورد انسان‌ها هم همین واقعیت وجود دارد، یعنی مشاهده و مطالعه رفتار افراد بهترین راه است و می‌توان آسان‌تر با انسان‌ها ارتباط برقرار نموده و گفتگو کرد. بنابراین مدیران می‌توانند از کارکنان سئوال کنند که چه چیزی به آنها انگیزه می‌دهد؟ انگیزه‌های کوتاه‌مدت، شامل چیزهائی است که طی فعالیت‌های روزمره به آنها انگیزه می‌دهد و انگیزه‌های دراز مدت، در ارزیابی‌های سه ماهه، شش ماهه و یکساله ایجاد می‌شود.

به طور کلی روش‌های مدیریتی را در این زمینه می‌توان به دو دسته تقسیم‌بندی نمود:

۱- روش مدیریتی مچ‌گیرانه، سخت‌گیرانه و سنت‌گرایانه

در این روش همان‌گونه که قبلاً اشاره شد مدیر به صورتی دائمی و مستمر مترصد فرصت جهت مچ‌گیری از کارکنان خود در مواقعی است که کاری به درستی انجام نمی‌شود. او به سختی از اشتباهات زیردستان خود چشم‌پوشی می‌کند. انجام درست کارها از نظر او، انجام وظیفه است و غالباً هیچ واکنشی در مقابل کارهای درست ازخود نشان نمی‌دهد و کارکنان وی به تدریج دریافته‌اند فقط هنگامی فراخوانده می‌شوند که خطایی از آنها سرزده باشد. واکنش سکوت و یا واکنش منفی نتیجه این فرآیند است که طی آن زیردستان و کارکنان پس از مدتی در می‌یابند که فراموش شده‌اند و انگیزه زیادی برای ارتقاء سطح کارآیی خود ندارند. این روش سنت‌گرایانه، توام با تحکم اگر چه شاید در کوتاه مدت قدری اثربخش به نظر آید اما در بلندمدت مسلماً اثرات خود را به تدریج از دست می‌دهد.

۲- روش مدیریتی مشفقانه، فعالانه و مثبت‌گرایانه نوین

این گروه از مدیران به روش فوق عمل می‌کنند، نیروی انسانی را سرمایه می‌پندارند و دائماً درصدد حفظ سرمایه و یا افزایش آن هستند، به همین دلیل در مواقعی که کارها به درستی انجام می‌شود، روشی مشفقانه دارند، واکنش آنها فوری و بلافاصله پس از انجام یک کار درست است و هیچ‌گاه توقع ندارند که کارها صددرصد کامل و بدون کوچک‌ترین نقصی انجام شود.

این گروه از مدیران به سادگی از کارهایی که به درستی انجام نمی‌شود چشم‌پوشی کرده و غالباً خود را نیز در این فرآیند سهیم می‌دانند. واکنش آنها در مقابل کارکنانی که به هر دلیلی از عهده کاری به درستی بر نمی‌آیند، عدم تمرکز بر اشتباه، تغییر جهت و انرژی مثبت است و تغییر جهت مثبت آنها معمولاً ایجاد فرصت برای جبران آن مرحله از کاری است که به درستی انجام نشده و یا تکیه بر انجام کارهایی است که کارکنان از عهده آنها به سادگی بر می‌آیند. واکنش آنها نسبت به عملکرد کارکنان به جای عدم پاسخ و یا پاسخ منفی، انرژی دادن مثبت است که انگیزه‌هایی قوی برای انجام کارهای درست به شمار می‌رود. آنها عمیقاً بر این باورند که تکنولوژی‌ها و اختراعات جدید، قابل تقلید هستند، اما هیچ رقیبی نمی‌تواند، به نیروی انسانی کارآمد لطمه‌ای وارد کند. با آگاهی نسبت به دو فرآیند فوق، هر مدیری می‌تواند جایگاه خود را به درستی تعیین نماید.

منابع: اثر بخشی در محیط کار و خانه، کنت بلانچارد، ترجمه غلامحسین لک

دیدار مدیرعامل با خانواده سردارحاج حمید تقوی؛ شهید سامرا



دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره، مدیرعامل و فرمانده پایگاه مقاومت بسیج بیمه‌آسیا به اتفاق مصطفی خسروی مشاور وزیر و مدیرکل بازرسی و رسیدگی به شکایات وزارت امور اقتصادی و دارایی، جاهد، معاون ایشان، مسعود بادین عضو هیأت‌مدیره، حمید رمضانی، مدیر بازرسی و انتظامات، محمود افشاری مدیر روابط عمومی بیمه‌آسیا، مهدی هندیونی جانشین فرمانده پایگاه مقاومت بسیج، طاهره اطاعتی، مسئول بسیج خواهران بیمه‌آسیا و حمیده صفرزاده، فرمانده گردان خواهران بسیج وزارت امور اقتصادی و دارایی ضمن حضور در منزل شهیدتقوی با خانواده این شهید دیدار و گفتگو کردند.

در این دیدار سردار ایران‌پور، از همرزمان و دوستان شهید خاطراتی را از دوران همسنگری و مبارزات شهید تقوی بیان کرد و به برخی از خصوصیات برجسته این شهید بزرگوار از جمله رشادت‌های او در صحنه‌های نبرد، نماز شب‌های مخلصانه او و نیز گریزان بودن حاج حمید تقوی از شهرت اشاره کرد و گفت: این شهید مدافع حرم عسکریین (ع) به هیچ وجه حاضر نبود شناخته شود و بسیاری از افراد بعد از شهادت با نام او آشنا شدند.

دختر مکرمه شهید ضمن بیان برخی از خصوصیات آن بزرگوار، ساده‌زیستی، اخلاص، پرتلاش بودن، صبر، تقوا، سخاوت، مهربانی به خصوص در مورد جوانان، شجاعت، پایبندی به امر به معروف و نهی از منکر و قانون‌مداری را از جمله مهمترین ویژگی‌های پدر خود برشمرد.

وی افزود: پدرم عاشق جوان‌ها بود. زبان جوان‌ها را خوب می‌فهمید، فرزندان دوستانش همگی او را می‌شناختند و برای حل مشکلات خود با او به صورت حضوری و تلفنی در تماس بودند. برای همه جوان‌ها پدری مهربان بود و هر کاری که از دستش برمی‌آمد برای آنها انجام می‌داد.

فرزند شهید تقوی توکل بر خدا را از دیگر ویژگی‌های او برشمرد و گفت: بسیار توکل می‌کرد. در هیچ کاری جمله «توکل بر خدا» از زبانش نمی‌افتاد و هیچ‌گاه توکل بر خداوند متعال را فراموش نمی‌کرد. بسیاری از شب‌ها او را در حال نماز شب دیده‌ام.

سردار شهید، حاج حمید تقوی عصر روز شنبه، ششم دی ماه سال جاری در شهر سامرا، هدف تک‌تیراندازان داعش قرار گرفته و در جوار مرقد مطهر امام عسگری(ع) نزد پدر و برادر شهیدش شتافت.

شهید تقوی که با پیروی از امام راحل به مبارزه با رژیم ستمشاهی برخاسته بود، پس از شروع تجاوز بعثی‌ها به ایران، به دفاع از میهن اسلامی پرداخت.

وی یکی از فعال‌ترین عناصر اطلاعات عملیات جبهه‌ها در جنوب و در بخش برون‌مرزی بود که با جمع‌آوری نیروهای بااستعداد و شجاع و با کمک شهید زین‌الدین اقدامات بزرگی در منطقه حساس سوسنگرد انجام داد.

این شهید بزرگوار در عملیات خیبر شاهد شهادت پدر و در عملیات والفجر ۸ شاهد شهادت برادرش بود. در پایان جنگ او همچنان در نیروی قدس و قرارگاه رمضان به مبارزه خستگی‌ناپذیر خود بر علیه استکبار ادامه داد و برای پیوستن به پدر و برادر شهیدش بی‌تابی می‌کرد تا اینکه در سرزمین عتبات عالیات و در دفاع از حرمین شریف به آرزویش رسید.

سردار سرتیپ پاسدار شهید حمید تقوی که رسم شهادت را از پدر و برادرش آموخته بود، پس از جانفشانی در جنگ تحمیلی عراق علیه ایران، در ادامه رسالت خود به مقابله علیه تکفیری‌ها شتافت، در درگیری با تروریست‌های تکفیری داعش به اسطوره‌ای بی‌بدیل تبدیل شد. این شهید مدافع حرم امامین عسکریین(ع) نقش مهمی در پیروزی های ارتش و نیروهای مردمی عراق علیه گروه تروریستی داعش داشت.

این شهید معزز که از فرماندهان قرارگاه رمضان در دوران دفاع مقدس بود در حین انجام ماموریت مستشاری برای مقابله با تروریست‌های تکفیری و داعش در سامرا به شهادت رسید.

خداوند متعال روح بلندش را با سرور شهیدان عالم محشور نماید.

بازدید مدیرعامل از شعبه نیشابور



نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل، طی سفری به استان خراسان رضوی از شعبه نیشابور بازدید کرد.

براساس گزارش رسیده دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل در ابتدای این سفر با حضوری گرم و صمیمی در بین همکاران شعبه نیشابور ضمن تبیین اهداف بیمه‌آسیا اظهار کرد: تراز مالی هر شعبه در هر کجای کشور، نمونه‌ای کوچک از تراز مالی نهایی شرکت در مقیاس بزرگ است که باید سود و زیان آن بررسی شود.

نایب رئیس هیأت‌مدیره در ادامه این سفر طی نشستی با نمایندگان شهرستان‌های نیشابور، تربت حیدریه و سبزوار به سؤالات و مشکلات مطرح شده پاسخ داد.

دکتر کاردگر همچنین در دو نشست جداگانه با بیمه‌گذاران درخصوص طرح مشارکت در سرمایه‌گذاری به بحث و گفت و گو پرداخت.

دیدار مدیرعامل از شعبه نیشابور طی ۲۰ سال از آغاز تأسیس آن بی‌سابقه بود که با حضور پرشور و نشاط بی‌اندازه همکاران این شعبه همراه بود.



دیدار مدیرعامل با خانواده مرحوم بنی‌اقبال

نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل به همراه مدیر منابع انسانی و پشتیبانی و مدیر روابط‌عمومی با خانواده مرحوم سیدجعفر بنی‌اقبال، دیدار کردند.

دکتر ابراهیم کاردگر، نایب رئیس هیأت‌مدیره و مدیرعامل به همراه علیرضا آزاددل، مدیر منابع انسانی و پشتیبانی و محمود افشاری، مدیر روابط‌عمومی با حضور در منزل مرحوم سیدجعفر بنی‌اقبال، ضمن دیدار با همسر و فرزندان آن مرحوم و تسلی خاطر ایشان رهنمودهای لازم را در جهت رفع مشکلات این خانواده مکرم بیان کردند.

مرحوم سیدجعفر بنی‌اقبال، در مدیریت منابع انسانی مشغول به کار بود و در آبان ماه سال جاری به رحمت ایزدی پیوست.



بازدید معاونین مدیرعامل از بزرگ‌ترین واحد صنعتی کشور



معاون مدیرعامل در توسعه بازار و شبکه فروش، معاون فنی مدیرعامل در بیمه‌های اموال و معاون فنی مدیرعامل در بیمه‌های اشخاص و مسئولیت به همراه رئیس کل شعب استان اصفهان و معاونین وی از شرکت فولاد مبارکه اصفهان، بزرگ‌ترین واحد صنعتی کشور بازدید کردند.

براساس گزارش رسیده، این بازدید با هدف آشنایی با فرآیند تولید، وضعیت ایمنی و نیازهای بیمه‌ای شرکت فولاد مبارکه اصفهان و به منظور توسعه روابط و قراردادهای بیمه‌ای طرفین با دعوت مسئولین این شرکت انجام شد.

شایان ذکر است با توجه به پتانسیل‌ها و ظرفیت‌های عظیم بیمه‌ای در صنعت فولاد، این بازدید زمینه‌ساز حضور مؤثر بیمه‌آسیا در عرصه اقتصادی و افتخارآفرینی در کشور را بیش از پیش میسر نموده است.

بازدید مدیر امور نمایندگان و کارگزاران از استان گیلان





مدیر امور نمایندگان و کارگزاران به منظور بررسی مسائل و مشکلات شبکه فروش استان گیلان طی سفری یک روزه با مسئولین، نمایندگان و اعضای انجمن صنفی نمایندگان این استان دیدار و گفت وگو کرد.

در این نشست که در سالن همایش‌های شعب کل استان گیلان برگزار شد، احمد صحرانورد، مدیر امور نمایندگان و کارگزاران ضمن ابراز خرسندی از حضور در جمع نمایندگان استان، آمار تولید این استان را رضایت‌بخش دانست و این موفقیت را مرهون تلاش، همدلی و نگرش مثبت مدیریت نسبت به شبکه فروش استان عنوان کرد.

وی در ادامه سخنان خود با تأکید بر لزوم برخورداری از ساختاری چابک و انسجام یافته در شبکه فروش جهت دستیابی به اهداف سازمانی به مواردی همچون اجرای اتوماسیون اداری برای کلیه نمایندگان بیمه‌آسیا در آینده‌ای نزدیک، بررسی مسائل و مشکلات شبکه فروش در کوتاهترین زمان ممکن توسط مسئولین ستادی، لزوم کنترل و نظارت بر عملکرد نمایندگان، پیشنهاد انتخاب کمیته‌های شهرستانی انجمن صنفی و ارتباط نمایندگان شهرستانی با انجمن، ایجاد میز کار انجمن صنفی در واحدهای خسارت، تأسیس صندوق قرض‌الحسنه نمایندگان و انعکاس فعالیت‌های نمایندگان در نشریه بیمه‌آسیا اشاره نمود.

محمدضیاء پورسعید، رئیس کل شعب استان گیلان نیز در این نشست شبکه فروش را به عنوان بازوی پرتوان شرکت که در جهت اعتلای نام بیمه‌آسیا تلاش می‌کنند برشمرد و دستیابی به شاخص‌های نقره‌ای و طلایی را حاصل تلاش کلیه کارکنان و شبکه فروش در سایه تعامل درون‌سازمانی و برون‌سازمانی عنوان کرد.

وی با اشاره به نقشه راه ترسیمی و مقوله‌هایی همچون بازاریابی، تعدیل و اصلاح ضریب خسارت معادل ۴۵ درصد، جذب نمایندگان حقیقی کارآمد، آموزش شبکه فروش، اجرای طرح تکریم ارباب‌رجوع، کنترل و نظارت مستمر طی بازدید از شعب و شبکه فروش و تبلیغات رسانه‌ای و محیطی، اظهار امیدواری نمود که در چارچوب این نقشه راه ترسیمی به اهداف مورد نظر که دستیابی به شاخص‌های طلایی و نقره‌ای است دست یابیم.

پورسعید در ادامه به مواردی همچون نقش آموزش و به روزرسانی اطلاعات در ارتقاء فروش و تهیه برنامه آموزشی در سال جدید، لزوم بازنگری در شرایط مربوط به ارتقاء درجه‌بندی نمایندگان، افزایش تضمین برای نمایندگان جدید، بازنگری در نظامنامه حدود اختیارات نمایندگان اشاره نمود و از مدیر امور نمایندگان و کارگزاران به دلیل توجه به شبکه فروش، پیگیری و حل مشکلات آنها قدردانی نمود.

رئیس کل شعب استان گیلان در پایان سخنان خود خواستار رفع مشکلات نمایندگان از طریق سلسله مراتب اداری و همکاری با انجمن صنفی استان و تلاش همگان در جهت ارتقاء تولید استان در سایه وحدت و همدلی گردید.

زهرا خمامی، معاون فروش و نمایندگان و قاسم خرمی آبکنار، رئیس انجمن صنفی نمایندگان استان نیز در این نشست به بیان مطالبی پرداختند.

در پایان این نشست هر یک از نمایندگان به بیان دیدگاه‌ها، مشکلات و نظرات خود پرداخته و پاسخ‌های لازم را از مدیر امور نمایندگان و کارگزاران و مسئولین ستادی استان گیلان دریافت نمودند.

رتبه اول بیمه‌آسیا در طرح تکریم ارباب رجوع استان اردبیل

بیمه‌آسیا در استان اردبیل رتبه اول طرح تکریم ارباب‌رجوع در بین بیمه‌ها و رتبه چهارم در بین بانک‌ها و بیمه‌های این استان را کسب کرد.

براساس گزارش رسیده از استان اردبیل، بنا بر اعلام مدیر کل دفتر منابع انسانی و تحول اداری استانداری اردبیل، شعبه اردبیل با کسب ۸۱/۸۸ درصد شاخص رضایت کلی مراجعان حائز این رتبه گردید.

رتبه اول بیمه آسیا در طرح تکریم ارباب رجوع استان قزوین

شعبه بیمه‌آسیا در استان قزوین رتبه اول تکریم ارباب‌رجوع در متوسط ۱۰ سال گذشته و رتبه دوم در بین بانک‌ها و بیمه‌های این استان در سال ۱۳۹۲ را از آن خود کرد.

بنا بر اعلام معاونت توسعه مدیریت و منابع انسانی استانداری قزوین، بیمه‌آسیا در این استان در طرح سنجش میزان رضایتمندی مراجعان با کسب ۸۳/۸۰ درصد شاخص رضایت کلی مراجعان در متوسط ۱۰ سال گذشته حائز رتبه اول و با کسب ۸۹/۰۵ درصد این شاخص حائز رتبه دوم طرح تکریم ارباب‌رجوع در بین بانک‌ها و بیمه‌های این استان در سال ۱۳۹۲ گردیده است.

حضور نماینده بیمه‌آسیا در همایش تخصصی مهندسی و مدیریت کیفیت

نماینده بیمه‌آسیا در همایش یک روزه مهندسی و مدیریت کیفیت که در شهرستان بروجرد برگزار شد، حضوری فعال داشت.

زینب بیات، نمایندگی کد ۳۸۰۷ با استقرار باجه، نصب بنر و پرچم به معرفی و ارائه خدمات بیمه‌آسیا پرداخت.

همایش تخصص مهندسی و مدیریت کیفیت، دی ماه سال جاری با حضور ۳۰۰ نفر از اساتید دانشگاه دولتی و آزاد و صنعتگران موفق بروجرد برگزار شد.



بازنشسته

علی نظری از کارکنان پرتلاش بیمه آسیا پس از سال‌ها خدمت به افتخار بازنشستگی نایل شد.

اخبار کوتاه

برگزاری دوره آموزشی امداد و نجات

پایگاه مقاومت بسیج بیمه‌آسیا دوره آموزشی یک روزه امداد و نجات را برگزار کرد.

۱۳۰ نفر از اعضای بسیج بیمه‌آسیا در این دوره آموزشی که در سالن اجتماعات ساختمان شماره یک بیمه‌آسیا برگزار شد، شرکت کردند.





دریافت گواهینامه ISO توسط نمایندگی بیمه‌آسیا

براساس گزارش رسیده، شرکت خدمات بیمه‌ای کاوشگران آتیه (نمایندگی کد ۱۷۶) استان فارس موفق به دریافت گواهینامه‌های

ISO 9001 :2008،

DIN ISO 10002 :2005،

DIN ISO TS 10004 :2010،

گردید.

بازدید از باجه سیار بیمه‌آسیا در استان فارس

رئیس کل سازمان نظام پزشکی ایران، با حضور در سازمان نظام پزشکی شیراز از باجه سیار بیمه‌آسیا بازدید کرد.

دکتر علیرضا زالی، رئیس کل سازمان نظام پزشکی ایران در این بازدید که در دی ماه سال جاری انجام شد، از این ایده خلاقانه در صنعت بیمه ابراز رضایت و خرسندی نمود.

گفتنی است باجه سیار بیمه‌آسیا در سازمان نظام پزشکی شیراز توسط شرکت خدمات بیمه‌ای نسیم امید (نمایندگی کد ۰۱۱۲) راه‌اندازی گردیده است که به ارائه خدمات بیمه‌آسیا در این مرکز می‌پردازد.

نایب قهرمانی تیم فوتسال شعبه قزوین



تیم فوتسال شعبه بیمه‌آسیا در قزوین، موفق شد در مسابقات فوتسال یادمان شهدای اشکور در قزوین با غلبه بر حریفان خود به مقام نایب قهرمانی دست یابد.

کیارش الیاسی عضو تیم منتخب نونهالان فوتبال استان تهران



کیارش الیاسی، فرزند فرشاد الیاسی رئیس شعبه مطهری تهران، به عضویت تیم منتخب نونهالان فوتبال استان تهران درآمد.

این نوجوان ۱۳ ساله از حدود چهار سال پیش فعالیت خود در رشته ورزشی فوتبال را آغاز کرده و با توجه به استعدادی که در این رشته ورزشی از خود نشان داده است، هم اکنون به عنوان کاپیتان تیم نونهالان پارسیان و نیز عضو تیم فوتبال نونهالان استان تهران برگزیده شده است.

این دانش‌آموز کوشا به لحاظ تحصیلی نیز جزو شاگردان ممتاز و برتر است.

برای این نوجوان فعال در تمامی عرصه‌های زندگی آرزوی موفقیت می‌کنیم.

تقدیر و تشکر

شهردار چالوس با ارسال نامه‌ای خطاب به علی محمد رشیدیان، رئیس کل شعب استان مازندران از عملکرد و تلاش مدیریت، معاونت و کارکنان این شعبه ارائه خدمات به شهرداری چالوس قدردانی نمود.

تعدادی از بیمه‌گذاران بیمه‌آسیا در استان خراسان رضوی با نشر آگهی در روزنامه خراسان طی دو روز متوالی از پرداخت سریع خسارت خود، حسن برخورد و تکریم ارباب‌رجوع، از سوی معاون، کارشناسان خسارت اتومبیل و علیرضا کمال‌پور (نمایندگی کد ۸۷۳ در استان خراسان رضوی) قدردانی نمودند.

مدیریت شرکت نیمه شعبان، با ارسال نامه‌ای خطاب به علی خطیب‌زاده، رئیس شعب استان سمنان از حمایت‌های رئیس و کارکنان این شعبه در پرداخت به موقع خسارت این شرکت قدردانی نمود.

شایان ذکر است شرکت نیمه شعبان، تولیدکننده کالاهای سلولزی و دستمال کاغذی در استان سمنان به مدت ۵ سال تحت پوشش بیمه‌آسیا بوده است که به علت حادثه آبدیدگی دچار خسارت گردیده بود.

کسب موفقیت

کسب مقام در مسابقات شنای المپیک

محمدباقر آذری تاکامی، فرزند لطف‌اله آذری تاکامی (نمایندگی کد ۳۸۱۸ شهرستان ساری) موفق شد در مسابقات المپیک ویژه کشورهای منطقه خاورمیانه و شمال آفریقا که در کشور مصر برگزار شد در رشته شنا ماده ۲۵ در ۴ تیمی، مدال طلا و ۵۰ متر کرال سینه مدال برنز را به دست آورد.



محمد باقر، اگرچه به عارضه سندروم دان مبتلا بوده و درگروه افراد کم‌توان ذهنی می‌باشد، اما تلاش وی و برنامه‌ریزی و پیگیری‌های مستمر کلیه اعضای خانواده ایشان در زمینه‌های درسی، گفتار درمانی و کاردرمانی ذهنی ورزشی موجب شده است تا وی از توانمندی‌های بسیار بالایی برخوردار شود.

وی که تنها ۱۴ سال سن دارد موفق شد در مسابقات قهرمانی شنای کشور در سال ۱۳۹۲ به مقام قهرمانی دست یابد.

کسب موفقیت‌های یاد شده را به وی و خانواده محترمش تبریک گفته و موفقیت‌های بیشتر ایشان را در سطوح بالاتر ورزشی و غیرورزشی آرزومندیم.

مقام دوم کاراته

حدیثه نباتی، فرزند اسرافیل نباتی، همکارمان در مدیریت بیمه‌های اتومبیل موفق شد در مسابقات لیگ بزرگسالان باشگاه‌های استان البرز در سال ۱۳۹۳ به عنوان بازیکن تیم باشگاه شایان مقام دوم را در رشته کاراته کسب کند.

کسب این موفقیت را به وی و خانواده محترمش تبریک می‌گوییم.

گواهینامه رسمی داوری

فرهاد نجفی، فرزند مهدی نجفی، همکارمان در مرکز ارتباط با مشتریان (مشتری سلام) موفق به دریافت گواهینامه رسمی داوری و کمربند سیاه دان دو و همچنین مدال برنز مسابقات تیمی کاراته قهرمانی کشور جام محمد رسول‌اله (ص) در رشته کاراته در سبک شیتوریوشوکوکای از فدراسیون کاراته جمهوری اسلامی ایران گردید.



کسب موفقیت‌های یاد شده را به ایشان و خانواده محترمش تبریک می‌گوییم و افتخارات ورزشی در رده‌های بالاتر را برای وی آرزومندیم.

حضور فعال بیمه‌آسیا در اولین نمایشگاه حمل و نقل استان هرمزگان ــ بندرعباس





بیمه‌آسیا در اولین نمایشگاه تخصصی حمل و نقل که همزمان با برگزاری همایش فرصت‌های سرمایه‌گذاری در استان هرمزگان با حضور سرمایه‌گذاران خارجی از ۶۳ کشور جهان در شهر بندرعباس برگزار شد، حضوری فعال داشت.

این نمایشگاه که از ۶ تا ۸ اسفندماه در فضایی بالغ بر ۸۰۰۰ متر مربع در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی استان هرمزگان، بندرعباس برگزار شد توسط دکتر علی لاریجانی، رئیس مجلس شورای اسلامی، افتتاح و در طول برگزاری داود کشاورزیان، معاون وزیر راه و شهرسازی و رئیس سازمان راهداری و حمل و نقل جاده‌ای، دکتر جاسم جادری، استاندار هرمزگان و علیرضا مجرد، مدیر کل حمل و نقل و پایانه‌های استان هرمزگان از نمایشگاه بازدید کردند.

کارشناسان مدیریت‌های روابط‌عمومی، باربری، شعبه استان هرمزگان و شرکت نمایندگی خدمات بیمه‌ای بوبه‌رژ ضمن حضور در غرفه اختصاصی بیمه‌آسیا و معرفی و ارائه خدمات بیمه‌آسیا پاسخگوی بازدیدکنندگان از جمله مدیران عامل شرکت‌های حمل و نقل، بازرگانان و ترخیص‌کاران گمرکی بودند.

رشد ۲۷ درصدی حق بیمه در ایران

صنعت بیمه ایران عمدتاً در دو بخش بیمه اتومبیل و درمان رشد خوبی را تجربه کرده است؛ این دوبخش در مجموع نزدیک به ۹۰ درصد از حق بیمه‌های ثبت شده را به خود اختصاص داده‌اند.

در حالی که کارشناسان پیش بینی کرده بودند که حق بیمه ایران در سال ۲۰۱۳ میلادی رشد ۱۵ درصدی خواهد داشت اما این رقم به ۲۷ درصد رسیده است.

به گزارش سایت تخصصی صنعت بیمه، طبق آخرین تحقیقات انجام شده در سال گذشته میلادی، میزان حق بیمه در ایران که عموما از محل پرداخت‌های شهروندان این کشور تامین می‌شود، نسبت به سال قبل از آن ۲۷ درصد رشد داشته است؛ این درحالی است که متخصصان انتظار رشدی ۱۵ درصدی را داشته‌اند.

در این گزارش آمده است که این میزان رشد، کارشناسان را شگفت زده کرده است. همچنین این گزارش تاکید می‌کند که اکثر درآمدها در صنعت بیمه ایران از طریق بیمه‌گذاران پرداخت می‌شود.

به نوشته بیزینس مانیتور، نفوذ بیمه‌های غیر عمر در ایران همچنان بالای ۱ درصد تولید ناخالص داخلی کشور است که برای منطقه خاورمیانه درصد قابل قبولی محسوب می‌شود.

کارشناسان صنعت بیمه بر این باورند که صنعت بیمه ایران به دلیل شرایط اقتصادی در این کشور با چالش‌های بیشماری رو به رو است اما به خوبی توانسته تمامی موانع را از بین ببرد.

در ادامه این گزارش تاکید شده که شرکت‌های بیمه ایرانی هنوز با بازار دیگر کشورها بیگانه هستند و حتی در بازار خاورمیانه حضوری ندارند. این مسئله یکی از اصلی‌ترین دلایل عدم پیشرفت صنعت بیمه در داخل ایران عنوان شده است.



بیزینس مانیتور در ادامه می‌نویسد که ما در انتظارات و پیش‌بینی‌هایمان برای شرایط و رشد صنعت بیمه ایران در سال جاری میلادی تجدیدنظر خواهیم کرد چرا که ممکن است تحریم‌ها و شرایط بد اقتصادی رشد این بازار را متوقف کند.

بازار بیمه ایران طبق استانداردهای منطقه‌ای توسعه یافته است. صنعت بیمه ایران عمدتا در دو بخش بیمه اتومبیل و درمان رشد خوبی را تجربه کرده است؛ این دوبخش به طور کل نزدیک به ۹۰ درصد از حق بیمه های ثبت شده را به خود اختصاص داده‌اند. هرچند که باید گفت که این بازار در بسیاری از بخش‌های دیگر کاملا توسعه‌نیافته است.

حکایت

(۴۵)

سلطنت پادشاه دوراندیش!

مرد فقیری به شهری رسید. هنوز خورشید طلوع نکرده بود و دروازه شهر باز نشده بود. پشت در نشست و منتظر شد تا ساعتی بعد در را باز کردند، تا خواست وارد شهر شود جمعی او را گرفتند و دست بسته به کاخ پادشاهی بردند، هر چه التماس کرد که مگر من چه کار کردم، جوابی نشنید اما در کاخ دید که او را بر تخت سلطنت نشاندند و همه به تعظیم و اکرام او بر خاستند و پوزش طلبیدند. چون علت ماجرا را پرسید گفتند: «هر سال در چنین روزی، ما پادشاه خویش را این گونه انتخاب می کنیم.» پادشاه جدید روزی با خود اندیشید که داستان پادشاهان پیش را باید جست که چه شدند و کجا رفتند؟

طرح رفاقت با مردی ریخت و آن مرد در عالم محبت به او گفت: « در روزهای آخر سال پادشاه را با کشتی به جزیره ای دور دست می برند که نه در آن جا آبادانی است و نه ساکنی دارد و آن جا رهایش می‌کنند. بعد همگی بر می‌گردند و شاهی دیگر را انتخاب می‌کنند.» محل جزیره را جویا شد و از فردای آن روز داستان زندگی اش دگرگون شد. به کمک آن مرد، به صورت پنهانی غلامان و کنیزانی خرید و پول و وسیله در اختیارشان نهاد تا به جزیره روند و آن جا را آباد کنند. سراها و باغ ها ساخت. هرچه مردم نگریستند دیدند که بر خلاف شاهان پیشین او را به دنیا و تاج و تخت کاری نیست. چون سال تمام شد روزی وزیران به او گفتند: «امروز رسمی است که باید برای صید به دریا برویم.» مرد داستان را فهمید، آماده شد و با شوق به کشتی نشست، اورا به دریا بردند و در آن جزیره رها کردند و بازگشتند، غلامان در آن جزیره او را یافتند و با عزت به سلطنتی دیگر بردند!



۱۰ جاده زیبای ایران

چیزی که برای ایرانگردان واضح؛ برای ایران‌دوستان و اهالی گشت و گذار هم بدیهی است، زیبایی‌های فراوان جاده‌های ایران است؛ جاده‌هایی که خود جاذبه‌اند و مشوقی برای آن که دل به آنها بسپاری و بروی!

با توجه به فرا رسیدن ایام تعطیلات عید نوروز و مسافرت‌های پیش رو در این مطلب به ۱۰ جاده زیبای ایران می‌پردازیم؛ جاده‌هایی که از کرانه‌های شمال تا دشت‌های جنوب کشیده شده‌اند.

امام علی علیه‌السلام:

خجسته است خدایی که... ابرهای گران بار را پدید آورد، و باران‌هایشان را فرو ریزاند و سهم بارانِ هر جایی را معیّن فرمود. پس زمین را که خشک بود، نمناک ساخت و در آن که هیچ رُستنی نداشت، گیاه رویاند.

نهج البلاغة: الخطبة ۱۸۵

◁ سپیدان ـ نورآباد

جاده‌های شمالی استان فارس در پاییز، زمستان و بهار تصاویری بهشت‌آسا می‌آفرینند. جاده سپیدان به یاسوج، دشت ارژن، دشت برم، جاده شیراز به سپیدان و سپیدان به نورآباد از زیباترین این جاده‌ها هستند.

پوشش گیاهی انبوه درختان بلوط، بنه، کلخنگ، بادام وحشی، انجیر کوهی، تمشک، سپیدار و آویشن تنها برخی از گیاهان متنوعی هستند که مناظری رنگارنگ را در دو سوی جاده می‌آفرینند.

◁ کرند غرب ـ بابایادگار

جاده‌های کوهستانی استان کرمانشاه با طبیعت متفاوتی که پیش روی گردشگران قرار می‌دهند از دیدنی‌ترین جاده‌های ایران به شمار می‌آیند. یکی از بکرترین آنها خروجی بابایادگار از جاده کرند غرب به سرپل ذهاب است.

دو طرف جاده جنگل‌های بلوط و تپه‌های سبز و زرد نگاهتان را مجذوب و سرگردان می‌کند و دیواره‌های سنگی عجیبی که گهگاه اطرافتان می‌بینید شکلی اسطوره‌ای به جاده می‌دهند. چسبیده به جاده بابایادگار آبشار گمنام، اما بی‌مانند ریجاب را هم می‌توانید ببینید که ارتفاع آن بیش از ۱۵۰ متر تخمین‌زده می‌شود.

◁ گردنه حیران



بسیاری از قدیمی‌ترها وقتی می‌خواهند زیباترین جاده‌ای که سفر کرده‌اند را نام ببرند نیازی به زمان زیادی برای انتخاب ندارند. گردنه حیران در غرب شهرستان آستارا یکی از مسیرهای اصلی ارتباطی اردبیل به گیلان است.

این گردنه از یک سو مشرف به کوه‌های پوشیده از جنگل‌های انبوه و از سوی دیگر مشرف به دره‌ای است که رود آستاراچای از آن عبور می‌کند. رودی که تعیین کننده مرز ایران و جمهوری آذربایجان (آران) است.

پیچ‌های تند جاده‌ای که همچون ماری عظیم‌الجثه در جنگل‌های مه‌آلود و سبز حیران پیچ می‌خورد راهی به جز توقفی هرچند کوتاه پیش رویتان باقی نمی‌گذارد؛ آن هم برای تماشا.

◁ اسالم ـ خلخال



جاده‌هایی که استان گیلان را به استان اردبیل متصل می‌کنند، از دیدنی‌ترین جاده‌های جنگلی ایران به حساب می‌آیند. جاده ماسال به خلخال بویژه در منطقه «اولسبلنگاه»، جاده ماسوله به خلخال که یکی از برنامه‌های ثابت پیاده‌گردی طبیعت‌گردهای حرفه‌ای است ومعروف‌تر از همه این جاده‌ها، جاده اسالم به خلخال است.

دامنه‌های سرسبز، گله‌های گوسفند، کلبه‌های چوبی روستایی و مه که گاهی زیر پایتان و گاه تا روی جاده پیش می‌آید تابلوهایی هستند که در این جاده به نمایش گذاشته شده‌اند.

◁ هجیج ـ اورامانات



بسیاری از گردشگران، جاده پاوه تا هجیج را برای دیدن این روستای زیبای کردنشین پیموده‌اند، اما اغلب نمی‌دانند اگر همین جاده را تا انتها بروند با مناظر بکر و بدیعی از رودخانه پرآب سیروان، آبشارها و چشمه‌های گوناگون روبه‌رو می‌شوند. کبابی‌های بین راه در منطقه بل‌بر با گوشتی بی‌مانند از شما پذیرایی می‌کنند.

عرض کم، ریزش هر از گاه کوه، شیب تند و طرح هندسی عجیب این جاده نیز هیجانی به یاد ماندنی را برای گردشگران رقم می‌زند.

◁ سراوان ـ فومن

این بار که از جاده رشت به شمال کشور می‌روید نرسیده به رشت جاده دست‌چپتان را که به فومن می‌رود انتخاب کنید. به غیر از سرسبزی بی‌همتا و بکرش، اگر پاییز یا زمستان و به ویژه در ساعات اولیه صبح به این جاده برسید، با دیدن مه صبحگاهی که بر رنگ قهوه‌ای مات درختان در زمینه آبی آسمان نشسته، رویایی را در بیداری تجربه می‌کنید.

◁ طبس ـ خور و بیابانک

اگر در یک غروب زمستانی یا حتی پاییزی در جاده طبس به خور و بیابانک باشید ممکن نیست باور کنید که جاده از میان دریا نمی‌گذرد. بازتاب نور رنگارنگ در هر دوسوی جاده، دریایی را پیش چشمانتان ترسیم می‌کند که دریا نیست، اما تا آن را لمس نکنید باور نخواهید کرد که فقط نمک سراسر چشم‌اندازتان را فراگرفته است.

دیدنی‌هایی همچون تل‌ماسه‌ها، قلعه‌های اسماعیلی، درختان کهنسال و سدهای تاریخی که به این وهم شگفت‌انگیز اضافه کنید، دلایل کافی برای سفر به طبس را خواهید یافت.

◁ جم ـ فیروزآباد



جاده جم به فیروزآباد که مرکز استان فارس به عسلویه در کرانه خلیج فارس را بسیار نزدیک کرده است، از جاده‌های بسیار دیدنی جنوب کشور است. در آغاز، جاده‌ای کوهستانی با شکل‌های خیالی و شگفت‌انگیز دو طرف جاده را گرفته است، اما هرچه بیشتر وارد استان فارس می‌شوید جاده سبزتر و طبیعت شگفت‌انگیزتر می‌شود.

◁ جندق ـ معلمان



اگر به تصاویر شگفت‌انگیز، وهم‌آلود و زیبای کویری علاقه‌مندید، جاده جندق به معلمان را ازدست ندهید. این جاده از قلب کویر مرکزی ایران می‌گذرد و جنوب و شمال آن را به هم وصل می‌کند. به احتمال زیاد در طول جاده تنها خواهید بود و هنگام طی مسافت حدود ۲۰۰ کیلومتری این جاده انواع بافت‌های عجیب و غریب کویری را مشاهده خواهید کرد.

در برخی نقاط در دوسویتان تا خط افق حتی بته‌ای خار دیده نمی‌شود و گاهی تپه‌های سرخ رنگ خاکی همه میدان دیدتان را می‌گیرد. سکوت کویر را اینجا می‌توانید تجربه کنید، از جندق در نزدیکی شهرستان خور و بیابانک استان اصفهان تا معلمان در نزدیکی دامغان استان سمنان.

◁ کرج ـ چالوس



نمی‌توان از جاده‌های ایران سخن گفت و از جاده چالوس یاد نکرد. این جاده که سال ۱۳۱۲ کرج و چالوس در دو سوی البرز را به هم متصل کرده، خاطرات سفر بسیاری از ایرانیان را رقم زده است. کارگران را برای حفر تونل کندوان در دل کوه با یک سکه پنج ریالی تشویق می‌کردند و معروف است که به ازای هر کلنگ به کارگران این مبلغ را پرداخت می‌کردند.

از دره‌های سرسبز آغاز راه گرفته تا دیواره‌های سنگی ارتفاعات بلند البرز، مناظری آشنا و به یاد ماندنی برای ایرانیان به شمار می‌آیند، تا جایی که بسیاری از ایرانیان اصطلاحات به «جاده» رفتن را مترادف با این جاده می‌دانند. فرعی‌های این جاده مانند جاده‌های یوش، شهرستانک و کلاردشت نیز هر یک زیبایی‌های خاص خود را دارند.

آسیا

نام نشریه : **آسیا**
صاحب امتیاز : **شرکت سهامی بیمه آسیا**
سردبیر: **محمود افشاری**
تحریریه: **اصغر ابوترابی، سعید نجفی، محمد مظفرخرمی، طاهره ستاری، آرزو صالحی**
عکاس : **صمد بیگی**
صفحه آرایی : **اداره انتشارات**
لیتوگرافی : **جوهری**
چاپ : **فروغ دانش**
نشانی : **تهران، خیابان طالقانی، تقاطع قره نی، ساختمان شماره ۹۴، روابط عمومی بیمه آسیا**
تلفن : **۷ ـ ۸۸۹۰۰۰۷۶** نمابر : **۸۸۹۰۰۰۷۸**
www.bimehasia.ir **pr@bimehasia.ir**